



NOS INSPIRA

—
UN FUTURO
ENTRE TODOS
—

Grupo Nutresa S.A.
Resultados 1T 2019



ATLANTIC

Información relevante al mercado el 6 de marzo de 2019

GRUPO NUTRESA LLEGA A UN ACUERDO PARA ADQUIRIR EL 51% DE ATLANTIC FS S.A.S.

Grupo Nutresa S. A. ha celebrado un acuerdo para adquirir el control de Atlantic FS S. A. S. (“AFS”), compañía colombiana dedicada a la distribución de alimentos en el canal institucional.

Una vez se adelanten los trámites ante las autoridades correspondientes y se cumplan las demás condiciones para el cierre del negocio, Grupo Nutresa tendría el 51% de las acciones de AFS. El monto de la transacción ascendería, aproximadamente, a la suma de \$42.000 millones, la cual se ajustará en la fecha de cierre del negocio con base en el capital de trabajo y las obligaciones financieras de AFS

EVENTOS DE INTERÉS



De acuerdo con el Monitor Empresarial de Reputación Corporativa -MERCOS- en su versión Responsabilidad Social y Gobierno Corporativo, Grupo Nutresa es la empresa más responsable y con mejor gobierno corporativo de Colombia.

NIIF 16 - PRINCIPALES CAMBIOS EN LOS ESTADOS FINANCIEROS

- A partir del 1 de enero de 2019, los estados financieros de Grupo Nutresa reflejan la aplicación de un nuevo estándar de contabilización para arriendos: NIIF 16.
- Esta norma elimina la distinción entre los contratos de arrendamiento operativo y financiero, y propone contabilizarlos de la siguiente manera:
 - Para los contratos clasificados anteriormente como arrendamientos operativos, con duración mayor a 12 meses, se reconoce un activo que representa el derecho de uso durante el periodo del arrendamiento y su correspondiente pasivo
 - Estas nuevas cuentas del Estado de Situación Financiera (Activos y Pasivos por derechos de Uso) son el resultado de medir a valor presente neto el canon proyectado de dichos arrendamientos
 - Para el cálculo de la tasa de descuento, Grupo Nutresa utilizó una tasa de interés por país que considera la duración del contrato y la clase de activo.
- A continuación presentamos los principales cambios en el Estado de Situación Financiera, y referenciamos las notas de los estados financieros del periodo donde encontrarán mayor información:

Activos por Derecho de Uso	
Arrendamientos Inmuebles*	860.000
Arrendamientos Vehículos*	55.742
Arrendamientos Maquinaria*	19.174
Total Activos por derecho de uso (Nota 11)	934.916
% Incremento sobre Activos 2018	6,9%

Pasivos por Derechos de Uso	
Pasivos por derecho de uso (Nota 15)	929.017
Provisiones no corrientes (Nota 18)	5.899
Total Pasivos	934.916
% Incremento sobre pasivos 2018	18,0%

**Excepto los contratos de corto plazo y los bienes catalogados como de bajo valor
Valores en millones de pesos Colombianos*

NIIF 16 - PRINCIPALES CAMBIOS EN LOS ESTADOS FINANCIEROS

- Adicionalmente, en el Estado de Resultados se modifica la forma en la que se contabilizan los arrendamientos sujetos a la nueva norma:
 - No se continúa registrando el canon de arrendamiento como costo o gasto operacional
 - En cambio, se registra la depreciación del activo por derecho de uso correspondiente al período
 - En el gasto posoperativo se registra un gasto financiero asociado al Pasivo por derecho de uso. La diferencia entre los cánones pagados en el período y el gasto financiero disminuye la nueva cuenta del pasivo.
- A continuación resumimos el efecto de esta norma en el Estado de Resultados del trimestre para Grupo Nutresa:

Cambios en Estado Resultados I Trimestre 2019	
1. Costos y gastos de arrendamiento	37.022 ↓
2. Depreciación de activo por derecho de uso (Nota 20)	(27.680) ↑
Utilidad operativa	9.342 ↑
3. Gasto financiero de pasivo por derecho de Uso (Nota 14.7)	(15.588) ↑
Utilidad neta	(6.246) ↓
EBITDA (Nota 5,2)	37.022 ↑

- Sugerimos consultar las notas que acompañan los resultados del primer trimestre y que resaltamos en las tablas adjuntas, las cuales explican en mayor detalle los principales cambios asociados a la implementación de la norma

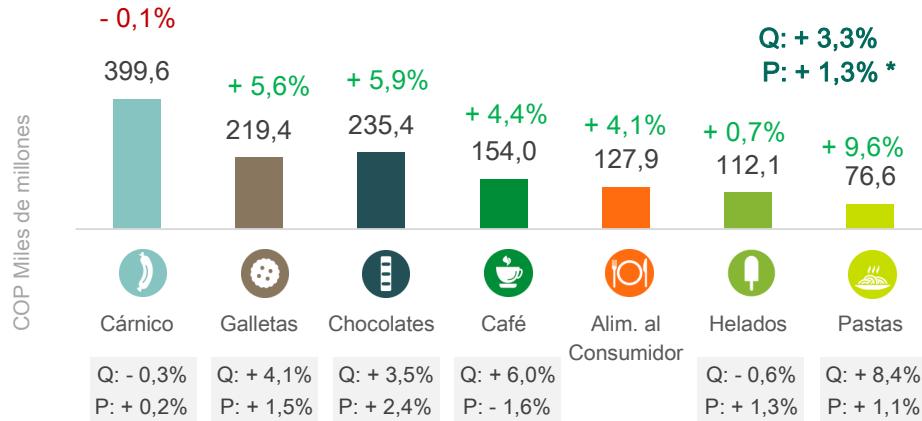
VENTAS COLOMBIA E INTERNACIONALES

1T 2019

Ventas Colombia

COP 1.408,2 + 4,6%

Miles de millones



VENTAS POR UNIDAD DE NEGOCIO

Variación porcentual en volumen (Q) y precios (P)
% var. YoY COP miles de millones

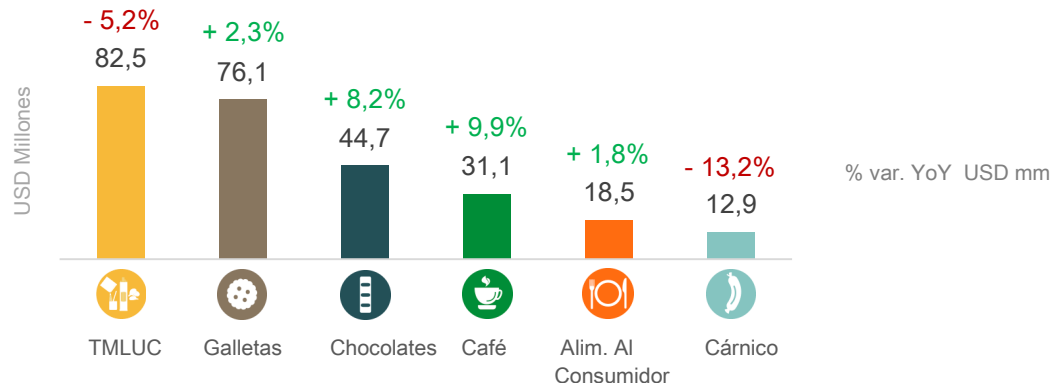
* Variación en precios y volúmenes sin Alimentos al Consumidor

Ventas internacionales

USD 267,3 mm + 0,8%

COP 837,6 + 10,5%

Miles de millones



VENTAS TOTALES

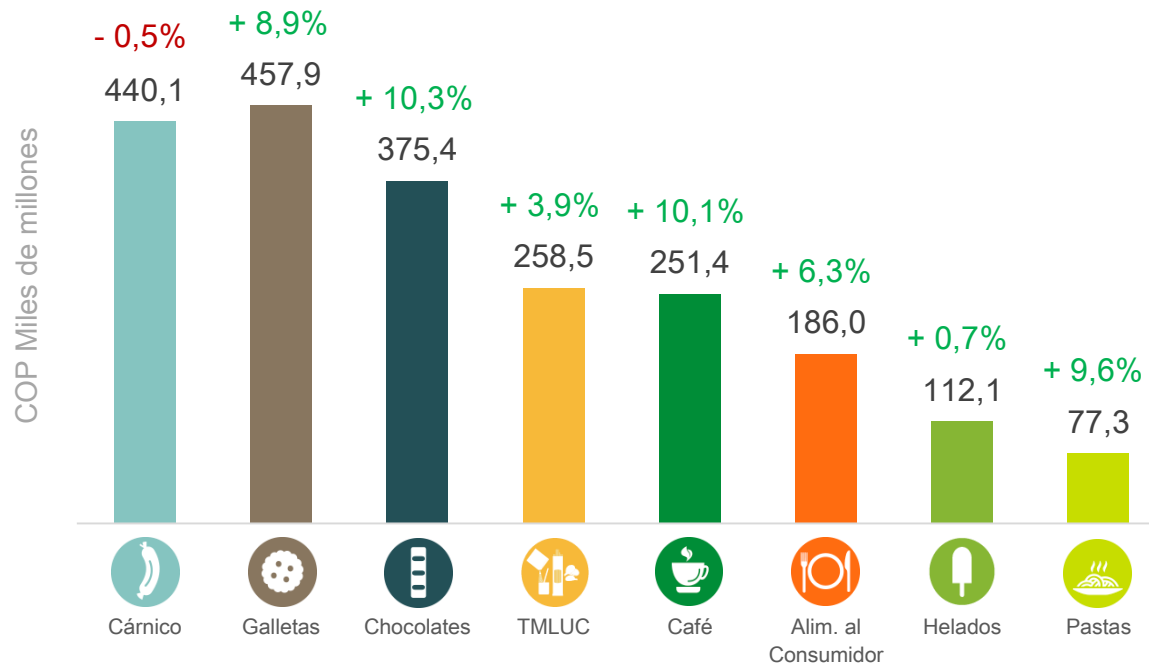
1T 2019

Ventas totales

COP 2.245,7 + 6,7%

Miles de millones

VENTAS POR UNIDAD DE NEGOCIO



% var. YoY COP miles de millones

VENTAS POR REGIÓN 2019

62,7%
Colombia

37,3%
Internacionales

Convenciones



Estados Unidos

8,4%



México

3,7%



Centroamérica

9,9%



Colombia

62,7%



Ecuador

1,3%



República Dominicana y el Caribe

1,8%



Venezuela



Perú

1,8%



Chile

8,4%
































Otros

2,0%

POSICIÓN DE MERCADO

Colombia + TMLUC

 Cárnicos	 Galletas	 Chocolates	 Cafés	 Tresmontes Luchetti	 Helados	 Pastas	 Alimentos al Consumidor
<p>#1</p>    	<p>#1</p>    	<p>Golosinas de Chocolate #1</p>  <p>Chocolates de mesa #1</p>  <p>Modificadores #2</p>  <p>Nueces #1</p> 	<p>Café tostado y molido (A) #1</p>  <p>Café Soluble(B) #2</p> 	<p>BIF* #1</p>  <p>Pastas #2</p>  <p>Café #2</p>  <p>Papas #2</p>  <p>México BIF* #2</p>	<p>Helados #1</p> 	<p>#1</p> 	<p>#1 en hamburguesas y parrilla en Colombia</p>   <p>#1 en heladerías en Costa Rica y República Dominicana</p> 
<p>#2 Marcas privadas</p>	<p>#2 Nestlé #3 Mondelez</p>	<p>(A) #2 Ferrero (B) #2 Casa Lúker (C) #1 Nestlé (D) #2 Frito Lay</p>	<p>(A) #2 Águila Roja (B) #1 Nestlé</p>	<p>(A) #2 Carozzi (B) #1 Carozzi (C) #1 Nestlé (D) #1 Frito Lay (E) #1 Mondelez</p>	<p>#2 La Muñeca</p>	<p>#2 La Muñeca</p>	<p>#2 La Muñeca</p>

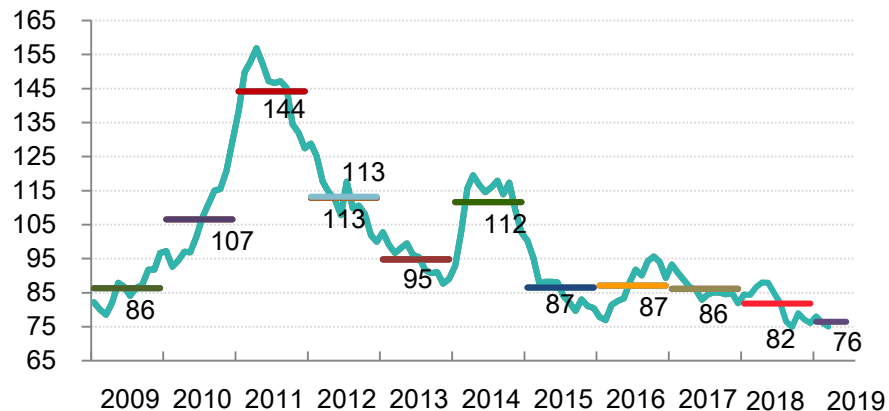
*BIF= Bebidas instantáneas frías

Fuente: Nielsen 12 meses a febrero de 2019.

Posición de Mercado en valor

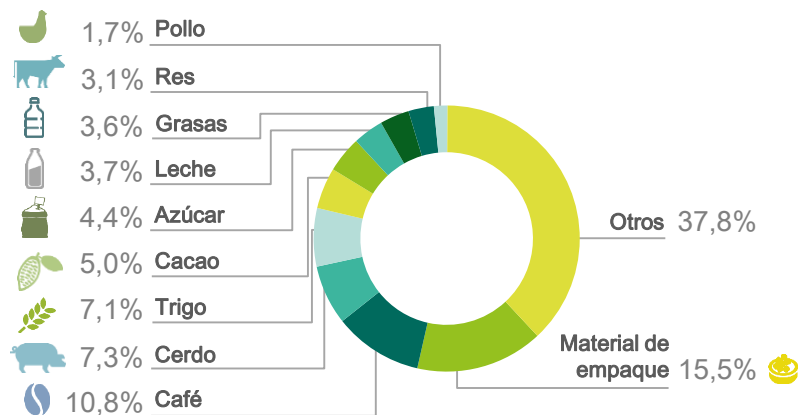
MATERIAS PRIMAS

Indice de Commodites Grupo Nutresa (ICGN)



La ficha metodológica actualizada del ICGN puede ser consultada en:
<http://www.gruponutresa.com/inversionistas/resultados-y-publicaciones/resultados-trimestrales/#2019-1>

Composición del costo 2019



EBITDA

1T 2019

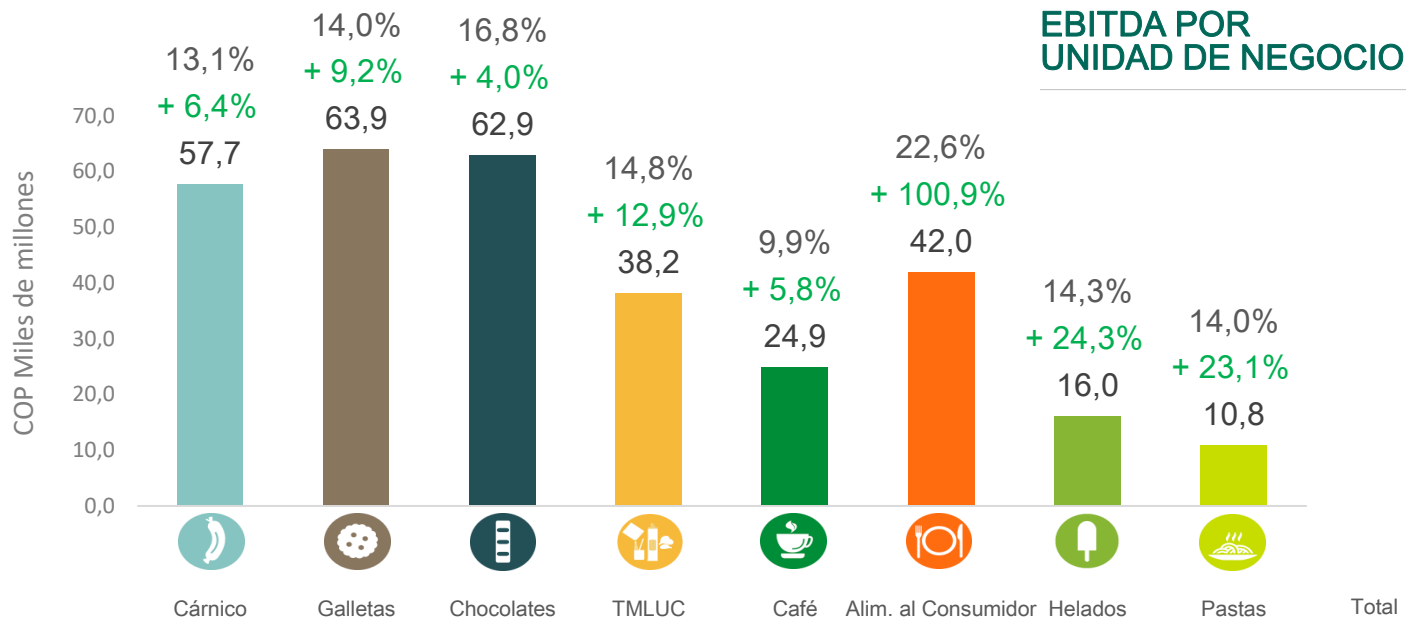
EBITDA

COP 320,1 + 17,1%

Miles de millones

Margen EBITDA

14,3%



Margen EBITDA sin NIIF 16

Variación EBITDA

EBITDA

11,9%	13,4%	15,9%	13,3%	9,2%	13,6%	12,6%	12,7%	12,6%	12,7%	12,6%
- 3,5%	+ 4,6%	- 1,1%	+ 1,5%	- 1,7%	+ 21,5%	+ 9,5%	+ 12,1%	+ 3,6%	+ 3,6%	+ 3,6%
57,7	63,9	62,9	38,2	24,9	42,0	16,0	10,8	283,1	283,1	283,1

CONVENCIONES

13,1% Margen EBITDA con IFRS 16
 +6,4% % Variación sobre el mismo periodo del año anterior
 57,7 EBITDA en COP en miles de millones

ESTADO DE RESULTADOS

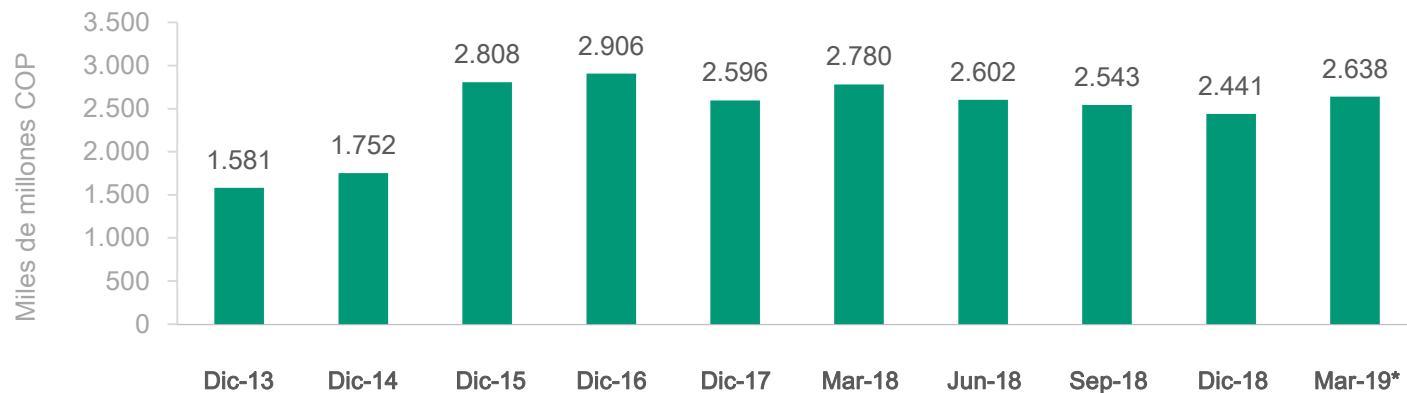
1T 2019

	2019 1T	% Ingresos	2019 1T Sin NIIF 16	% Ingresos Sin NIIF 16	2018 1T	% Ingresos	% Var.	% Var. Sin NIIF 16
Operaciones continuadas								
Ingresos operacionales	2.245.742		2.245.742		2.104.345		6,7%	-
Costos de ventas	(1.253.514)	-55,8%	(1.254.601)	-55,9%	(1.168.715)	-55,5%	7,3%	7,3%
Utilidad bruta	992.228	44,2%	991.141	44,1%	935.630	44,5%	6,0%	5,9%
Gastos de administración	(104.388)	-4,6%	(104.688)	-4,7%	(99.417)	-4,7%	5,0%	5,3%
Gastos de venta	(625.569)	-27,9%	(633.397)	-28,2%	(607.913)	-28,9%	2,9%	4,2%
Gastos de producción	(33.782)	-1,5%	(33.909)	-1,5%	(33.212)	-1,6%	1,7%	2,1%
Diferencia en cambio de activos y pasivos operativos	3.810	0,2%	3.810	0,2%	1.952	0,1%	95,2%	95,2%
Otros ingresos (egresos) netos operacionales	(2.136)	-0,1%	(2.136)	-0,1%	4.942	0,2%	-143,2%	-143,2%
Utilidad operativa	230.163	10,2%	220.821	9,8%	201.982	9,6%	14,0%	9,3%
Ingresos financieros	3.427	0,2%	3.427	0,2%	3.241	0,2%	5,7%	5,7%
Gastos financieros	(72.588)	-3,2%	(57.000)	-2,5%	(71.961)	-3,4%	0,9%	-20,8%
Dividendos del portafolio	61.493	2,7%	61.493	2,7%	32.336	1,5%	90,2%	90,2%
Diferencia en cambio de activos y pasivos no operativos	702	0,0%	702	0,0%	(2.666)	-0,1%	-126,3%	-126,3%
Participación en asociadas y negocios conjuntos	(377)	0,0%	(377)	0,0%	(2.327)	-0,1%	-83,8%	-83,8%
Utilidad antes de impuesto de renta e interés no controlante	222.820	9,9%	229.066	10,2%	160.605	7,6%	38,7%	42,6%
Impuesto sobre la renta corriente	(43.888)	-2,0%	(43.888)	-2,0%	(44.069)	-2,1%	-0,4%	-0,4%
Impuesto sobre la renta diferido	(2.661)	-0,1%	(2.661)	-0,1%	5.479	0,3%	-148,6%	-148,6%
Utilidad del ejercicio de operaciones continuadas	176.271	7,8%	182.517	8,1%	122.015	5,8%	44,5%	49,6%
Operaciones discontinuadas, después de impuestos	(842)	0,0%	(842)	0,0%	(226)	0,0%	N/A	N/A
Utilidad neta del ejercicio	175.429	7,8%	181.675	8,1%	121.789	5,8%	44,0%	49,2%
Participaciones no controladoras	992	0,0%	992	0,0%	922	0,0%	7,6%	7,6%
Utilidad atribuible a las participaciones controladoras	174.437	7,8%	180.683	8,0%	120.867	5,7%	44,3%	49,5%
EBITDA	320.118	14,3%	283.096	12,6%	273.276	13,0%	17,1%	3,6%

Para mayor detalle consulte las notas a los estados financieros en:

<http://www.gruponutresa.com/inversionistas/resultados-y-publicaciones/resultados-trimestrales/#2019-1>

DEUDA NETA CONSOLIDADA



Endeudamiento Neto	1.581	1.752	2.808	2.906	2.596	2.780	2.602	2.543	2.441	2.638
Deuda neta / EBITDA	1,90	2,10	2,88	2,82	2,49	2,64	2,46	2,34	2,17	2,32
EBITDA / Intereses	10,38	5,83	4,70	3,52	4,35	4,57	4,93	5,25	5,68	6,22
Intereses / Ventas	1,36%	2,21%	2,61%	3,37%	2,76%	2,63%	2,42%	2,32%	2,20%	2,00%

*Deuda y EBITDA PRO FORMA sin NIIF16

Catherine Chacón Navarro

Directora de relación con Inversionistas

e-mail: cchacon@gruponutresa.com

Tel: (+574) 325 8731

www.gruponutresa.com

Para mayor información de resultados históricos de Grupo Nutresa, puede acceder al Grupo Nutresa Valuation Kit (GNVK), en el siguiente vínculo:

<http://www.gruponutresa.com/es/content/grupo-nutresa-valuation-kit-gnvk>



Para más información acerca de los ADR nivel 1 de Grupo Nutresa, por favor comunicarse con The Bank of New York Mellon:

Kristen Resch Enea

Vice President - Head of Broker Solutions NY

BNY Mellon - Depositary Receipts

101 Barclay Street, 22nd Fl

New York, NY 10286

Telephone: + 1 212 815 2213 | Mobile: + 1 646 476 0806

kristen.resch@bnymellon.com | kristenresch@bloomberg.net | www.bnymellon.com

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

2019

	Marzo 2019	Diciembre 2018	% Var.
ACTIVO			
Activo corriente			
Efectivo y equivalentes de efectivo	290.833	347.520	-16,3%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	1.088.410	1.020.579	6,6%
Inventarios	1.152.833	1.109.878	3,9%
Activos biológicos	85.337	94.569	-9,8%
Otros activos corrientes	259.405	241.726	7,3%
Activos no corrientes mantenidos para la venta	6.695	6.777	-1,2%
Total activo corriente	2.883.513	2.821.049	2,2%
Activo no corriente			
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	26.197	28.065	-6,7%
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	193.085	192.795	0,2%
Otros activos financieros no corrientes	3.682.549	3.322.694	10,8%
Propiedades, planta y equipo, neto	3.334.889	3.376.364	-1,2%
Activos por derechos de uso	911.015	0	-
Propiedades de inversión	76.974	77.062	-0,1%
Plusvalía	2.085.257	2.085.908	0,0%
Otros activos intangibles	1.168.448	1.167.536	0,1%
Activo por impuesto diferido	589.304	379.753	55,2%
Otros activos no corrientes	73.785	72.471	1,8%
Total activo no corriente	12.141.503	10.702.648	13,4%
TOTAL ACTIVOS	15.025.016	13.523.697	11,1%

Para mayor detalle consulte las notas a los estados financieros en:

<http://www.gruponutresa.com/inversionistas/resultados-y-publicaciones/resultados-trimestrales/#2019-1>

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

2019

	Marzo 2019	Diciembre 2018	% Var.
PASIVO			
Pasivo corriente			
Obligaciones financieras	557.006	522.302	6,6%
Proveedores y cuentas por pagar	1.147.187	1.094.960	4,8%
Impuesto sobre la renta e impuestos por pagar	186.532	228.841	-18,5%
Pasivo por beneficios a empleados	159.605	165.833	-3,8%
Provisiones corrientes	4.149	4.118	0,8%
Otros pasivos corrientes	16.056	26.676	-39,8%
Total pasivo corriente	2.070.535	2.042.730	1,4%
Pasivos no corriente			
Obligaciones financieras	2.371.920	2.265.743	4,7%
Pasivos por derechos de uso	911.359	0	-
Proveedores y cuentas por pagar	158	158	
Pasivo por beneficios a empleados	176.068	175.036	0,6%
Pasivo por impuesto diferido	914.360	704.763	29,7%
Provisiones no corrientes	5.901	0	-
Otros pasivos no corrientes	514	536	-4,1%
Total pasivo no corriente	4.380.280	3.146.236	39,2%
TOTAL PASIVO	6.450.815	5.188.966	24,3%
PATRIMONIO			
Patrimonio atribuible a las participaciones controladoras	8.530.766	8.290.443	2,9%
Participaciones no controladoras	43.435	44.288	-1,9%
TOTAL PATRIMONIO	8.574.201	8.334.731	2,9%
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	15.025.016	13.523.697	11,1%

Para mayor detalle consulte las notas a los estados financieros en:

<http://www.gruponutresa.com/inversionistas/resultados-y-publicaciones/resultados-trimestrales/#2019-1>

DISCLAIMER

Este documento puede contener declaraciones de revelaciones futuras relacionadas con Grupo Nutresa S.A. y sus compañías subordinadas, las cuales han sido realizadas bajo supuestos y estimaciones de la administración de la compañía. Para una mejor ilustración y toma de decisiones las cifras consolidadas de Grupo Nutresa S.A. son administrativas y no contables, por tal razón pueden diferir de las presentadas a entidades oficiales. Grupo Nutresa S.A. no asume obligación alguna de actualizar o corregir la información contenida en esta presentación.

“El Reconocimiento Emisores – IR otorgado por la Bolsa de Valores de Colombia S.A. no es una certificación sobre la bondad de los valores inscritos ni sobre la solvencia del emisor”.

