















Grupo Nutresa S. A.

Estados financieros intermedios consolidados condensados al 30 de septiembre de 2023 y 2022 (Información no auditada)

UN FUTURO ENTRE TODOS





Informe de revisión de información financiera intermedia

A los señores miembros de la Junta Directiva de Grupo Nutresa S. A.

Introducción

He revisado el estado de situación financiera intermedio consolidado condensado adjunto de Grupo Nutresa S. A. y sus subsidiarias al 30 de septiembre de 2023 y los correspondientes estados intermedios consolidados condensados de resultados integrales por el período de tres y nueve meses finalizado en esa fecha, y los estados intermedios consolidados condensados de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el periodo de nueve meses finalizado en esa misma fecha, y las notas, que incluyen un resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas. La Administración de la Compañía es responsable por la adecuada preparación y presentación de esta información financiera intermedia condensada de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia para estados financieros intermedios condensados. Mi responsabilidad es expresar una conclusión sobre dicha información financiera intermedia con base en mi revisión.

Alcance de la revisión

Llevé a cabo mi revisión de acuerdo con la Norma Internacional de Encargos de Revisión 2410, "Revisión de Información Financiera Intermedia realizada por el auditor independiente de la entidad". Una revisión de información financiera intermedia consiste en realizar indagaciones, principalmente a las personas responsables de los asuntos financieros y contables y aplicar procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. Una revisión tiene un alcance sustancialmente menor que el de una auditoría de acuerdo con las Normas de Auditoría de Información Financiera Aceptadas en Colombia y, por consiguiente, no me permite obtener seguridad de haber conocido todos los asuntos significativos que pudieran haberse identificado en una auditoría. Por lo tanto, no expreso una opinión de auditoría.



A los señores miembros de la Junta Directiva de Grupo Nutresa S. A.

Conclusión

Con base en mi revisión, nada ha llamado a mi atención que me haga pensar que la información financiera intermedia consolidada condensada que se adjunta no ha sido preparada, en todos los aspectos materiales, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia para estados financieros intermedios condensados.

Otros asuntos

La información comparativa para el estado de situación financiera se basa en los estados financieros consolidados auditados al 31 de diciembre de 2022, los cuales fueron auditados por otro Revisor Fiscal, vinculado a PwC Contadores y Auditores S. A. S.; quien en su informe de fecha 23 de febrero de 2023 emitió una opinión sin salvedades sobre los mismos.

La información comparativa para los estados intermedios consolidados condensados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y flujos de efectivo, y las notas explicativas relacionadas, por el periodo de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2022, fueron revisados por otro Revisor Fiscal, vinculado a PwC Contadores y Auditores S. A. S.; quien en su informe de fecha 21 de octubre de 2022 emitió una conclusión sin salvedades sobre los mismos.

Joaquín Guillermo Molina M.

Revisor Fiscal

Tarieta Profesional No.47170-T

Designado por PwC Contadores y Auditores S. A. S.

27 de octubre de 2023



Estado de Situación Financiera Intermedio Consolidado Condensado

Al 30 de septiembre de 2023 (información no auditada) y 31 de diciembre de 2022 (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

ACTIVO Activo corriente Efectivo y equivalentes de efectivo Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto Inventarios Activos biológicos Otros activos Activos no corrientes mantenidos para la venta Fotal activo corriente Activo no corriente Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto Activos biológicos Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	6 7 8 9 10	\$	915.687 1.867.384 2.581.902 240.450 821.007	\$	1.060.24 1.856.74 3.004.24 259.37
Efectivo y equivalentes de efectivo Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto nventarios Activos biológicos Otros activos Activos no corrientes mantenidos para la venta Fotal activo corriente Activo no corriente Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto Activos biológicos	7 8 9 10		1.867.384 2.581.902 240.450 821.007 177	\$	1.856.74 3.004.24
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto nventarios Activos biológicos Otros activos Activos no corrientes mantenidos para la venta Total activo corriente Activo no corriente Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto Activos biológicos	7 8 9 10		1.867.384 2.581.902 240.450 821.007 177	\$	1.856.74 3.004.24
nventarios Activos biológicos Otros activos Activos no corrientes mantenidos para la venta Total activo corriente Activo no corriente Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto Activos biológicos	8 9 10	\$	2.581.902 240.450 821.007 177		3.004.24
Activos biológicos Otros activos Activos no corrientes mantenidos para la venta Total activo corriente Activo no corriente Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto Activos biológicos	9	\$	240.450 821.007 177		
Otros activos Activos no corrientes mantenidos para la venta Fotal activo corriente Activo no corriente Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto Activos biológicos	10	\$	821.007 177		259.37
Activos no corrientes mantenidos para la venta Total activo corriente Activo no corriente Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto Activos biológicos		\$	177		207.07
Total activo corriente Activo no corriente Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto Activos biológicos	7	\$			619.20
Activo no corriente Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto Activos biológicos	7	\$			17
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto Activos biológicos	7		6.426.607	\$	6.799.98
Activos biológicos	7				
			36.959		47.52
nversiones en asociadas y negocios conjuntos	9		1.321		11.37
	11		273.505		232.13
nversiones patrimoniales medidas a valor razonable	12		2.894.508		3.547.04
Propiedades, planta y equipo, neto	13		3.899.229		4.036.75
Activos por derechos de uso	14		936.683		908.11
Propiedades de inversión			8.187		8.42
Plusvalía	15		2.436.602		2.744.10
Otros activos intangibles	16		1.387.510		1.513.57
Activo por impuesto diferido	17.4		810.286		887.51
Otros activos	10		15.449		20.83
Total activo no corriente		\$	12.700.239	\$	13.957.39
Total activos		\$	19.126.846	\$	20.757.38
PASIVO					
Pasivo corriente					
Obligaciones financieras	18		884.835		588.63
Pasivos por derechos de uso	19		105.836		101.23
Proveedores y cuentas por pagar	20		2.111.813		2.237.38
mpuesto sobre la renta e impuestos por pagar	17.2		505.731		348.99
Pasivo por beneficios a empleados	21		351.412		301.78
Provisiones	22		6.071		3.69
Otros pasivos			192.685		226.99
Total pasivo corriente		Š	4.158.383	Š	3.808.71
Pasivo no corriente				"	
Obligaciones financieras	18		3.400.633		3.782.49
Pasivos por derechos de uso	19		926.445		886.57
Pasivo por beneficios a empleados	21		219.417		216.79
Pasivo por impuesto diferido	17.4		1.140.088		1.251.29
Provisiones	22		7.268		6.82
Total pasivo no corriente		\$	5.693.851	\$	6.143.97
Total pasivo		\$	9.852.234	\$	9.952.69
PATRIMONIO					
Capital emitido			2.301		2.30
Prima en emisión de capital			546.832		546.83
Reservas y resultados acumulados			4.568.064		4.310.25
Otro resultado integral acumulado			3.490.443		4.974.01
Jtilidad del período			592.755		882.97
Patrimonio atribuible a las participaciones controladoras		\$	9.200.395	\$	10.716.38
Participaciones no controladoras			74.217		88.31
Total patrimonio		\$	9.274.612	\$	10.804.69
Total pasivo y patrimonio		\$	19.126.846	\$	20.757.38

Las notas son parte integral de los estados financieros intermedios consolidados condensados.

Carlos Ignerio Gallego Palacio Presidente Jaim Leon Mostoya Vásquez Contavar Generat 1.P. 45056-T

Joaquin Guillermo Molina Morales Revisor Fiscal - T.P. No. 47170-T Designado por PwC Contadores y Auditores S.A.S. (Ver informe de revisión limitada de fecha 27 de octubre de 2023)



Estado de Resultados Integrales Intermedio Consolidado Condensado Del 1 de enero al 30 de septiembre (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

(Información no auditada)

(Información no auditada)				
	Notas	Enero-Septie	nbre 2023	Enero-Septiembre 2022
Operaciones continuadas				
Ingresos operacionales provenientes de contratos con clientes	5.1	\$ 14.285	.983 \$	12.156.790
Costos de ventas	24	(8.767.	887)	(7.669.689)
Utilidad bruta		\$ 5.518	.096 \$	4.487.101
Gastos de administración	24	(550.	052)	(453.706)
Gastos de venta	24	(3.359.	952)	(2.755.003)
Gastos de producción	24	(256.	065)	(173.230)
Diferencia en cambio de activos y pasivos operativos	26.2	(35.	217)	32.446
Otros ingresos netos operacionales	25	16	.824	6.971
Utilidad operativa		\$ 1.333	.634 \$	1.144.579
Ingresos financieros		56	.439	27.700
Gastos financieros	18.6	(595.	836)	(280.986)
Dividendos	12	126	.999	90.211
Diferencia en cambio de activos y pasivos no operativos	26.2	(84.	009)	32.363
Participación en asociadas y negocios conjuntos	11	(977)	18.421
Otros egresos		(2.	776)	(11)
Utilidad antes de impuesto de renta e interés no controlante		\$ 833	.474 \$	1.032.277
Impuesto sobre la renta corriente	17.3	(256.	818)	(334.113)
Impuesto sobre la renta diferido	17.3	30	.170	42.439
Utilidad del periodo de operaciones continuadas		\$ 606	.826 \$	740.603
Operaciones discontinuadas, después de impuestos			-	(21)
Utilidad neta del periodo		\$ 606	.826 \$	740.582
Resultado del período atribuible a:				
Participaciones controladoras		\$ 592	.755 \$	723.049
Participaciones no controladoras		14	.071	17.533
Utilidad neta del periodo		\$ 606	.826 \$	740.582
Utilidad por acción (*)				
Básica, atribuible a las participaciones controladoras (en pesos)		1 20	4,92	1.579,55
(*) Calculados sobre 457.755.869 acciones.		1.23	7,92	1.379,33
OTRO RESULTADO INTEGRAL				
Partidas que no serán reclasificados posteriormente al resultado del período:				
(Pérdidas) ganancias actuariales de planes de beneficios definidos		\$ (6.	251) \$	1.605
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable	12	(639.	490)	150.792
Impuesto diferido de los componentes que no serán reclasificados		4	.169	(497)
Total partidas que no serán reclasificados posteriormente al resultado del período		\$ (641.	572) \$	151.900
Partidas que pueden ser reclasificados posteriormente al resultado del período:				
Participación en el resultado integral de asociadas y negocios conjuntos	11	(17.	651)	(5.469)
Diferencias en cambio por conversión de negocios en el extranjero	26.1	(815.	301)	328.772
Cobertura de flujo de efectivo		(57.	831)	79.161
Impuesto diferido renta de componentes que serán reclasificados		31	.809	(15.819)
Total partidas que pueden ser reclasificadas posteriormente al resultado del período		\$ (858.	974) \$	386.645
Otro resultado integral, neto de impuestos		\$ (1.500.	546) \$	538.545
RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL PERÍODO		\$ (893.		
Resultado integral total atribuible a:				
Participaciones controladoras		\$ (896.	117) \$	1 250 202
·				
Participaciones no controladoras Resultado integral total			.397 720) \$	19.925
l as notas son parte integral de los estados financieros intermedios consolidados cono	longados	\$ (893.	/20) \$	1.279.127

Las notas son parte integral de los estados financieros intermedios consolidados condensados.

Jaime León Montoya Vásquez Contador General - T.P. 45056-T

Joaquín Guillermo Molina Morales Revisor Fiscal - T.P. No. 47170-T Designado por PwC Contadores y Auditores S.A.S. (Ver informe de revisión limitada de fecha 27 octubre de 2023)



Estado de Resultados Integrales Intermedio Consolidado Condensado Del 1 de julio al 30 de septiembre (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

(Información no auditada)

(Información no auditada)	Notas	Juli	io-Septiembre 2023	Ju	ılio-Septiembre 2022
Operaciones continuadas					
Ingresos operacionales provenientes de contratos con clientes	5.1	\$	4.668.317	\$	4.545.170
Costos de ventas	24		(2.817.274)		(2.905.539)
Utilidad bruta		\$	1.851.043	\$	1.639.631
Gastos de administración	24		(196.103)		(162.013)
Gastos de venta	24		(1.139.506)		(1.014.074)
Gastos de producción	24		(87.061)		(63.700)
Diferencia en cambio de activos y pasivos operativos	26.2		(53.707)		15.264
Otros ingresos netos operacionales	25		4.780		615
Utilidad operativa		\$	379.446	\$	415.723
Ingresos financieros			8.770		9.060
Gastos financieros	18.6		(186.073)		(113.606)
Dividendos	12		18		-
Diferencia en cambio de activos y pasivos no operativos	26.2		(9.180)		11.082
Participación en asociadas y negocios conjuntos	11		1.379		6.895
Utilidad antes de impuesto de renta e interés no controlante		\$	194.360	\$	329.154
Impuesto sobre la renta corriente	17.3		(71.665)		(123.274)
Impuesto sobre la renta diferido	17.3		(4.514)		19.081
Utilidad del periodo de operaciones continuadas		\$	118.181	\$	224.961
Operaciones discontinuadas, después de impuestos			-		(2)
Utilidad neta del ejercicio		\$	118.181	\$	224.959
Resultado del período atribuible a:					
Participaciones controladoras		\$	114.190	\$	219.861
Participaciones no controladoras			3.991		5.098
Utilidad neta del ejercicio		\$	118.181	\$	224.959
Utilidad por acción (*)					
Básica, atribuible a las participaciones controladoras (en pesos)			249,46		480,30
(*) Calculados sobre 457.755.869 acciones.					
OTRO RESULTADO INTEGRAL					
Partidas que no serán reclasificados posteriormente al resultado del período:					
Pérdidas actuariales de planes de beneficios definidos		\$	(4.870)	\$	(188)
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable	12		(277.212)		(549.938)
Impuesto diferido de los componentes que no serán reclasificados			3.688		51
Total partidas que no serán reclasificados posteriormente al resultado del período		\$	(278.394)	\$	(550.075)
Partidas que pueden ser reclasificados posteriormente al resultado del período:					, , ,
Participación en el resultado integral de asociadas y negocios conjuntos	11		(3.818)		(1.793)
Diferencias en cambio por conversión de negocios en el extranjero	26.1		(416.144)		402.059
Cobertura de flujo de efectivo			33.656		31.218
Impuesto diferido renta de componentes que serán reclasificados			(3.074)		(5.504)
Total partidas que pueden ser reclasificadas posteriormente al resultado del período		\$	(389.380)	\$	425.980
Otro resultado integral, neto de impuestos		\$	(667.774)	\$	(124.095)
RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL PERÍODO	_	\$	(549.593)	\$	100.864
		w .	(5.15.555)	~	.00.004
Resultado integral total atribuible a:			(5.40.500)	.	24 222
Participaciones controladoras		\$	(548.526)	\$	91.933
Participaciones no controladoras			(1.067)		8.931
Resultado integral total		\$	(549.593)	\$	100.864

Las notas son parte integral de los estados financieros intermedios consolidados condensados.

Carlos Ignacio Gallego Palacio

Jaima León Montoya Vásquez Contagor General 1.P. 45056-T

Joaquín Guillermo Molina Morales Revisor Fiscal - T.P. No. 47170-T Designado por PwC Contadores y Auditores S.A.S. (Ver informe de revisión limitada de fecha 27 octubre de 2023)



Estado de Cambios en el Patrimonio Intermedio Consolidado Condensado

Del 1 de enero al 30 de septiembre (Valores expresados en millones de pesos colombianos) (información no auditada)

	Capital emitido	Prima en emisión de capital	Reservas y resultados acumulados	Utilidad del período	Otro resultado integral acumulado	Total patrimonio atribuible a las participaciones controladoras	Participaciones no controladoras	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2022	2.30	1 546.832	4.310.25	3 882.976	4.974.019		88.316	10.804.697
Resultado del período				592.755	-	592.755	14.071	606.826
Otro resultado integral del período				-	(1.488.872)	(1.488.872)	(11.674)	(1.500.546)
Resultado integral del período				- 592.755	(1.488.872)	(896.117)	2.397	(893.720)
Traslado a resultados de ejercicios anteriores			882.97	6 (882.976)	-	-	-	-
Dividendos distribuidos en efectivo (Nota 23)			(618.135	-	-	(618.135)	(16.369)	(634.504)
Realizaciónes de otros resultados integrales			(5.296	-	5.296	-	-	-
Otros movimientos patrimoniales			(1.734	-	-	(1.734)	(127)	(1.861)
Saldo al 30 de septiembre de 2023	2.30	1 546.832	4.568.06	4 592.755	3.490.443	9.200.395	74.217	9.274.612
Saldo al 31 de diciembre de 2021	2.30	1 546.832	4.146.31	0 676.879	3.593.618	8.965.940	76.173	9.042.113
Resultado del período				- 723.049	-	723.049	17.533	740.582
Otro resultado integral del período					536.153	536.153	2.392	538.545
Resultado integral del período				- 723.049	536.153	1.259.202	19.925	1.279.127
Traslado a resultados de ejercicios anteriores			676.87	9 (676.879)	-	-	-	
Dividendos distribuidos en efectivo (Nota 23)			(433.953	-	-	(433.953)	(2.917)	(436.870)
Otros movimientos patrimoniales			3.04	7 -	-	3.047	52	3.099
Saldo al 30 de septiembre de 2022	2.30	1 546.832	4.392.28	3 723.049	4.129.771	9.794.236	93.233	9.887.469

Las notas son parte integral de los estados financieros intermedios consolidados condensados.

Carlos Ignacio Gallego Palacio
Presidente

Jaime León Montoya Vásquez Contador General - T.P. 45056-T

Joaquín Millermo Molina Morales
Revisor Fiscal - T.P. No. 47170-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S.A.S.
(Ver informe de revisión limitada de fecha
27 de octubre de 2023)



Estado de Flujos de Efectivo Intermedio Consolidado Condensado

Del 1 de enero al 30 de septiembre (Valores expresados en millones de pesos colombianos) (información no auditada)

(IIII o III o addicada)	Enero-Septiembre 2023	Enero-Septiembre 2022
Flujos de efectivo de actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y servicios	\$ 14.136.783	\$ 11.828.361
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(10.597.637)	(9.793.743)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(1.982.945)	(1.570.931)
Impuestos a las ganancias y otros impuestos	(399.607)	(225.629)
Otras entradas de efectivo	60.803	(43.521)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	\$ 1.217.397	\$ 194.537
Flujos de efectivo de actividades de inversión		
Compra de otros instrumentos de patrimonio	(192)	(85.820)
Compras de patrimonio de asociadas y negocios conjuntos (Nota 11)	(40.000)	(6.414)
Importes procedentes por disminución de aportes en asociadas y negocios conjuntos (Nota 11)	-	8.900
Compras de propiedades, planta y equipo (Nota 13)	(262.177)	(247.096)
Importes procedentes de la venta de activos productivos	2.446	4.793
Adquisición de Intangibles y otros activos productivos	(34.710)	(22.476)
Desinversión neta en activos mantenidos para la venta	3.625	-
Dividendos recibidos (Nota 12)	86.083	56.305
Intereses recibidos	40.808	19.035
Flujos de efectivo netos usados en actividades de inversión	\$ (204.117)	\$ (272.773)
Flujos de efectivo de actividades de financiación		
Importes procedentes de préstamos	24.713	386.143
Dividendos pagados (Nota 23)	(432.890)	(299.564)
Intereses pagados	(406.468)	(150.710)
Arrendamientos pagados	(160.332)	(133.650)
Comisiones y otros gastos financieros	(52.071)	(42.468)
Otras (salidas) entradas de efectivo	(29)	3.421
Flujos de efectivo netos usados en actividades de financiación	\$ (1.027.077)	\$ (236.828)
Disminución de efectivo y equivalente al efectivo por operaciones	\$ (13.797)	\$ (315.064)
Flujos de efectivo de operaciones discontinuadas	-	(19)
Efecto de la variación en la tasa de cambio sobre el disponible	(130.763)	72.235
Disminución de efectivo y equivalente al efectivo	(144.560)	(242.848)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del período	1.060.247	862.706
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del período	\$ 915.687	\$ 619.858
Las notas son parte integral de los estados financieros intermedios consolidados condensados.		

Carlos Ignacio Gallego Palacio Presidente

Jaime León Montoya Vásquez Contador General - T.P. 45056-T

Joaquín Guillermo Molina Morales Revisor Fiscal - T.P. No. 47170-T Designado por PwC Contadores y Auditores S.A.S. (Ver informe de revisión limitada de fecha 27 de octubre 2023)



Notas a los estados financieros intermedios consolidados condensados

Períodos intermedios de tres meses comprendidos entre el 1 de julio y el 30 de septiembre de 2023 y 2022, y de nueve meses comprendidos entre el 1 de enero y el 30 de septiembre de 2023 y 2022, excepto el Estado de Situación Financiera que se presenta para efectos de comparabilidad al 30 de septiembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022. (Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y cantidad de acciones).

Nota 1. INFORMACIÓN CORPORATIVA

1.1 Entidad y objeto social de la matriz y las compañías subsidiarias

Grupo Nutresa S. A. y sus sociedades subsidiarias (en adelante, Grupo Nutresa, el Grupo, o Nutresa, indistintamente) constituyen un grupo integrado y diversificado de la industria de alimentos que opera principalmente en Colombia y Latinoamérica.

La sociedad matriz dominante es Grupo Nutresa S. A., una sociedad anónima de nacionalidad colombiana, constituida el 12 de abril de 1920, con domicilio principal en la ciudad de Medellín y con vigencia hasta el 12 de abril de 2050. El objeto social de la Compañía Matriz consiste en la inversión o aplicación de recursos o disponibilidades en empresas organizadas, bajo cualquiera de las formas autorizadas por la ley, sean nacionales o extranjeras, y que tengan por objeto el desarrollo de cualquier actividad económica lícita, o en bienes corporales o incorporales con la finalidad de precautelación del capital.

A continuación, se informa en relación con las compañías subsidiarias, el nombre, actividad principal, domicilio principal, moneda funcional y porcentaje de participación mantenido por Grupo Nutresa:

Denominación	Actividad principal	Moneda funcional	% Participa	ación
Denominación	Ассілідай ріпісіраі	(°)	2023	2022
Colombia				
Industria Colombiana de Café S. A. S.	Producción de café y productos relacionados.	СОР	100,00%	100,00%
Compañía Nacional de Chocolates S. A. S.	Producción de chocolates, sus derivados y otros productos relacionados.	СОР	100,00%	100,00%
Compañía de Galletas Noel S. A. S.	Producción de galletas, cereales, entre otros.	СОР	100,00%	100,00%
Industria de Alimentos Zenú S. A. S.	Producción y comercialización de carnes y sus derivados.	COP	100,00%	100,00%
Productos Alimenticios Doria S. A. S.	Producción de pastas alimenticias, harinas y cereales.	COP	100,00%	100,009
Molinos Santa Marta S. A. S.	Molturación de granos.	COP	100,00%	100,009
Alimentos Cárnicos S. A. S.	Producción de carnes y sus derivados.	COP	100,00%	100,009
Tropical Coffee Company S. A. S.	Montaje y explotación de industrias de café.	COP	100,00%	100,009
Inverlogy S. A. S.	Producción o fabricación de material de empaque.	COP	100,00%	100,009
Pastas Comarrico S. A. S.	Producción de pastas alimenticias, harinas y cereales.	COP	100,00%	100,009
Novaventa S. A. S.	Comercialización de alimentos y otros artículos mediante	COP	100.000/	100.000
Novaventa S. A. S.	canal de venta directa.	COP	100,00%	100,009
La Recetta Soluciones Gastronómicas Integradas S. A. S.	Distribución de alimentos mediante canal institucional.	COP	70,00%	70,009
	Producción y comercialización de helados, bebidas lácteas,			•
Meals Mercadeo de Alimentos de Colombia S. A. S.	entre otros.	COP	100,00%	100,00%
Servicios Nutresa S. A. S.	Prestación de servicios empresariales especializados.	COP	100,00%	100,009
	Producción, procesamiento y comercialización de		·	•
Setas Colombianas S. A.	champiñones.	COP	99,51%	99,519
Gestión Cargo Zona Franca S. A. S.	Prestación de servicios logísticos.	COP	100,00%	100,009
Comercial Nutresa S. A. S.	Comercialización de productos alimenticios.	COP	100,00%	100,007
Industrias Aliadas S. A. S.	Prestación de servicios relacionados con el café.	COP	100,00%	100,007
		COP		
Opperar Colombia S. A. S.	Prestación de servicios de transporte y logística.	COP	100,00%	100,009
IRCC S. A. S Industria de Restaurantes Casuales S. A. S.	Producción de alimentos y operación de establecimientos de	COP	100,00%	100,009
	alimentos al consumidor.			
LYC S. A. S.	Producción de alimentos y operación de establecimientos de	COP	100,00%	100,009
210 3.74.3.	alimentos al consumidor.		100,0070	100,007
PJ COL S. A. S.	Producción de alimentos y operación de establecimientos de	COP	100,00%	100,009
r) COL 3. A. 3.	alimentos al consumidor.		100,0070	•
New Brands S. A.	Producción de lácteos y helados.	COP	100,00%	100,009
	Producción de alimentos y operación de establecimientos de	COD	00.000/	00.000
Schadel Ltda. Schalin Del Vecchio Ltda.	alimentos al consumidor.	COP	99,88%	99,889
	Producción y comercialización de alimentos saludables y			
Productos Naturela S. A. S.	funcionales.	COP	60,00%	60,009
Atlantic FS S. A. S.	Comercialización de productos alimenticios	COP	70,00%	70,009
Procesos VA S. A. S.	Procesamiento de productos cárnicos	COP	100,00%	100,009
Basic Kitchen S. A. S.	Comercialización de productos alimenticios	COP	80,00%	80,009
Cl Nutrading S. A. S.	Comercialización y gestión logística.	COP	100,00%	100,009
Chile	Contentialization y destion logistica.	COP	100,00%	100,00%
Tresmontes Lucchetti S. A.	Prestación de servicios empresariales especializados.	CLP	100,00%	100.00%
Nutresa Chile S. A.	Gestión financiera y de inversiones.	CLP	100,00%	100,007
Tresmontes Lucchetti Servicios S. A.	Gestion financiera y de inversiones.	CLP	100,00%	100,009
	Droducción y compreialización de discontra	CLP		
Tresmontes S. A.	Producción y comercialización de alimentos.	·	100,00%	100,009
Lucchetti Chile S. A.	Producción de pastas alimenticias, harinas y cereales.	CLP	100,00%	100,009
Novaceites S. A.	Producción y comercialización de aceites vegetales.	CLP	50,00%	50,009
Inversiones Tresmontes S.A.	Gestión financiera y de inversiones. Gestión financiera y de inversiones.	CLP USD	100,00% 100,00%	100,00% 100,009
Tresmontes Lucchetti Inversiones S. A.				



Denominación	Actividad principal	Moneda funcional	% Partici 2023	pación 2022	
Costa Rica					
Compañía Nacional de Chocolates DCR, S. A. Compañía de Galletas Pozuelo DCR S. A. Compañía Americana de Helados S. A. Servicios Nutresa CR S. A. Industrial Belina Montes de Oro S. A. Belina Importaciones e Innovaciones Dos Mil S. A. Belina Nutrición Animal S. A.	Producción de chocolates y sus derivados. Producción de galletas y otros relacionados. Producción y venta de helados. Prestación de servicios empresariales especializ Producción y comercialización de productos pa Distribución y comercialización de productos pa Distribución y comercialización de productos pa	CRC CRC CRC CRC CRC CRC CRC	100,00% 100,00% 100,00% 100,00% 0,00% 100,00%	100,00% 100,00% 100,00% 100,00% 100,00% 100,00%	
Guatemala					
Comercial Pozuelo Guatemala S. A. Distribuidora POPS S. A.	Distribución y comercialización de productos al Comercialización de helados.	imenticios.	QTZ QTZ	100,00% 100,00%	100,00% 100,00%
México					
Nutresa S. A. de C.V. Tresmontes Lucchetti México S. A. de C.V. Aliados Comerciales Alternativos Panamá	Producción y comercialización de productos alin Producción y comercialización de alimentos. Comercialización de productos alimenticios	menticios.	MXN MXN MXN	100,00% 100,00% 100,00%	100,00% 100,00% 100,00%
Promociones y Publicidad Las Américas S. A. Alimentos Cárnicos de Panamá S. A. American Franchising Corp. (AFC)	Gestión financiera y de inversiones. Producción de carnes y sus derivados. Gestión financiera y de inversiones.		PAB PAB USD	0,00% 100,00% 100,00%	100,00% 100,00% 100,00%
Estados Unidos de América					
Abimar Foods Inc. Cordialsa Usa, Inc. Kibo Foods LLC Cameron's Coffee & Distribution Company CCDC OPCO Holding Corporation	Producción y comercialización de productos alir Comercialización de productos alimenticios. Producción y comercialización de productos alir Producción de café y productos relacionados. Gestión financiera y de inversiones.		USD USD USD USD USD	100,00% 100,00% 100,00% 100,00% 100,00%	100,00% 100,00% 100,00% 100,00% 100,00%
Otros países					
Corporación Distribuidora de Alimentos S. A. (Cordialsa) Comercial Pozuelo El Salvador S. A. de C.V.	Comercialización de productos alimenticios. Distribución y comercialización de productos alimenticios.	Ecuador El Salvador	USD USD	100,00% 100,00%	100,00% 100,00%
Americana de Alimentos S. A. de C.V. Comercial Pozuelo Nicaragua S. A. Industrias Lácteas Nicaragua S. A. Compañía Nacional de Chocolates del Perú S. A.	Comercialización de productos alimenticios. Comercialización de productos alimenticios. Comercialización y gestión logística. Producción de bebidas y alimentos.	El Salvador Nicaragua Nicaragua Perú	USD NIO NIO PEN	100,00% 100,00% 100,00% 100,00%	100,00% 100,00% 100,00% 100,00%
Helados Bon S. A.	Producción y comercialización de helados, bebidas lácteas, entre otros. República Dominicana		DOP	81,18%	81,18%
Compañía de Galletas Pozuelo de República Dominicana S.R.L.	Gestión financiera y de inversiones.	República Dominicana	DOP	100,00%	100,00%
Nutresa South África (PTY) Ltd	Comercialización de productos alimenticios	Sudáfrica	ZAR	100,00%	100,00%

(*) Ver en la Nota 26.1 la descripción de las siglas utilizadas para las monedas más representativas y sus principales impactos en los estados financieros intermedios consolidados condensados de Grupo Nutresa.

Cambios en el perímetro de consolidación

Se presentaron los siquientes cambios en el perímetro de consolidación durante el período:

2023: En enero Belina Importaciones e Innovaciones Dos Mil S. A., se fusiona con Belina Nutrición Animal S. A., bajo convenio de fusión por absorción.

Promociones y Publicidad Las Américas S. A.: El día 12 de abril del 2023, según el acta de sesión de la junta de accionista se aprueba que la sociedad sea disuelta a partir de esta fecha y que la junta directiva adopte todas las medidas necesarias para hacer efectiva la disolución.

2022: El 11 de noviembre Grupo Nutresa firma contrato de compraventa para la adquisición del 19% de Atlantic por valor de \$79.354.

Celebración de acuerdos materiales entre accionistas

El 16 de junio de 2023 se suscribió un Acuerdo Marco y un contrato de transacciones de procesos judiciales. La finalidad del Acuerdo Marco es: (i) que IHC, JGDB, y Nugil sean titulares de una participación no inferior al 87% de las acciones de Grupo Nutresa S.A., una vez se haya escindido y se le hayan excluido las inversiones en Sura y Argos (en adelante la "Nutresa Alimentos"; (ii) que Nutresa Alimentos deje de ser accionista de Sura y Argos; (iii) que IHC, JGDB, y Nugil dejen de ser accionistas de Sura; y (iv) que Sura y Argos dejen de ser accionistas de Nutresa Alimentos.

Para el cumplimiento del objeto del Acuerdo Marco se convino llevar a cabo los siguientes pasos, los cuales están sujetos al cumplimiento de ciertas condiciones:

a. La escisión simétrica de la Compañía sin disolverse, para separar las inversiones que la Compañía tiene en Sura y en Argos, de tal manera que tanto en Nutresa Alimentos como en la escindida (la "Sociedad Inversionista") haya total coincidencia de todos los accionistas actuales de la Compañía en igual proporción a su participación en la Compañía.

b. La inscripción de la Sociedad Inversionista y de sus acciones en el Registro Nacional de Valores y Emisores (RNVE) de la Superintendencia Financiera de Colombia (SFC) y en la Bolsa de Valores de Colombia (BVC).



- c. Una vez tomadas las decisiones por parte de la asamblea, la Compañía solicitará la autorización de la SFC para llevar a cabo la escisión de la Compañía y la inscripción de la Sociedad Inversionista y sus acciones en el RNVE y la BVC.
- d. Una vez aprobada por la asamblea la Escisión y la inscripción de la Sociedad Inversionistas y sus acciones en el RNVE y la BVC, IHC, JGDB, Nugil, Argos y Sura suscribirán un contrato de fiducia con el fin de aportar las acciones que cada uno tiene en Nutresa y Sura, según corresponda, a un patrimonio autónomo con compartimentos.
- e. Después de perfeccionada la Escisión, Argos y Sura lanzarán una Oferta Pública de Adquisición (OPA) sobre las acciones de Nutresa Alimentos, así:
- i. La oferta será por mínimo 1 acción y máximo por el número de acciones equivalente al 23,1% del total de acciones de la Nutresa Alimentos:
 - ii. El precio será un precio equivalente a USD \$12 por acción;
 - iii. El precio será pagadero en dinero o, a libre elección de cada uno de los accionistas aceptantes de la OPA, en especie; y
 - iv. El pago en especie estaría conformado por una combinación de acciones de Sura y la Sociedad Inversionista así: 0,74 acciones ordinarias de Sura y 0,56 acciones de la Sociedad Inversionista por cada acción de Nutresa Alimentos.
- f. Una vez cumplidas ciertas condiciones, se restituirán los aportes recibidos en virtud del contrato de fiducia a las partes, según corresponda.
- g. Las partes transarán los litigios y procesos administrativos que se encuentren en curso.

Asamblea Extraordinaria de Accionistas del 18 de septiembre de 2023, aprobación de escisión y cambios en el Acuerdo Marco

A continuación, se detalla lo aprobado e informado en la Asamblea Extraordinaria de Accionistas:

Cambios en el acuerdo marco

En la asamblea de accionistas se comunicó que el viernes 15 de septiembre de 2023, la Junta Directiva de la Compañía aprobó unas modificaciones al Acuerdo Marco celebrado entre Grupo Nutresa, IHC, Grupo Sura, Grupo Argos, JGDB y Nugil el 15 de julio. Los cambios aprobados no modifican la sustancia del acuerdo y solo cambian algunos de los pasos y operaciones que se llevarán a cabo para lograr los objetivos propuestos.

Las modificaciones consisten esencialmente en lo siguiente:

- (i) El intercambio de acciones entre Grupo Sura, Grupo Argos, Nugil, IHC y JGDB se llevará a cabo a través de un intercambio directo, sustituyendo el mecanismo fiduciario inicialmente previsto, y se realizará en dos momentos: a.) Un primer intercambio directo, una vez perfeccionada la escisión de Grupo Nutresa, referente al 77% de las acciones de esta sociedad, y b.) Un segundo intercambio directo que se adelantará después de realizada la OPA por acciones de Grupo Nutresa.
- (ii) Se establece que los oferentes de la OPA por el 23% restante de acciones de Grupo Nutresa S.A. serán Grupo Sura, Grupo Argos y una entidad que designe IHC.

Proyecto de escisión simétrica de Grupo Nutresa S. A.

La escisión objeto del Proyecto consiste en que Grupo Nutresa transfiera a la Sociedad Beneficiaria que se creará por virtud de la escisión, denominada Sociedad Portafolio S. A., una porción de sus activos y patrimonio, en bloque.

Nota 2. BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros intermedios consolidados condensados de Grupo Nutresa para el período comprendido entre el 1 de enero y el 30 de septiembre de 2023 y 2022 se han preparado de acuerdo con las Normas de Contabilidad e Información Financiera Aceptadas en Colombia, fundamentadas en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, marco de referencia conceptual, los fundamentos de conclusión y las guías de aplicación autorizadas y emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) hasta el año 2018 (sin incluir la NIIF 17), y otras disposiciones legales definidas por la Su perintendencia Financiera de Colombia e incluyendo la excepción a la NIC 12 de Impuesto a las Ganancias, definida por el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia en el Decreto 2617 de 2022 para reconocer los efectos en los impuestos diferidos del cambio de tarifa de renta de la Ley 2277 de 2022 contra las utilidades acumuladas en el patrimonio.

2.1 Bases de medición

Los estados financieros intermedios consolidados condensados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la medición a valor razonable de ciertos instrumentos financieros como se describe en las políticas contables más adelante. Los importes en libros de los activos y pasivos reconocidos que han sido designados como partidas cubiertas en coberturas del valor razonable, que de otro modo se



contabilizarían por su costo amortizado, se han ajustado para registrar los cambios en los valores razonables atribuibles a los riesgos que se cubren en las relaciones de cobertura eficaces.

2.2 Moneda funcional y de presentación

Los estados financieros intermedios consolidados condensados son presentados en pesos colombianos, que a la vez es la moneda funcional y la moneda de presentación de Grupo Nutresa. Sus cifras están expresadas en millones de pesos colombianos, excepto la utilidad básica por acción y la tasa representativa del mercado que se expresan en pesos colombianos, y las divisas (por ejemplo, dólares, euros, libras esterlinas, entre otros) que se expresan en unidades.

2.3 Clasificación de partidas en corrientes y no corrientes

Grupo Nutresa presenta los activos y pasivos en el estado de situación financiera clasificados como corrientes y no corrientes. Un activo se clasifica como corriente cuando la entidad: espera realizar el activo o tiene la intención de venderlo o consumirlo en su ciclo normal de operación; mantiene el activo principalmente con fines de negociación; espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes después del período sobre el que se informa; o el activo es efectivo o equivalente al efectivo a menos que éste se encuentre restringido por un período mínimo de doce meses después del cierre del período sobre el que se informa. Todos los demás activos se clasifican como no corrientes. Un pasivo se clasifica como corriente cuando la entidad espera liquidar el pasivo en su ciclo normal de operación o lo mantiene el pasivo principalmente con fines de negociación.

2.4 Negocio en marcha

Estos estados financieros intermedios consolidados condensados han sido preparados sobre una base de negocio en marcha y no incluyen ningún ajuste a los valores en libros y clasificación de activos, pasivos y gastos reportados que de otra manera podrían ser requeridos si la base de negocio en marcha no fuera apropiada.

Nota 3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

3.1 Bases de consolidación

3.1.1 Inversiones en subsidiarias

Los estados financieros intermedios consolidados condensados incluyen la información financiera de Grupo Nutresa y sus compañías subsidiarias al 30 de septiembre de 2023 y su correspondiente información comparativa. Una subsidiaria es una entidad controlada por alguna de las empresas que conforman el Grupo Nutresa. El control existe cuando alguna de las empresas del Grupo tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

Las políticas y prácticas contables son aplicadas en forma homogénea por la Compañía Matriz y sus compañías subsidiarias las cuales, para el caso de las compañías subsidiarias ubicadas en el exterior, no difieren sustancialmente de las prácticas contables utilizadas en los países de origen, y/o se ha efectuado su homologación para aquellas que generan un impacto significativo en los estados financieros intermedios consolidados condensados.

Todos los saldos y transacciones entre subsidiarias, y las utilidades o pérdidas no realizadas fueron eliminados en el proceso de consolidación.

Los estados financieros de las subsidiarias, se incluyen en los estados financieros intermedios consolidados condensados desde la fecha de adquisición hasta la fecha en la que Grupo Nutresa pierde su control; cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable; las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el otro resultado integral del período.

Los estados financieros separados anuales son los que sirven de base para la distribución de dividendos y otras apropiaciones por parte de los accionistas. Los estados financieros consolidados de fin de ejercicio se presentan a la Asamblea de Accionistas sólo con carácter informativo.

Consolidación de sociedades en las cuales Grupo Nutresa posee menos de la mayoría de los derechos de voto:

El Grupo considera que ejerce el control sobre las actividades relevantes de Novaceites S. A. a pesar de que la participación actual del 50% no le otorga la mayoría de los derechos de voto. Esta conclusión se basa en la composición del Directorio de Novaceites S. A., la vinculación de la Administración de TMLUC con la Gerencia General de la Compañía, y el nivel de involucramiento de TMLUC en sus procesos contables y comerciales.

Sociedades en las cuales Grupo Nutresa posee la mayoría de los derechos de voto, pero no tiene el control:

El Grupo considera que no ejerce el control sobre las actividades relevantes de Industrias Alimenticias Hermo de Venezuela S. A. y Cordialsa Noel Venezuela S. A. a pesar de poseer el 100% de la participación. Las condiciones cambiantes del mercado venezolano, incluyendo la regulación al mercado cambiario y el acceso limitado a la compra de divisas mediante los sistemas oficiales, sumado a otros controles gubernamentales como el control de precios y rentabilidad, importaciones, y leyes laborales, entre otros, limita la capacidad de mantener un nivel de producción normal, disminuye la capacidad de la Administración de tomar y ejecutar decisiones operativas, restringe la posibilidad de acceder a la liquidez resultante de esas operaciones, y la realización de estos beneficios a sus inversionistas en otros países a través del pago de dividendos. La Administración de Grupo Nutresa, considera que esta situación se mantendrá en el futuro previsible, y por lo tanto se configura una pérdida de control sobre dicha inversión de acuerdo con los postulados establecidos en la NIIF 10. Razones que sirvieron para soportar que a partir del 1 de octubre de 2016 estas inversiones se clasificaron como instrumentos financieros medidos a valor razonable con cambios en el otro resultado integral.

Esta clasificación contable no compromete la operación productiva y comercial de Grupo Nutresa en Venezuela, su equipo de colaboradores, ni sus relaciones con clientes y proveedores.



3.1.2 Interés no controlador

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Grupo Nutresa. El resultado del período y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación en subsidiarias, a las participaciones no controladoras que no implican una pérdida de control, y se reconocen directamente en el patrimonio.

Grupo Nutresa considera las transacciones con el interés minoritario como transacciones con los accionistas de la Compañía. Cuando se llevan a cabo adquisiciones del interés minoritario, la diferencia entre la contraprestación pagada y la participación adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se reconocen como transacciones de patrimonio; por lo anterior, no se reconoce una plusvalía producto de esas adquisiciones.

3.2 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Una asociada es una entidad sobre la cual Grupo Nutresa posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto. Un negocio conjunto es una entidad que Grupo Nutresa controla de forma conjunta con otros participantes, donde éstos mantienen un acuerdo contractual que establece el control conjunto sobre las actividades relevantes de la entidad.

En la fecha de adquisición, el exceso del costo de adquisición sobre la participación en el valor razonable neto de los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada o negocio conjunto, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión, y no se amortiza ni se somete individualmente a pruebas de deterioro de su valor.

Los resultados, activos y pasivos de la asociada o negocio conjunto se incorporan en los estados financieros intermedios consolidados condensados mediante el método de participación. Bajo este método la inversión se registra inicialmente al costo, y se ajusta con los cambios en la participación de Grupo Nutresa sobre los activos netos de la asociada o negocio conjunto después de la fecha de adquisición menos cualquier pérdida por deterioro de valor de la inversión. Las pérdidas de la asociada o negocio conjunto que exceden la participación de Grupo Nutresa en la inversión se reconocen como una provisión sólo cuando es probable la salida de beneficios económicos y existe la obligación legal o implícita.

Cuando es aplicable el método de participación, se realizan los ajustes necesarios para homologar las políticas contables de la asociada o negocio conjunto con las de Grupo Nutresa, se incorpora la porción que le corresponde a Grupo Nutresa en las ganancias o pérdidas obtenidas por la medición de los activos netos a valor razonable en la fecha de adquisición, y se eliminan las ganancias y pérdidas no realizadas procedentes de las transacciones entre Grupo Nutresa y la asociada o negocio conjunto, en la medida de la participación de Grupo Nutresa en la asociada o negocio conjunto. El método de participación se aplica desde la fecha de adquisición hasta cuando se pierde la influencia significativa o control conjunto sobre la entidad.

La participación en la utilidad o pérdida de una asociada o negocio conjunto se presenta en el estado de resultados integrales del período, neta de impuestos y participaciones no controladoras en las subsidiarias de la asociada o negocio conjunto; la participación en los cambios reconocidos directamente en el patrimonio y en el otro resultado integral de la asociada o negocio conjunto se presentan en el estado de cambios en el patrimonio y en el otro resultado integral, consolidados. Los dividendos recibidos en efectivo de la asociada o negocio conjunto se reconocen reduciendo el valor en libros de la inversión.

Grupo Nutresa analiza la existencia de indicadores de deterioro de valor y si es necesario reconoce en el resultado las pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada o negocio conjunto.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada o el control conjunto sobre el negocio conjunto, Grupo Nutresa mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada o negocio conjunto (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del período.

3.3 Políticas contables significativas

Grupo Nutresa y sus subsidiarias aplican las políticas y procedimientos contables de su matriz. A continuación, se detallan las políticas contables significativas que Grupo Nutresa aplica en la preparación de sus estados financieros intermedios consolidados condensados:

3.3.1 Combinaciones de negocios y plusvalía

Se consideran combinaciones de negocios aquellas operaciones mediante las cuales se produce la unión de dos o más entidades o unidades económicas en una única entidad o grupo de sociedades.

Las combinaciones de negocios se contabilizan por el método de adquisición. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida se reconocen a valor razonable a la fecha de adquisición; los gastos de adquisición se reconocen en el resultado del período y la plusvalía como un activo en el estado de situación financiera consolidado.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide como el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de patrimonio emitidos por Grupo Nutresa, incluyendo cualquier contraprestación contingente, para obtener el control de la adquirida.

La plusvalía se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el valor de cualquier participación no controladora, y cuando es aplicable, el valor razonable de cualquier participación previamente mantenida en la adquirida, sobre el valor neto de los activos adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos en la fecha de adquisición. La ganancia o pérdida resultante de la medición de la participación previamente mantenida puede reconocerse en los resultados del período o en el otro resultado integral, según proceda. En períodos anteriores sobre los que se informa, la adquirente pudo haber reconocido en otro resultado integral los cambios en el valor de su participación en el patrimonio de la adquirida. Si así fuera, el importe que fue reconocido en otro resultado integral deberá reconocerse sobre la misma base que



se requeriría si la adquirente hubiera dispuesto directamente de la anterior participación mantenida en el patrimonio. Cuando la contraprestación transferida es inferior al valor razonable de los activos netos de la adquirida, la correspondiente ganancia es reconocida en el resultado del período, en la fecha de adquisición.

Para cada combinación de negocios, a la fecha de adquisición, Grupo Nutresa elige medir la participación no controladora por la parte proporcional de los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida o por su valor razonable.

Cualquier contraprestación contingente de una combinación de negocios se clasifica como pasivo o patrimonio y se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Los cambios posteriores en el valor razonable de una contraprestación contingente, clasificada como pasivo financiero se reconocen en el resultado del período o en el otro resultado integral, cuando se clasifica como patrimonio no se vuelve a medir y su liquidación posterior se reconoce dentro del patrimonio. Si la contraprestación no clasifica como un pasivo financiero se mide conforme a la NIIF aplicable.

La plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, en la fecha de adquisición, a las unidades generadoras de efectivo de Grupo Nutresa, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo, y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición de la operación. La plusvalía que se da de baja se determina con base en el porcentaje vendido de la operación, que es la relación del valor en libros de la operación vendida y el valor en libros de la unidad generadora de efectivo.

3.3.2 Conversión de saldos y transacciones en moneda extranjera

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional del Grupo se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Posteriormente, los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de la fecha de cierre de los estados financieros, que se toma de la información publicada por la entidad oficial encargada de certificar esta información; las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable se convierten utilizando las tasas de cambio a la fecha en la que se determina su valor razonable, y las partidas no monetarias que se miden a costo histórico se convierten utilizando las tasas de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

Todas las diferencias de cambio surgidas de activos y pasivos operativos, se reconoce en el estado de resultados como parte de los ingresos y egresos operacionales; las diferencias en cambio de otros activos y pasivos, se reconoce como parte del ingreso o gasto financiero, a excepción de las partidas monetarias que proveen una cobertura eficaz para una inversión neta en un negocio en el extranjero y las provenientes de inversiones en acciones clasificadas como de valor razonable a través de patrimonio. Estas partidas y sus efectos impositivos se reconocen en el otro resultado integral hasta la disposición de la inversión neta, momento en el que se reconocen en el resultado del período.

Subsidiarias extranjeras

Para la presentación de los estados financieros intermedios consolidados condensados de Grupo Nutresa, la situación financiera y el resultado de las subsidiarias cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación del Grupo y cuya economía no se encuentra catalogada como hiperinflacionaria se convierten como sigue:

- Activos y pasivos, incluyendo la plusvalía y cualquier ajuste al valor razonable de los activos y pasivos surgidos de la adquisición, se convierten
 al tipo de cambio de cierre del período.
- Ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio promedio mensual.

Las diferencias cambiarias resultantes de la conversión de las subsidiarias en el extranjero se reconocen en el otro resultado integral, en una cuenta contable separada denominada "Conversión de estados financieros"; al igual que las diferencias de cambio de las cuentas por cobrar o por pagar de largo plazo que hagan parte de la inversión neta en el extranjero. En la disposición del negocio en el extranjero, la partida del otro resultado integral que se relaciona con la subsidiaria en el extranjero se reconoce en el resultado del período.

Principales monedas y tasas de cambio

A continuación, presentamos la evolución de las tasas de cambio de cierre a pesos colombianos de las monedas extranjeras que corresponden a la moneda funcional de las subsidiarias de Grupo Nutresa, y que tienen un impacto significativo en los estados financieros intermedios consolidados condensados:

		Septiembre 2023	Diciembre 2022	Septiembre 2022	Diciembre 2021
Balboa	PAB	4.053,76	4.810,20	4.532,07	3.981,16
Colón	CRC	7,47	7,99	7,16	6,17
Córdoba	NIO	110,96	132,76	125,71	112,08
Sol peruano	PEN	1.067,62	1.259,21	1.141,29	997,53
Dólar	USD	4.053,76	4.810,20	4.532,07	3.981,16
Peso mexicano	MXN	232,80	247,04	224,44	194,05
Quetzal	GTQ	515,86	612,59	574,87	515,75
Peso dominicano	DOP	71,29	85,27	84,43	69,18
Peso chileno	CLP	4,53	5,62	4,72	4,71
Peso argentino	ARS	11,58	27,16	30,81	38,75

Tabla 2



3.3.3 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de situación financiera y en el estado de flujos de efectivo incluyen el dinero en caja y bancos, las inversiones de alta liquidez fácilmente convertibles en una cantidad determinada de efectivo y sujetas a un riesgo insignificante de cambios en su valor, con un vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de su adquisición. Estas partidas se registran inicialmente al costo histórico, y se actualizan para reconocer su valor razonable a la fecha de cada período contable.

3.3.4 Instrumentos financieros

Un instrumento financiero es un contrato que da lugar a un activo financiero en una entidad y, simultáneamente, a un pasivo financiero o instrumento de capital en otra entidad. Los activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más (menos) los costos de transacción directamente atribuibles, excepto para aquellos que se miden posteriormente a valor razonable.

Al momento del reconocimiento inicial, Grupo Nutresa clasifica sus activos financieros para la medición posterior a costo amortizado o a valor razonable dependiendo del modelo de negocio de Grupo Nutresa para gestionar los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales del instrumento; o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda.

(i) Activos financieros medidos a costo amortizado

Un activo financiero se mide posteriormente a costo amortizado, usando la tasa de interés efectiva, si el activo es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantenerlos para obtener los flujos de efectivo contractuales y los términos contractuales del mismo otorgan, en fechas específicas, flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el valor del capital pendiente. El importe en libros de estos activos se ajusta por cualquier estimación de pérdida crediticia esperada reconocida. Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en "intereses e ingresos similares" utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Grupo Nutresa ha definido que el modelo de negocio para los activos financieros es recibir los flujos de caja contractuales, razón por la cual son incluidos en esta categoría, el Grupo evalúa si los flujos de efectivo de los instrumentos financieros representan únicamente pagos de capital e intereses. Al realizar esta evaluación, el Grupo considera si los flujos de efectivo contractuales son consistentes con un acuerdo de préstamo básico, es decir, el interés incluye solo la contraprestación por el valor del dinero en el tiempo, el riesgo crediticio, otros riesgos crediticios básicos y un margen de ganancia consistente con un acuerdo de préstamo básico. Cuando los términos contractuales introducen una exposición al riesgo o a la volatilidad y son inconsistentes con un acuerdo de préstamo básico, el activo financiero relacionado se clasifica y mide al valor razonable con cambios en resultados.

Las cuentas por cobrar por ventas se miden por el valor de los ingresos menos el valor de las pérdidas por deterioro esperadas, de acuerdo al modelo definido por el Grupo. Estas cuentas por cobrar se reconocen cuando todos los riesgos y beneficios se trasladan al tercero.

(ii) Activos financieros medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral

Los activos financieros que se mantienen para el cobro de flujos de efectivo contractuales y para vender los activos, donde los flujos de efectivo de los activos representan solo pagos de principal e intereses, y que no son designados al valor razonable con cambios en resultados, se miden al valor razonable con cambios en otro resultado integral.

Para las inversiones en instrumentos de patrimonio que no se mantienen para propósitos de negociación, Grupo Nutresa elige de manera irrevocable presentar las ganancias o pérdidas por la medición a valor razonable en otro resultado integral. En la disposición de las inversiones a valor razonable a través del otro resultado integral, el valor acumulado de las ganancias o pérdidas es transferido directamente a las ganancias retenidas y no se reclasifican al resultado del período. Los dividendos recibidos en efectivo de estas inversiones se reconocen en resultado del período.

Los valores razonables de las inversiones con cotización bursátil se basan en su precio de cotización vigente. Si el mercado para un instrumento financiero no es activo (o el instrumento no cotiza en bolsa) el Grupo establece su valor razonable usando técnicas de valuación. Estas técnicas incluyen el uso de los valores observados en transacciones recientes efectuadas bajo los términos de libre competencia, la referencia a otros instrumentos que son sustancialmente similares, análisis de flujos de efectivo descontados y modelos de opciones haciendo máximo uso de información de mercado y depositando el menor grado de confianza posible en información interna específica de la entidad.

(iii) Activos financieros medidos a valor razonable con cambios en el resultado del período

Los activos financieros diferentes de aquellos medidos a costo amortizado o a valor razonable con cambios en otro resultado integral se miden posteriormente a valor razonable con cambios reconocidos en el resultado del período. Una pérdida o ganancia en un instrumento de deuda que se mide posteriormente al valor razonable con cambios en resultados y no es parte de una relación de cobertura se reconoce en el estado de resultados para el periodo en el que surge, a menos que surja de instrumentos de deuda que fueron designados al valor razonable o que no son mantenidos para negociar.

(iv) <u>Deterioro de activos financieros al costo amortizado</u>

El Grupo evalúa, de manera prospectiva, las pérdidas crediticias esperadas asociadas con los instrumentos de deuda contabilizados al costo amortizado y al valor razonable con cambios en otro resultado integral y con la exposición derivada de los compromisos de préstamo y los contratos de garantía financiera. El Grupo reconoce una provisión para pérdidas en cada fecha de presentación. La medición de las pérdidas crediticias esperadas refleja:

- Una cantidad imparcial y ponderada de probabilidad que se determina mediante la evaluación de un rango de posibles resultados;
- El valor del dinero en el tiempo; e
- Información razonable y respaldada disponible sin incurrir en costos o esfuerzos indebidos en la fecha de presentación acerca de hechos
 pasados, condiciones actuales y previsiones de condiciones económicas futuras.



(v) Baja en cuentas

Un activo financiero o una parte de él, es dado de baja del estado de situación financiera cuando se vende, transfiere, expiran o Grupo Nutresa pierde control sobre los derechos contractuales o sobre los flujos de efectivo del instrumento. Un pasivo financiero o una parte de él es dado de baja del estado de situación financiera cuando la obligación contractual ha sido liquidada o haya expirado. Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro proveniente de la misma contraparte bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal intercambio o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia en los valores respectivos en libros se reconocen en el estado de resultados integrales del periodo.

(vi) Modificación

En algunas circunstancias, la renegociación o modificación de los flujos de efectivo contractuales de un activo financiero pueden llevar a la baja en cuentas de un activo financiero existente. Cuando la modificación de un activo financiero da lugar a la baja en cuentas de un activo financiero existente y el reconocimiento posterior de un activo financiero modificado, éste se considera un activo financiero nuevo. Por consiguiente, la fecha de la modificación se tratará como la fecha de reconocimiento inicial de ese activo financiero.

(vii) Pasivos financieros

Los pasivos financieros se miden posteriormente a costo amortizado, usando la tasa de interés efectiva. Los pasivos financieros incluyen saldos con proveedores y cuentas por pagar, obligaciones financieras, y otros pasivos financieros derivados. Esta categoría también incluye los instrumentos financieros derivados tomados por el Grupo y que no se designan como instrumentos de cobertura en relaciones de cobertura eficaces.

Se clasifican como obligaciones financieras las obligaciones contraídas mediante la obtención de recursos provenientes de establecimientos de crédito, o de otras instituciones financieras del país o del exterior.

Los pasivos financieros se dan de baja en cuentas cuando están cancelados (es decir, cuando la obligación especificada en el contrato se cumpla, cancele o expire).

(viii) Compensación de instrumentos financieros

Los activos y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que se informe el valor neto en el estado de situación financiera consolidado, solamente si (i) existe, en el momento actual, un derecho legalmente exigible de compensar los valores reconocidos, y (ii) existe la intención de liquidarlos por el valor neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

(ix) <u>Instrumentos financieros derivados y coberturas</u>

Un derivado financiero es un instrumento financiero cuyo valor cambia como respuesta a los cambios en una variable observable de mercado (tal como un tipo de interés, tasa de cambio, el precio de un instrumento financiero o un índice de mercado, incluyendo las calificaciones crediticias), cuya inversión inicial es muy pequeña en relación con otros instrumentos financieros con respuesta similar a los cambios en las condiciones de mercado y que se liquida, generalmente, en una fecha futura.

En el curso normal de los negocios las compañías realizan operaciones con instrumentos financieros derivados, con el único propósito de reducir su exposición a fluctuaciones en el tipo de cambio y de tasas de interés de obligaciones en moneda extranjera. Estos instrumentos incluyen entre otros, contratos swap, forward, opciones y futuros de commodities de uso propio.

Los derivados se clasifican dentro de la categoría de activos o pasivos financieros, según corresponda la naturaleza del derivado, y se miden a valor razonable con cambios en el estado de resultados, excepto aquellos que hayan sido designados como instrumentos de cobertura.

Los contratos de commodities celebrados con el objetivo de recibir o entregar una partida no financiera de acuerdo con las compras, ventas o necesidades de utilización esperadas por la entidad, se consideran "derivados de uso propio", y su efecto se reconoce como parte del costo del inventario.

Grupo Nutresa designa y documenta ciertos derivados como instrumentos de cobertura contable para cubrir:

- los cambios en el valor razonable de activos y pasivos reconocidos o compromisos en firme (coberturas de valor razonable),
- la exposición a las variaciones en los flujos de caja de transacciones futuras altamente probables, (coberturas de flujo de efectivo) y
- coberturas de una inversión neta en el extranjero.

El Grupo espera que las coberturas sean altamente eficaces en lograr compensar los cambios en el valor razonable o las variaciones en los flujos de efectivo. El Grupo evalúa permanentemente las coberturas, al menos trimestralmente, para determinar que realmente éstas hayan sido altamente eficaces a lo largo de los períodos para los cuales fueron designadas.

3.3.5 Inventarios

Se clasifican como inventarios los bienes mantenidos para ser vendidos en el curso normal de la operación, en proceso de producción con vistas a esa venta o en forma de materiales o suministros, para ser consumidos en el proceso de producción, o en la prestación de servicios.

Los inventarios se valúan al menor entre el costo de adquisición o fabricación, y el valor neto realizable. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto realizable es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. Cuando el valor neto de realización está por debajo del costo en libros, se reconoce el deterioro como un ajuste en el estado de resultados disminuyendo el valor del inventario.

Los inventarios se valoran utilizando el método del promedio ponderado y su costo incluye los costos directamente relacionados con la adquisición y aquellos incurridos para darles su condición y ubicación actual. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación.



Los descuentos comerciales, rebajas y otras partidas similares se deducen del costo de adquisición del inventario.

En el caso de commodities, el costo del inventario incluye cualquier ganancia o pérdida por las operaciones de cobertura de adquisiciones de la materia prima.

3.3.6 Activos biológicos

Los activos biológicos mantenidos por Grupo Nutresa se miden, desde su reconocimiento inicial, al valor razonable menos los gastos necesarios para realizar la venta; los cambios se reconocen en el estado de resultados del período. Los productos agrícolas que procedan de activos biológicos se miden a su valor razonable menos los gastos necesarios para la venta en el momento de la recolección o cosecha, cuando son trasladados al inventario.

Cuando su valor razonable no pueda ser medido de forma fiable, se medirán al costo y se evaluará permanentemente la existencia de indicadores de deterioro.

3.3.7 Propiedades, planta y equipo

Las propiedades, planta y equipo incluyen el importe de los terrenos, inmuebles, muebles, vehículos, maquinaria y equipo, equipos de informática y otras instalaciones de propiedad de las entidades consolidadas, y que son utilizados en el giro normal de los negocios del Grupo.

Las propiedades, planta y equipo se miden al costo, neto de la depreciación acumulada y de pérdidas por deterioro del valor acumuladas, si las hubiera. El costo incluye el precio de adquisición, los costos directamente relacionados a la ubicación del activo en el lugar y las condiciones necesarias para que opere en la forma prevista por Grupo Nutresa, los costos por préstamos de los proyectos de construcción que toman un período de un año o más para ser completados si se cumplen los requisitos de reconocimiento, y el valor presente del costo esperado para el desmantelamiento del activo después de su uso, si los criterios de reconocimiento para una provisión se cumplen.

Los descuentos comerciales, rebajas y otras partidas similares se deducen del costo de adquisición del activo.

Para los componentes significativos de propiedades, planta y equipo que deben ser reemplazados periódicamente, el Grupo da de baja el componente reemplazado y reconoce el componente nuevo como un activo con su correspondiente vida útil específica, y lo deprecia según corresponda. Del mismo modo, cuando se efectúa un mantenimiento de gran envergadura, su costo se reconoce como un reemplazo del importe en libros del activo en la medida en que se cumplan los requisitos para su reconocimiento. Todos los demás gastos rutinarios de reparación y mantenimiento se reconocen en los resultados a medida que se incurren.

Las mejoras sustanciales realizadas sobre propiedades de terceros se reconocen como parte de los activos fijos de Grupo Nutresa y se deprecian por el menor tiempo entre la vida útil de la mejora realizada o el plazo del arrendamiento.

La depreciación inicia cuando el activo está disponible para su uso y se calcula en forma lineal a lo largo de la vida útil estimada del activo de la siguiente manera:

Edificios	20 a 60 años
Maquinaria y equipo de producción (*)	10 a 40 años
Equipo de transporte	3 a 10 años
Equipo de cómputo	3 a 10 años
Equipo de oficina	5 a 10 años

Tabla 3

(*) Alguna maquinaria vinculada con la producción es depreciada usando el método de horas producidas, según sea la forma más adecuada en la que se refleje el consumo de los beneficios económicos del activo.

Los valores residuales, vidas útiles y métodos de depreciación se revisan en cada cierre de ejercicio, y se ajustan prospectivamente en caso de que sea requerido. Los factores que pueden influenciar el ajuste son: cambios en el uso del activo, desgaste significativo inesperado, avances tecnológicos, cambios en los precios de mercado, entre otros.

Un componente de propiedades, planta y equipo o cualquier parte significativa del mismo reconocida inicialmente, se da de baja al momento de su venta o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o venta. Cualquier ganancia o pérdida resultante al momento de dar de baja el activo (calculado como la diferencia entre el ingreso neto procedente de la venta y el importe neto en libros del activo) se incluye en el estado de resultados del período.

Anualmente, Grupo Nutresa, evalúa sus activos para identificar indicios, tanto externos como internos, de reducciones en sus valores recuperables. Si existen evidencias de deterioro, los bienes de uso son sometidos a pruebas para evaluar si sus valores contables son plenamente recuperables. De acuerdo con la NIC 36 "Deterioro de los activos" las pérdidas por reducciones en el valor recuperable son re conocidas por el monto en el cual el valor contable del activo (o grupo de activos) excede su valor recuperable (el mayor entre su valor razonable menos los costos de disposición y su valor en uso) y es reconocido en el estado de resultados del período como deterioro de otros activos.

Cuando el valor en libros exceda al valor recuperable, se ajusta el valor en libros hasta su valor recuperable, modificando los cargos futuros en concepto de depreciación, de acuerdo con su nueva vida útil remanente.

<u>Plantaciones en desarrollo:</u> es una planta viva que se utiliza en la elaboración o suministro de productos agrícolas, se espera que produzca durante más de un periodo, y tiene una probabilidad remota de ser vendida como productos agrícolas, excepto por ventas incidentales de raleos y podas.

3.3.8 Activos y pasivos por derechos de uso

Un contrato de arrendamiento es un acuerdo por el cual un arrendador cede a un arrendatario, a cambio de un pago o una serie de pagos, el derecho a utilizar un activo durante un periodo de tiempo determinado.



El Grupo es arrendador y arrendatario de diversas propiedades, equipos y vehículos. Los contratos de arriendo generalmente se realizan por períodos fijos de 1 a 15 años, pero pueden tener opciones de extensión. Los términos de arrendamiento se negocian de forma individual y contienen una amplia gama de términos y condiciones diferentes.

Las opciones de extensión y terminación incluidas en los arrendamientos del Grupo se utilizan para maximizar la flexibilidad operativa en términos de gestión de contratos. La mayoría de las opciones de extensión y terminación mantenidas son ejercitables de manera simultánea por el Grupo y por la contraparte respectiva.

Contabilidad del arrendatario

Los arrendamientos se reconocen como un activo por derecho de uso y un pasivo correspondiente en la fecha en que el activo arrendado está disponible para su uso por el Grupo. Cada pago de arrendamiento se asigna entre el pasivo y el costo financiero. El costo financiero se carga a los resultados durante el período de arrendamiento a fin de producir una tasa de interés periódica constante sobre el saldo restante del pasivo para cada período. El activo por derecho de uso se deprecia durante la vida útil más corta del activo y el plazo de arrendamiento en línea recta.

Los activos y pasivos que surgen de un arrendamiento son medidos inicialmente sobre una base de valor presente. Los pasivos por arrendamientos incluyen el valor presente neto de los siguientes pagos de arrendamiento:

- Pagos fijos (incluyendo pagos fijos sustanciales), menos cualquier incentivo de arrendamiento por cobrar
- Pago de arrendamiento variable basado en un índice o tasa
- Montos que se espera que pague el arrendatario bajo garantías de valor residual
- El precio de ejercicio de una opción de compra si el arrendatario está razonablemente seguro de ejercer esa opción, y
- Pagos de multas por finalizar el arrendamiento, si la condición del arrendamiento refleja que el arrendatario ejerció esa opción.

Los pagos por arrendamientos se descuentan utilizando una tasa de descuento, que se calcula con la tasa de interés de cada país, contemplando la duración del contrato y la clase de activo.

Los activos de derechos de uso se miden al costo y comprenden lo siguiente:

- El monto de la medición inicial del pasivo por arrendamiento
- Todo pago de arrendamiento realizado en o antes de la fecha de inicio
- Todo costo inicial directo, y
- Costos de desmantelamiento y restauración.

Los pagos asociados con arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor se reconocen bajo el método lineal como un gasto en el estado de resultados. Los arrendamientos a corto plazo tienen un plazo de 12 meses o menos. Los activos de bajo valor comprenden los equipos de cómputo y artículos pequeños del mobiliario de oficina.

Los periodos promedios de depreciación para los activos por derecho de uso son:

Edificios	7 a 15 años
Maquinaria y equipo de producción	3 a 4 años
Equipo de cómputo y comunicación	3 a 4 años
Equipo de transporte	5 a 10 años

Tabla 4

Contabilidad del arrendador

Cuando los activos son arrendados bajo la modalidad de arrendamiento financiero, el valor presente de los pagos futuros del arrendamiento se reconoce como una cuenta por cobrar. La diferencia entre el importe bruto a cobrar y el valor presente de la cuenta por cobrar se reconoce como ingresos financieros.

La cuenta por cobrar es amortizada asignando cada uno de los cánones entre los ingresos financieros y la amortización del capital en cada período contable, de tal manera que el reconocimiento de los ingresos financieros refleje en cada uno de los periodos, una tasa de rendimiento constante sobre la inversión financiera neta que el arrendador ha realizado en el arrendamiento financiero.

Cuando los activos son arrendados en régimen de arrendamiento operativo, el activo se incluye en el estado de situación financiera según la naturaleza del bien. Los ingresos de arrendamientos operativos se reconocen durante el término del contrato de arrendamiento sobre una base de línea recta.

3.3.9 Propiedades de inversión

Se reconocen como propiedades de inversión los terrenos y edificios que tiene Grupo Nutresa con el fin de obtener una renta o plusvalía, en lugar de mantenerlas para su uso o venta en el curso ordinario de las operaciones.

Las propiedades de inversión se miden inicialmente al costo. El costo de adquisición de una propiedad de inversión comprende su precio de compra y cualquier desembolso directamente atribuible. El costo de una propiedad de inversión autoconstruida es su costo a la fecha en que la construcción o desarrollo estén terminados.

Con posterioridad al reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se miden al costo neto de la depreciación acumulada y de pérdidas por deterioro del valor acumuladas, si las hubiera.



La depreciación se calcula en forma lineal a lo largo de la vida útil estimada del activo entre 20 y 60 años. Los valores residuales y las vidas útiles se revisan y ajustan prospectivamente en cada cierre de ejercicio, en caso de que sea requerido.

Las propiedades de inversión se dan de baja, ya sea en el momento de su disposición, o cuando se retira del uso en forma permanente, y no se espera ningún beneficio económico futuro. La diferencia entre el producido neto de la disposición y el valor en libros del activo se reconoce en resultado del período en el que fue dado de baja.

Se realizan transferencias a, o desde, las propiedades de inversión, solamente cuando exista un cambio en su uso. Para el caso de una transferencia desde una propiedad de inversión hacia propiedad, planta y equipo, el costo tomado en cuenta para su contabilización posterior es el valor en libros a la fecha del cambio de uso.

3.3.10 Activos intangibles

Un activo intangible es un activo identificable, de carácter no monetario y sin apariencia física. Los activos intangibles adquiridos en forma separada se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo menos cualquier amortización y cualquier pérdida acumuladas por deterioro del valor.

Las vidas útiles de los activos intangibles se determinan como finitas o indefinidas. Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de su vida útil de forma lineal y se evalúan para determinar si tuvieron algún deterioro de valor, siempre que haya indicios de que el activo intangible pudiera haber sufrido dicho deterioro. El período de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada período. Los cambios en la vida útil esperada o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros del activo se contabilizan al cambiar el período o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. El gasto por amortización de activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado de resultados integrales del período. La vida útil de los activos intangibles con vida finita está comprendida entre 3 y 99 años.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no se amortizan, sino que se someten a pruebas anuales para determinar si sufrieron un deterioro de valor, ya sea en forma individual o a nivel de la unidad generadora de efectivo. La evaluación de la vida indefinida se revisa en forma anual para determinar si dicha evaluación sigue siendo válida. En caso de no serlo, el cambio de la vida útil de indefinida a finita se realiza en forma prospectiva contra los resultados del período.

Las ganancias o pérdidas que surgen cuando se da de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el valor obtenido en la disposición y el valor en libros del activo, y se reconoce en el estado de resultados del período.

Costos de investigación y desarrollo

Los costos de investigación se contabilizan como gastos a medida que se incurre en ellos. Los desembolsos directamente relacionados con el desarrollo en un proyecto individual se reconocen como activo intangible cuando Grupo Nutresa puede demostrar:

- · La factibilidad técnica de finalizar el activo intangible para que esté disponible para su uso o venta;
- Su intención de finalizar el activo y su capacidad de utilizar o vender el activo;
- Cómo el activo generará beneficios económicos futuros;
- La disponibilidad de recursos para finalizar el activo; y
- La capacidad de medir de manera fiable el desembolso durante el desarrollo.

En el estado de situación financiera, los activos que surgen de desembolsos por desarrollo se contabilizan al costo menos la amortización y las pérdidas acumuladas por deterioro del valor.

La amortización del activo comienza cuando el desarrollo ha sido completado y el activo se encuentra disponible para ser utilizado. Se amortiza a lo largo del período del beneficio económico futuro esperado. Durante el período de desarrollo el activo se somete a pruebas de deterioro anuales para determinar si existe pérdida de su valor.

Los costos de investigación y los costos de desarrollo que no califican para su capitalización se contabilizan como gastos en el resultado del período.

3.3.11 Deterioro de valor de activos no financieros, unidades generadoras de efectivo y plusvalía

Grupo Nutresa evalúa si existe algún indicio de que un activo o unidad generadora de efectivo pueda estar deteriorado en su valor; y estima el valor recuperable del activo o unidad generadora de efectivo, en el momento en que detecta un indicio de deterioro, o anualmente (al 31 de diciembre) para la plusvalía, activos intangibles con vida útil indefinida y los que aún no se encuentran en uso.

Grupo Nutresa, utiliza su juicio en la determinación de las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE) para efectos de las pruebas de deterioro de valor, y ha definido como UGE's las entidades legalmente constituidas dedicadas a la producción, asignando a cada una de ellas los activos netos de las entidades legalmente constituidas dedicadas a la prestación de servicios a las unidades productoras (en forma transversal o individual). La evaluación del deterioro se realiza al nivel de la UGE o Grupo de UGE's que contiene el activo a evaluar.

El valor recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable menos los gastos de venta, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso, y se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los de otros activos o grupos de activos; en este caso el activo deberá agruparse a una unidad generadora de efectivo. Cuando el valor en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo exceda su valor recuperable, el activo se considera deteriorado y se reduce el valor a su monto recuperable.

Al calcular el valor en uso o el valor razonable, los flujos de efectivo estimados, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, se descuentan a su valor presente mediante una tasa de descuento que refleja las consideraciones de mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. Para la aplicación del valor razonable se descontarán los gastos de disposición.



Las pérdidas por deterioro del valor de operaciones continuadas se reconocen en el estado de resultados integrales del período en aquellas categorías de gastos que correspondan con la función del activo deteriorado. Las pérdidas por deterioro atribuibles a una unidad generadora de efectivo se asignan inicialmente a la plusvalía y una vez agotado éste, de forma proporcional, con base en el valor en libros de cada activo, a los demás activos no corrientes de la unidad generadora de efectivo.

El deterioro del valor para la plusvalía se determina evaluando el valor recuperable de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) a las que se relaciona la plusvalía. Las pérdidas por deterioro de valor relacionadas con la plusvalía no se pueden revertir en períodos futuros.

Para los activos en general, excluida la plusvalía, al final de cada período, se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuido. Si existe tal indicio, Grupo Nutresa efectúa una estimación del valor recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el valor recuperable de un activo desde la última vez en que se reconoció la última pérdida por deterioro del valor. La reversión se limita de manera tal que el valor en libros del activo no exceda su monto recuperable, ni exceda el valor en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para el activo en los años anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultados integrales del período.

3.3.12 Impuestos

Comprende el valor de los gravámenes de carácter general obligatorio a favor del Estado y a cargo de las compañías, por concepto de las liquidaciones privadas que se determinan sobre las bases impositivas del período fiscal, de acuerdo con las normas tributarias del orden nacional y territorial que rigen en cada uno de los países donde operan las subsidiarias de Grupo Nutresa.

a) Impuesto sobre la renta

(i) Corriente

Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del período se miden por los valores que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. El gasto por impuesto sobre la renta se reconoce en el impuesto corriente de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta fiscal y la utilidad o pérdida contable afectada por la tarifa del impuesto sobre la renta del año corriente y conforme con lo establecido en las normas tributarias de cada país. Las tasas y las normativas fiscales utilizadas para computar dichos valores son aquellas que estén aprobadas al final del período sobre el que se informa, en los países en los que Grupo Nutresa opera y genera utilidades imponibles. Los activos y los pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta se compensan si se relacionan con la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o a realizar el activo y a liquidar el pasivo de forma simultánea.

(ii) Diferido

El impuesto sobre la renta diferido se reconoce utilizando el método del pasivo calculado sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. El impuesto diferido pasivo se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles, y el impuesto diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos y pérdidas fiscales no utilizadas en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se puedan imputar. Los impuestos diferidos no son objeto de descuento financiero.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporaria surge del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción no afectó ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal; y para el caso del pasivo por impuesto diferido cuando surja del reconocimiento inicial de la plusvalía.

Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en asociadas y participaciones en negocios conjuntos, no se reconocen cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se reversen en el futuro cercano y los activos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en asociadas y participaciones en negocios conjuntos, se reconocen solamente en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles. Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con la plusvalía se reconocen en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se reviertan en el futuro.

El valor en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de presentación y se reducen en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para utilizar la totalidad o una parte del activo por dicho impuesto. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias impositivas futuras permitan su recuperación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas fiscales que se espera se apliquen en el período en que el activo se realice o el pasivo se cancele, con base en las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de presentación, o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

El impuesto diferido se reconoce en el resultado del período, excepto el relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado y el calculado al amparo del Decreto 2617 de 2022 del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia, en estos casos se presentará directamente en las utilidades acumuladas en el patrimonio.

3.3.13 Beneficios a empleados

a) Beneficios de corto plazo

Son beneficios (diferentes de los beneficios por terminación) que se espera liquidar totalmente antes de los doce meses siguientes al final del período anual sobre el que se informa en el que los empleados hayan prestado los servicios relacionados. Los beneficios de corto plazo se reconocen en la medida en que los empleados prestan el servicio, por el valor esperado a pagar.



b) Otros beneficios a los empleados a largo plazo

Son retribuciones (diferentes de los beneficios post-empleo y de los beneficios por terminación) cuyo pago no vence dentro de los doce (12) meses siguientes al cierre del período anual en el cual los empleados han prestado sus servicios, tales como prima de antigüedad, sistema de compensación variable e intereses a las cesantías retroactivas. El costo de los beneficios a largo plazo se distribuye en el tiempo que medie entre el ingreso del empleado y la fecha esperada de la obtención del beneficio. Estos beneficios se proyectan hasta la fecha de pago y se descuentan a través del método de unidad de crédito proyectada.

c) Pensiones y otros beneficios post-empleo

(i) Planes de contribuciones definidas

Los aportes a los planes de contribuciones definidas se reconocen como gastos en el estado de resultados integrales a medida que se devenga la aportación de estos.

(ii) Planes de beneficios definidos

Son planes de beneficios post-empleo aquellos en los que Grupo Nutresa tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo. Las compañías subsidiarias con domicilio en Colombia, Ecuador, México y Perú tienen pasivo actuarial por disposición legal.

El costo de este beneficio se determina mediante el método de la unidad de crédito proyectada. El pasivo se mide anualmente por el valor presente de los pagos futuros esperados que son necesarios para liquidar las obligaciones derivadas de los servicios prestados por los empleados en el período corriente y en los anteriores.

La actualización del pasivo por ganancias y pérdidas actuariales se reconoce en el estado de situación financiera contra los resultados acumulados a través del otro resultado integral. Estas partidas no se reclasificarán a los resultados del período en períodos posteriores; el costo de los servicios pasados y presentes, y el interés neto sobre el pasivo se reconoce en el resultado del período, distribuido entre el costo de ventas, y los gastos de administración, de venta y de distribución, así mismo como las ganancias y pérdidas por reducciones de los beneficios y las liquidaciones no rutinarias.

El interés sobre el pasivo se calcula aplicando la tasa de descuento a dicho pasivo.

Los pagos efectuados al personal jubilado se deducen de los valores provisionados por este beneficio.

d) Beneficios por terminación

Son proporcionados por la terminación del período de empleo como consecuencia de la decisión de la entidad de resolver el contrato del empleado antes de la fecha normal de retiro; o la decisión del empleado de aceptar una oferta de beneficios a cambio de la terminación de un contrato de empleo. Los beneficios por terminación se medirán de acuerdo con lo establecido en las normas legales y los acuerdos establecidos entre Grupo Nutresa y el empleado en el momento en que se publique oficialmente la decisión de terminar el vínculo laboral con el empleado.

3.3.14 Provisiones, pasivos y activos contingentes

a) Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, Grupo Nutresa tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

En los casos en los que Grupo Nutresa espera que la provisión se reembolse en todo o en parte, el reembolso se reconoce como un activo separado, únicamente en los casos en que tal reembolso sea prácticamente cierto.

Las provisiones se miden por la mejor estimación de la Administración de los desembolsos requeridos para liquidar la obligación presente. El gasto correspondiente a cualquier provisión se presenta en el estado de resultados integrales del período, neto de todo reembolso. El aumento de la provisión debido al paso del tiempo se reconoce como un gasto financiero.

b) Pasivos contingentes

Las obligaciones posibles que surgen de eventos pasados y cuya existencia será confirmada solamente por la ocurrencia o no ocurrencia de uno a más eventos futuros inciertos que no están enteramente bajo el control de Grupo Nutresa o las obligaciones presentes, que surgen de eventos pasados, pero que no es probable, sino posible, que una salida de recursos que incluye beneficios económicos sea requerida para liquidar la obligación o el monto de la obligación no puede ser medido con suficiente confiabilidad, no se reconocen en el estado de situación financiera, en cambio se revelan como pasivos contingentes.

c) Activos contingentes

Los activos de naturaleza posible, surgidos a raíz de sucesos pasados, cuya existencia ha de ser confirmada sólo por la ocurrencia, o en su caso por la no ocurrencia, de uno o más eventos inciertos en el futuro, que no están enteramente bajo el control de Grupo Nutresa, no se reconocen en el estado de situación financiera, en cambio se revelan como activos contingentes cuando es probable su ocurrencia. Cuando el hecho contingente sea cierto se reconoce el activo y el ingreso asociado en el resultado del período.

3.3.15 Ingresos ordinarios

Activos de contratos

Un activo de contrato es el derecho del Grupo a recibir un pago a cambio de bienes o servicios que el Grupo ha transferido a un cliente, cuando ese derecho está supeditado a otra cosa que no sea el paso del tiempo (por ejemplo, la facturación o entrega de otros elementos parte del contrato). El Grupo percibe los activos de contratos como activos corrientes, ya que se espera realizarlos dentro del ciclo o perativo normal.



Los costos de contratos elegibles para capitalización como costos incrementales al obtener un contrato se reconocen como un activo de contrato. Los costos de suscripción de contratos se capitalizan al ser incurridos si el Grupo espera recuperar dichos costos. Los costos de suscripción de contratos constituyen activos no corrientes en la medida que se espera recibir los beneficios económicos de dichos activos en un periodo mayor a doce meses. Los contratos se amortizan de forma sistemática y consistente con la transferencia al cliente de los servicios una vez se han reconocido los ingresos correspondientes. Los costos de suscripción de contratos capitalizados se deterioran si el cliente se retira o si el monto en libros del activo supera la proyección de los flujos de caja descontados que están relacionados con el contrato.

Pasivos de contratos

Los pasivos de contratos constituyen la obligación del Grupo a transferir bienes o servicios a un cliente, por los cuales el Grupo ha recibido un pago por parte del cliente final o si el monto está vencido.

Grupo Nutresa reconoce los ingresos provenientes de contratos con clientes con base en lo establecido en la NIIF 15:

- Identificación de contratos con clientes: un contrato se define como un acuerdo entre dos o más partes, el cual crea derechos y obligaciones exigibles y establece criterios que se deben cumplir para cada contrato.
- Identificación de las obligaciones de desempeño en el contrato: una obligación de desempeño es una promesa en un contrato con un cliente para la transferencia de un bien o servicio.
- Determinación del precio de la transacción: el precio de la transacción es el monto del pago al que el Grupo espera tener derecho a cambio de la transferencia de los bienes o servicios prometidos a un cliente, sin tener en cuenta los montos recibidos en representación de terceros.
- Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño del contrato: en un contrato que tiene más de una obligación de desempeño, Grupo Nutresa distribuye el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño en montos que representen el monto de la consideración a la que el Grupo espera tener derecho a cambio de cumplir cada obligación de desempeño.
- Reconocimiento de ingresos cuando (o a medida que) Grupo Nutresa cumple una obligación de desempeño.

Grupo Nutresa cumple sus obligaciones de desempeño en un punto específico del tiempo.

El ingreso se mide con base en la consideración especificada en el contrato con el cliente, y excluye los montos recibidos en representación de terceros. El Grupo reconoce ingresos cuando transfiere el control sobre un bien. El ingreso se presenta neto del impuesto al valor agregado (IVA), reembolsos y descuentos y tras eliminar las ventas al interior del Grupo.

El Grupo evalúa sus planes de ingreso con base en criterios específicos para determinar si actúa como principal o como agente.

El ingreso se reconoce en la medida que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia el Grupo y si es posible medir de forma confiable los ingresos y costos, en caso de que los haya.

Los criterios específicos de reconocimiento enumerados a continuación también deberán cumplirse para que los ingresos sean reconocidos.

a) Venta de bienes

Los ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta de bienes se reconocen cuando el control sobre los productos ha sido transferido.

b) Prestación de servicios

Los ingresos procedentes de la prestación de servicios se reconocen cuando estos son prestados o en función al grado de terminación (o grado de avance) de los contratos.

c) Fidelización clientes

El Grupo otorga puntos a sus clientes por compras, bajo el programa de plan de fidelización, los cuales pueden ser canjeados en el futuro por premios como productos de hogar, viajes, anchetas, decoración del hogar, descuentos, entre otros. Los puntos son medidos a su valor razonable, el cual corresponde al valor del punto percibido por el cliente, considerando las diferentes estrategias de redención. El valor razonable del punto se calcula al final de cada período contable. La obligación de proporcionar estos puntos es registrada en el pasivo como un ingreso diferido y corresponde a la porción de beneficios pendientes por redimir valorados a su valor razonable.

3.3.16 Gastos de producción

Se registran en cuentas de gastos de producción los costos indirectos que no hayan contribuido a dar a los inventarios su condición y ubicación actual y que no son necesarios para el proceso productivo.

3.3.17 Subvenciones

Las subvenciones del Gobierno se reconocen cuando existe seguridad razonable de que éstas se recibirán y de que se cumplirán todas las condiciones ligadas a ellas. Cuando la subvención se relaciona con una partida de gastos, se reconoce como ingresos sobre una base sistemática a lo largo de los períodos en los que los costos relacionados que se pretenden compensar se reconocen como gasto. Cuando la subvención se relaciona con un activo, se contabiliza como un ingreso diferido y se reconoce en resultados sobre una base sistemática a lo largo de la vida útil estimada del activo correspondiente.

3.3.18 Valor razonable

Es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado independientes, en la fecha de la medición.

Grupo Nutresa utiliza técnicas de valuación que son apropiadas en las circunstancias y para las cuales se tiene suficiente información disponible para medir al valor razonable, maximizando el uso de datos observables relevantes y minimizando el uso de datos no observables.



El valor razonable se determina:

- Con base en precios cotizados en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que el Grupo puede acceder en la fecha de la medición (nivel 1).
- Con base en técnicas de valuación comúnmente usadas por los participantes del mercado que utilizan variables distintas de los precios cotizados que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente (nivel 2).
- Con base en técnicas de valuación internas de descuento de flujos de efectivo u otros modelos de valoración, utilizando variables estimadas por Grupo Nutresa no observables para el activo o pasivo, en ausencia de variables observadas en el mercado (nivel 3).

Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad. Los cambios en las hipótesis acerca de estos factores podrían afectar al valor razonable resultante de los instrumentos financieros.

3.3.19 Segmentos de operación

Un segmento operativo es un componente de Grupo Nutresa que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos de las actividades ordinarias e incurrir en costos y gastos, sobre el cual se dispone de información financiera y cuyos resultados de operación son revisados regularmente por la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación de Grupo Nutresa, que es su Junta Directiva, para decidir sobre la asignación de los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento.

La información financiera de los segmentos operativos se prepara bajo las mismas políticas contables utilizadas en la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados condensados de Grupo Nutresa.

Se presenta información financiera por separado para aquellos segmentos de operación que superan los límites cuantitativos del 10% de los ingresos, EBITDA y resultado operacional, así como los segmentos de información considerados relevantes para la toma de decisiones por parte de la Junta Directiva; los demás segmentos de presentan agrupados en una categoría de "Otros segmentos".

3.3.20 Utilidad básica por acción

Las utilidades básicas por acción se calculan dividiendo el resultado del período atribuible a los tenedores de acciones ordinarias entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período.

El número de acciones promedio ponderado en circulación para los períodos terminados el 30 de septiembre de 2023 y 2022 fue de 457.755.869.

Para calcular las utilidades por acción diluidas, se ajusta el resultado del período atribuible a los tenedores de acciones ordinarias, y el promedio ponderado del número de acciones en circulación por todos los efectos dilusivos inherentes a las acciones ordinarias potenciales.

3.3.21 Importancia relativa o materialidad

La información es material si su omisión, inexactitud u ocultamiento puede influir razonablemente en las decisiones que toman los usuarios primarios de los estados financieros de propósito general, con base en estos, los cuales proporcionan información financiera sobre una entidad informante específica. La materialidad o la importancia relativa depende de la naturaleza o magnitud de la información, o de ambas. La entidad evalúa si la información en cuestión, individualmente o en combinación con otra, es material o tiene importancia relativa en el contexto de sus estados financieros tomados en su conjunto.

3.4 Cambios en políticas contables

3.4.1 Nueva normatividad incorporada al marco contable aceptado en Colombia cuya aplicación es obligatoria a partir del 1 de enero de 2023

El Decreto 938 de 2021 actualizó los marcos técnicos de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia incorporando principalmente enmiendas a las normas que ya habían sido compiladas por los Decretos 2270 de 2019 y 1438 de 2020, que consideraban las reglamentaciones incorporadas por los Decretos 2420 y 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2019.

3.4.1.1 Modificación a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros - Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

Las modificaciones emitidas en enero de 2020 aclaran los criterios de clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes, en función de los derechos que existan al final del período sobre el que se informa. La clasificación no se ve afectada por las expectativas de la entidad o los eventos posteriores a la fecha del informe. Los cambios también aclaran a que se refiere la "liquidación" de un pasivo en términos de la norma. El Grupo no ha identificado impactos importantes por esta modificación.

3.4.1.2 Modificación a la NIC 16 Propiedades, Planta y Equipo - Importes obtenidos con anterioridad al uso previsto

La enmienda publicada en mayo de 2020 prohíbe la deducción del costo de un elemento de propiedades, planta y equipo de cualquier importe procedente de la venta de elementos producidos mientras se lleva ese activo al lugar y condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la gerencia. En su lugar, una entidad reconocería los importes de esas ventas en el resultado del periodo. El Grupo no ha identificado impactos importantes por esta modificación.

3.4.1.3 Modificaciones a la NIIF 3 Combinaciones de Negocios – Referencia al Marco Conceptual

La enmienda publicada en mayo de 2020 abordó tres modificaciones a la norma con el objeto de: actualizar las referencias al Marco Conceptual; agregar una excepción para el reconocimiento de pasivos y pasivos contingentes dentro del alcance de la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes y la CINIIF 21 Gravámenes; y confirmar que los activos contingentes no deben reconocerse en la fecha de adquisición. El Grupo no ha identificado impactos importantes por esta modificación.



3.4.1.4 Modificación a la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes – Costo de cumplimiento de un contrato

El propósito de esta enmienda, que también fue publicada en mayo de 2020, es especificar los costos que una entidad incluye a l determinar el "costo de cumplimiento" de un contrato con el propósito de evaluar si un contrato es oneroso; aclara que los costos directos de cumplimiento de un contrato incluyen tanto los costos incrementales de cumplir un contrato como una asignación de otros costos que se relacionen directamente con el cumplimiento del contrato. Antes de reconocer una provisión separada por un contrato oneroso, para un contrato oneroso, la entidad debe reconocer las pérdidas por deterioro sobre los activos utilizados para cumplir el contrato. El Grupo no ha identificado impactos importantes por esta modificación.

3.4.1.5 Reforma de la tasa de interés de referencia

Después de la crisis financiera, la reforma y el reemplazo de las tasas de interés de referencia, como la LIBOR GBP y otras tasas interbancarias (IBOR) se ha convertido en una prioridad para los reguladores globales. Actualmente existe incertidumbre sobre el momento y la naturaleza precisa de estos cambios. Para hacer la transición de los contratos y acuerdos existentes que hacen referencia a la LIBOR, es posible que sea necesario aplicar ajustes de las diferencias de plazo y las diferencias de crédito para permitir que las dos tasas de referencia sean económicamente equivalentes en la transición.

Las modificaciones realizadas a la NIIF 9 Instrumentos financieros, la NIC 39 Instrumentos financieros: reconocimiento y medición y la NIIF 7 Instrumentos financieros: revelaciones brindan ciertas alternativas en relación con la reforma de la tasa de interés de referencia. Las alternativas se relacionan con la contabilidad de cobertura y tienen el efecto de que las reformas generalmente no deberían hacer que la contabilidad de coberturas termine. Sin embargo, cualquier inefectividad de cobertura debe continuar registrándose en el estado de resultados. Dada la naturaleza generalizada de las coberturas que involucran contratos basados en tasas interbancarias (IBOR), las alternativas afectarán a las empresas en todas las industrias.

Las políticas contables relacionadas con la contabilidad de cobertura deberán actualizarse para reflejar las alternativas. Las revelaciones del valor razonable también pueden verse afectadas debido a las transferencias entre niveles de jerarquía del valor razonable a medida que los mercados se vuelven más o menos líquidos.

El Grupo no ha identificado impactos importantes por esta modificación.

3.4.1.6 Marco Conceptual

El IASB ha emitido un Marco conceptual revisado que se utilizará en las decisiones para establecer normas con efecto inmediato. Los cambios clave incluyen:

- Aumentar la importancia de la administración en el objetivo de la información financiera;
- Restablecer la prudencia como componente de la neutralidad;
- Definir a una entidad que informa, que puede ser una entidad legal o una parte de una entidad;
- · Revisar las definiciones de un activo y un pasivo;
- · Eliminar el umbral de probabilidad para el reconocimiento y agregar guías sobre la baja de cuentas;
- · Añadir guías sobre diferentes bases de medición, e
- Indicar que la utilidad o pérdida es el indicador principal de desempeño y que, en principio, los ingresos y gastos en otros ingresos integrales deben reciclarse cuando esto mejore la relevancia o la representación fiel de los estados financieros.

El Grupo no ha identificado impactos importantes por esta modificación.

3.4.2 Nueva normatividad emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no ha sido incorporada al marco contable aceptado en Colombia

3.4.2.1 Venta o aporte de activos entre un inversionista y su asociada o negocio conjunto: Enmiendas a la NIIF 10 y a la NIC 28

El IASB ha realizado enmiendas de alcance limitado a la NIIF 10 Estados financieros consolidados y a la NIC 28 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos.

Las enmiendas aclaran el tratamiento contable de las ventas o aportes de activos entre un inversionista y sus asociadas o negocios conjuntos. Confirman que el tratamiento contable depende de si los activos no monetarios vendidos o aportados a una asociada o a un negocio conjunto constituyen un "negocio" (tal como se define en la NIIF 3 Combinaciones de negocios).

Cuando los activos no monetarios constituyan un negocio, el inversionista reconocerá la totalidad de la ganancia o pérdida en la venta o aporte de activos. Si los activos no se ajustan a la definición de negocio, el inversionista reconoce la ganancia o pérdida solo en la medida de la participación del otro inversionista en la asociada o negocio conjunto. Estas enmiendas se aplican de manera prospectiva.

En diciembre de 2015, el IASB decidió aplazar la fecha de aplicación de esta modificación hasta que el IASB haya finalizado su proyecto de investigación sobre el método de participación.

3.4.3 Nueva normatividad incorporada al marco contable aceptado en Colombia cuya aplicación es obligatoria a partir del 1 de enero de 2024

El Decreto 1611 de 2022 actualizó los marcos técnicos de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia incorporando principalmente enmiendas a las normas que ya habían sido compiladas por los Decretos 938 de 2021, 2270 de 2019 y 1432 de



2020, que consideraban las reglamentaciones incorporadas por los Decretos 2420 y 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2019

3.4.3.1 Revelación de políticas contables: Enmiendas a la NIC 1 y al Documento de Práctica de las NIIF 2

El IASB modificó la NIC 1 para requerir que las entidades revelen sus políticas contables materiales en lugar de sus políticas contables significativas. Las enmiendas definen qué es "información material sobre políticas contables" y explican cómo identificar cuándo la información sobre políticas contables es material. Aclaran además que no es necesario revelar información sobre políticas contables inmateriales. Si se revela, no debe ocultar información contable importante.

Para respaldar esta enmienda, el IASB también modificó el Documento de práctica de las NIIF 2 Realización de juicios sobre la materialidad para brindar una quía sobre cómo aplicar el concepto de materialidad a las revelaciones de políticas contables.

3.4.3.2 Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes: Enmiendas a la NIC 1.

Las enmiendas de alcance limitado a la NIC 1 Presentación de estados financieros aclaran que los pasivos se clasifican como corrientes o no corrientes, dependiendo de los derechos que existan al final del período sobre el que se informa. La clasificación no se ve afectada por las expectativas de la entidad o los eventos posteriores a la fecha de presentación (p. ej., la recepción de una renuncia o el incumplimiento de una cláusula). Las enmiendas también aclaran el significado de la NIC 1 cuando se refiere a la "liquidación" de un pasivo.

Las enmiendas podrían afectar la clasificación de los pasivos, particularmente en el caso de las entidades que anteriormente tenían en cuenta las intenciones de la administración para determinar la clasificación y en el caso de algunos pasivos que pueden convertirse en patrimonio.

Deben aplicarse retrospectivamente de acuerdo con los requisitos normales de la NIC 8 Políticas contables, cambios en los estimados contables y errores.

Desde la aprobación de estas enmiendas, el IASB ha emitido un proyecto de norma que propone cambios adicionales y el aplazamiento de las enmiendas hasta, al menos, el 1 de enero de 2024.

3.4.3.3 Definición de estimados contables: Enmiendas a la NIC 8

La enmienda a la NIC 8 Políticas contables, cambios en los estimados contables y errores aclara cómo las compañías deben distinguir los cambios en las políticas contables de los cambios en los estimados contables. La distinción es importante porque los cambios en los estimados contables se aplican prospectivamente a transacciones futuras y otros eventos futuros, pero los cambios en las políticas contables generalmente se aplican retrospectivamente a transacciones pasadas y otros eventos pasados, así como al período actual.

3.4.3.4 Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos provenientes de una única transacción: Enmiendas a la NIC 12

Las enmiendas a la NIC 12 Impuestos a las ganancias requieren que las compañías reconozcan impuestos diferidos sobre transacciones que, en el momento del reconocimiento inicial, den lugar a montos iguales de diferencias temporales gravables y deducibles. Por lo general, se aplicarán a transacciones tales como arrendamientos de arrendatarios y obligaciones de desmantelamiento y requerirán el reconocimiento de activos y pasivos por impuestos diferidos adicionales.

La enmienda se debe aplicar a las transacciones que se produzcan a partir del inicio del primer período comparativo presentado. Además, las entidades deben reconocer los activos por impuestos diferidos (en la medida en que sea probable que puedan utilizarse) y los pasivos por impuestos diferidos al principio del primer período comparativo para todas las diferencias temporales deducibles y gravables asociadas a:

- activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento, y
- pasivos por desmantelamiento, restauración y similares, y los correspondientes montos reconocidos como parte del costo de los respectivos activos.

El efecto acumulado del reconocimiento de estos ajustes se reconoce en las ganancias acumuladas o en otro componente del patrimonio neto, según corresponda.

La NIC 12 no abordaba anteriormente la manera de contabilizar los efectos tributarios de los arrendamientos dentro del balance y las transacciones similares, y se consideraban aceptables varios enfoques. Es posible que algunas entidades ya hayan contabilizado dichas transacciones de acuerdo con los nuevos requisitos. Estas entidades no se verán afectadas por las enmiendas.

3.4.3.5 Modificación a la NIC 16 Arrendamientos - Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

La modificación incluye la aplicación retroactiva por reducciones del alquiler relacionadas con el Covid -19, reconociendo el efecto acumulado inicial como un ajuste al saldo inicial de las ganancias acumuladas.

Nota 4. JUICIOS, ESTIMACIONES Y SUPUESTOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de los estados financieros intermedios consolidados condensados del Grupo requiere que la Administración deba realizar juicios, estimaciones y supuestos contables que afectan los montos de ingresos y gastos, activos y pasivos, y revelaciones relacionadas como así también la revelación de pasivos contingentes al cierre del período sobre el que se informa. El Grupo ha basado sus supuestos y estimaciones considerando los parámetros disponibles al momento de la preparación de los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados. En este sentido, la incertidumbre sobre tales supuestos y estimaciones podría dar lugar en el futuro a resultados que podrían requerir de ajustes significativos a los importes en libros de los activos o pasivos afectados.

En la aplicación de las políticas contables del Grupo, la Administración ha realizado los siguientes juicios y estimaciones, que tienen efecto significativo sobre los importes reconocidos en los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados:



- Elegir apropiadamente los modelos y suposiciones para la medición de la pérdida crediticia esperada.
- Establecer grupos de activos financieros similares con el fin de medir la pérdida crediticia esperada.
- Determinación del tiempo de cumplimiento de las obligaciones de desempeño.
- Evaluación de la existencia de indicadores de deterioro de valor para los activos, la plusvalía y valoración de activos para determinar la existencia de pérdidas de deterioro de valor (activos financieros y no financieros).
- · Hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de las obligaciones post-empleo y de largo plazo con los empleados.
- Vida útil y valores residuales de las propiedades, planta y equipo e intangibles.
- Supuestos utilizados para el cálculo del valor razonable de los instrumentos financieros.
- Recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos.
- · Determinación de control, influencia significativa o control conjunto sobre una inversión.
- Actividades de arrendamiento del Grupo y cómo se contabilizan.
- · Pagos variables de arrendamiento
- · Opciones de extensión y terminación de arrendamientos
- · Plazos de los arrendamientos
- · Tasa de descuento

Nota 5. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

Los segmentos de operación reflejan la estructura de Grupo Nutresa y la forma en que la Administración, en especial la Junta Directiva, evalúa la información financiera para la toma de decisiones en materia operativa. Para la Administración, los negocios son considerados combinando áreas geográficas y tipo de productos. Los segmentos para los cuales se presenta información financiera son:

- Cárnicos: producción y comercialización de carnes procesadas (salchichas, salchichones, jamones, mortadelas y hamburguesas), carnes maduradas (jamón serrano, chorizo español, salami), platos listos congelados, productos larga vida (enlatados) y champiñones.
- Galletas: producción y comercialización de galletas dulces de las líneas saborizadas, cremadas y wafers, saladas tipo cracker y pasabocas, y
 de alimentos saludables y funcionales.
- Chocolates: producción y comercialización de chocolatinas, chocolate (en barra y modificadores), golosinas de chocolate, pasabocas, barras de cereal y nueces.
- TMLUC: es la sigla de Tresmontes Lucchetti. En esta unidad de negocio se producen y comercializan: bebidas instantáneas frías, pastas, café, snacks, aceites comestibles, jugos, sopas, postres y té.
- Café: producción y comercialización de cafés tostados y molidos, café soluble (en polvo, granulado y liofilizado) y extractos de café.
- Alimentos al consumidor: formatos establecidos para venta directa al consumidor como restaurantes y heladerías. Se ofrecen productos como hamburguesas, carnes preparadas, pizzas, helados y yogures.
- Helados: incluye paletas de aqua o leche, conos, litros de helados, postres, vasos y galletas de helado.
- Pastas: se producen y comercializan en Colombia pastas alimenticias en los formatos de corta, larga, al huevo, con verduras, con mantequilla e instantáneas.
- Otros: distribución de productos de terceros a través de las redes propias de la compañía.

La Junta Directiva supervisa los resultados operativos de las unidades de negocio de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento financiero. El rendimiento financiero de los segmentos se evalúa sobre la base de los ingresos operacionales y el EBITDA generado, los cuales, se miden de forma uniforme con los estados financieros intermedios consolidados condensados. Las operaciones de financiación, inversión y la gestión de impuestos son administrados de manera centralizada, por lo tanto, no son asignados a los segmentos de operación.

Los informes de gestión y los que resultan de la contabilidad del Grupo, utilizan en su preparación las mismas políticas descritas en la nota de criterios contables y no existen diferencias a nivel total entre las mediciones de los resultados, respecto de los criterios contables aplicados.

Las transacciones entre segmentos corresponden principalmente a ventas de productos terminados, materias primas y servicios. El precio de venta entre segmentos corresponde al costo del producto ajustado con un margen de utilidad. Estas transacciones se eliminan en el proceso de consolidación de estados financieros.

Los activos y pasivos son gestionados por la Administración de cada una de las subsidiarias de Grupo Nutresa; no se realiza asignación por segmentos.

No existen clientes individuales cuyas transacciones representen más del 10% de los ingresos de Grupo Nutresa.

5.1 Ingresos operacionales provenientes de contratos con clientes:

Los ingresos son reconocidos una vez se ha transferido el control al cliente. Algunos bienes son vendidos con descuentos que se reconocen en el momento en que se factura el ingreso y otros con el cumplimiento de metas por parte del cliente. Los ingresos se reconocen netos de estos descuentos. La experiencia acumulada se utiliza para estimar y proporcionar los descuentos, utilizando el método del valor esperado, y los ingresos solo se reconocen en la medida en que sea muy probable que no se produzca una reversión significativa. Se reconoce un pasivo de reembolso (incluido en las cuentas comerciales y otras cuentas por pagar) por los descuentos por volumen esperados pagaderos a los clientes en relación con las ventas realizadas hasta el final del período del informe. Ningún elemento de financiamiento se considera presente, ya que las ventas se realizan con un plazo de crédito que en algunos casos puede llegar hasta 90 días, lo que es consistente con la práctica del mercado. Grupo Nutresa no reconoce garantía sobre los productos que comercializa. Al 30 de septiembre de 2023 y 2022 el Grupo no incurrió en costos incrementales para obtener contratos con sus clientes, ni en otros costos asociados a la ejecución del contrato.



a) Ingreso de actividades ordinarias por segmentos

	Tercer trimestre						Acumulado a	septiembre				
	Clientes externos		Inter-seg	Inter-segmentos		Total Clientes externos Inter-segmentos		Inter-segmentos		То	tal	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Galletas	875.962	841.124	2.766	3.049	878.728	844.173	2.685.212	2.191.131	7.835	10.967	2.693.047	2.202.098
Cárnicos	744.536	724.558	21.635	19.953	766.171	744.511	2.244.972	2.070.098	61.137	55.224	2.306.109	2.125.322
Chocolates	717.351	680.219	14.672	17.671	732.023	697.890	2.102.791	1.780.070	39.422	46.352	2.142.213	1.826.422
Café	713.286	839.580	1.807	1.950	715.093	841.530	2.356.660	2.106.734	6.931	5.969	2.363.591	2.112.703
TMLUC	459.247	407.222	-	-	459.247	407.222	1.450.666	1.128.305	-	-	1.450.666	1.128.305
Alimentos al consumidor	335.444	313.650	39	30	335.483	313.680	1.003.964	854.018	87	87	1.004.051	854.105
Helados	230.336	186.979	510	458	230.846	187.437	649.951	510.158	1.055	808	651.006	510.966
Pastas	152.334	153.912	124	320	152.458	154.232	474.474	418.794	207	735	474.681	419.529
Otros	439.821	397.926	-	-	439.821	397.926	1.317.293	1.097.482	-	-	1.317.293	1.097.482
Total segmentos	4.668.317	4.545.170	41.553	43.431	4.709.870	4.588.601	14.285.983	12.156.790	116.674	120.142	14.402.657	12.276.932
Ajustes y eliminaciones					(41.553)	(43.431)					(116.674)	(120.142)
Consolidado					4.668.317	4.545.170					14.285.983	12.156.790
Tabla 5												

b) Información por áreas geográficas

El desglose de las ventas realizadas a clientes externos, detallado por las principales ubicaciones geográficas donde el Grupo opera, fue el siguiente:

	Tercer t	rimestre	Acumulado a septiembre		
	2023	2022	2023	2022	
Colombia	2.825.502	2.662.805	8.392.898	7.315.193	
Estados Unidos	574.195	649.617	1.917.339	1.612.352	
Centroamérica	480.598	448.353	1.525.378	1.187.880	
Chile	276.773	251.979	914.621	729.881	
México	179.039	153.186	565.906	400.097	
República Dominicana y Caribe	96.980	90.738	294.406	227.213	
Perú	95.265	93.103	258.572	219.044	
Ecuador	51.861	56.549	160.077	142.308	
Otros	88.104	138.840	256.786	322.822	
Total	4.668.317	4.545.170	14.285.983	12.156.790	
Tabla 6					

La información de las ventas se realiza considerando la ubicación geográfica del cliente final.

c) Información por tipos de productos

Dado que algunos segmentos de operación se definen también como ubicación geográfica, se presentan los ingresos por ventas a clientes externos por categoría de productos:

	Tercer tri	mestre	Acumulado a septiembre			
	2023	2022	2023	2022		
Alimentos	3.030.031	2.892.420	9.061.103	7.832.769		
Bebidas	1.137.858	1.242.268	3.684.604	3.214.493		
Otros	500.428	410.482	1.540.276	1.109.528		
Total	4.668.317	4.545.170	14.285.983	12.156.790		
Tabla 7						

d) Calendario de reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias:

Grupo Nutresa transfiere los bienes que comercializa en un momento concreto en el tiempo. No posee obligaciones de desempeño que se satisfagan a lo largo del tiempo. Los contratos que posee el Grupo con sus clientes son de corto plazo.



5.2 EBITDA

Tercer trimestre							
Depreciaci amortizaciones	-	Diferencia no realizada y pasivos ((Nota	operativos	EBITD	A		
2023	2022	2023	2022	2023	2022		
19.225	17.441	5.225	(2.425)	85.916	116.905		
15.838	15.106	719	(286)	51.646	88.950		
16.610	15.396	1.359	(1.689)	70.212	95.923		
13.869	15.676	(3.947)	(2.578)	84.061	48.402		
10.361	16.727	2.244	1.311	59.075	47.867		
21.500	22.596	63	(485)	71.350	62.985		
8.792	7.710	102	88	52.761	27.963		
3.643	3.409	(23)	(366)	4.863	13.776		
10.441	8.569	1.862	(938)	27.445	28.214		
120.279	122.630	7.604	(7.368)	507.329	530.985		
		_	_				

Acumulado a septiembre								
	Diferencia en cambi Depreciaciones y no realizada de activ amortizaciones (Nota 24) y pasivos operativo (Nota 26.2)			de activos operativos	EBITE)A		
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Galletas	286.675	212.795	57.953	47.785	(2.976)	4.632	341.652	265.212
Cárnicos	149.226	192.563	46.829	44.431	(396)	(489)	195.659	236.505
Chocolates	223.382	221.524	50.010	43.267	1.039	(1.455)	274.431	263.336
Café	208.356	122.860	41.816	42.848	(1.161)	(4.898)	249.011	160.810
TMLUC	125.748	109.096	35.334	37.645	2.390	531	163.472	147.272
Alimentos al consumidor	143.830	108.177	60.396	65.116	116	(557)	204.342	172.736
Helados	102.928	64.553	25.643	22.201	(4)	(82)	128.567	86.672
Pastas	32.661	46.946	10.988	10.189	(791)	652	42.858	57.787
Otros	60.828	66.065	31.092	25.448	1.250	(878)	93.170	90.635
Total segmentos	1.333.634	1.144.579	360.061	338.930	(533)	(2.544)	1.693.162	1.480.965

Grupo Nutresa revela el EBITDA porque la Gerencia considera que esta medición es relevante para un mejor entendimiento del rendimiento financiero del Grupo. Esta no es una medición de desempeño definida en las Normas de Contabilidad e Información Financiera Aceptadas en Colombia.

Nota 6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

El efectivo y equivalentes de efectivo incluía lo siguiente:

	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Caja y bancos	466.893	794.699
Inversiones temporales	448.794	265.548
Total	915.687	1.060.247
Tabla 10		

Las colocaciones a corto plazo se realizan por períodos variables entre un día y tres meses, según las necesidades de efectivo inmediatas del Grupo, y devengan intereses a las tasas de interés de las respectivas colocaciones a corto plazo. Los saldos en bancos devengan intereses a tasas variables sobre la base de las tasas diarias de depósitos bancarios. La rentabilidad promedio del efectivo y sus equivalentes en todas las monedas es de 6,9% (2022: 3,8%).



Al cierre de septiembre se tienen destinados \$145.752 (2022: \$177.190) como depósitos para respaldar contratos de derivados en calidad de garantía o ajustes por llamados a margen. Sobre todos los demás valores no existen restricciones para su disponibilidad.

Nota 7. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR, NETO

Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se detallan a continuación:

	Notas	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Clientes		1.795.736	1.807.523
Cuentas por cobrar a trabajadores		41.898	40.130
Cuentas por cobrar a partes relacionadas		14.678	16.897
Préstamos a particulares		9.642	19.451
Dividendos por cobrar	12	63.362	22.446
Otras cuentas por cobrar		35.755	41.495
Deterioro de valor		(56.728)	(43.669)
Total deudores y cuentas por cobrar		1.904.343	1.904.273
Porción corriente		1.867.384	1.856.746
Porción no corriente		36.959	47.527

Tabla 11

Para garantizar el cobro de las deudas comerciales y otras cuentas por cobrar se constituyen pagarés en blanco con cartas de instrucciones, se solicitan anticipos, garantías bancarias y en algunos casos garantías prendarias. Para las deudas de los empleados se constituyen hipotecas, prendas y se suscriben pagarés.

De acuerdo con la evaluación realizada por el Grupo sobre la pérdida esperada y el análisis de cartera al 30 de septiembre de 2023, no se encuentra evidencia objetiva de que los saldos por cobrar vencidos presenten riesgos materiales de deterioro que impliquen ajustes al deterioro registrado en los estados financieros en esas fechas.

Nota 8. INVENTARIOS

El saldo de inventarios comprendía:

	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Materias primas	875.706	1.171.720
Productos en proceso	182.934	176.188
Productos terminado	1.084.707	1.057.737
Material de empaque	199.604	229.005
Materiales y repuestos consumibles	135.323	130.007
Inventarios en tránsito	107.410	245.286
Ajustes al valor neto realizable	(3.782)	(5.699)
Total	2.581.902	3.004.244

Tabla 12

Nota 9. ACTIVOS BIOLÓGICOS

A continuación, se detallan los activos biológicos:

	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Activos biológicos – reses	127.208	134.579
Activos biológicos – cerdos	107.722	119.616
Plantaciones forestales	6.841	16.557
Total	241.771	270.752
Porción corriente	240.450	259.373
Porción no corriente	1.321	11.379

Tabla 13



A continuación, se presentan las cantidades y ubicación principal de los activos biológicos:

	Cantid	ades	
	Septiembre 2023	Diciembre 2022	
Activos biológicos – reses ⁽¹⁾	45.004 Uds.	47.545 Uds.	Antioquia, Córdoba, Cesar, Santander, Sucre, Caldas y Meta- Colombia
Activos biológicos - cerdos ⁽¹⁾	114.523 Uds.	113.621 Uds.	Antioquia y Caldas - Colombia
Activos biológicos - cerdos	9.783 Uds.	11.878 Uds.	Provincia de Oeste - Panamá
Plantaciones forestales			
Cultivos de champiñones (2)	41.080 mts2	41.080 mts2	Yarumal - Colombia
Plantaciones de cacao (maderables) (3)	483 Ha.	483 Ha.	Santander - Colombia

Tabla 14

(1) La actividad ganadera y porcícola en Colombia es realizada mediante las figuras de granjas propias, granjas en participación y granjas arrendadas; su producción es utilizada como materia prima para el desarrollo de los productos del negocio cárnico.

Los cerdos y reses en Colombia, se miden al valor razonable, utilizando como referencia los valores de mercado publicados por la Asociación Nacional de Porcicultores y las subastas en las ferias ganaderas en cada localidad; esta medición se ubica en el nivel 2 de jerarquía de valor razonable de la NIIF 13. Al 30 de septiembre de 2023, el precio por kilo promedio de los cerdos en pie utilizados en la valoración fue de \$9.684 (°) (diciembre 2022: \$10.524 (°)); para las reses se utilizó un precio promedio por kilo de \$7.704 (°) (diciembre 2022: \$7.781 (°)).

(*) En pesos colombianos.

Los cerdos que se producen en Panamá ascendían a \$12.932 a septiembre del 2023 (diciembre 2022: \$19.392), se miden al valor razonable, utilizando como referencia los valores de mercado de proveedores, el precio promedio por kilo del cerdo en pie al 30 de septiembre de 2023 en la valoración es de USD 3,02 (diciembre 2022: USD 3,01).

- (2) Los cultivos de champiñones, ubicados en Yarumal Colombia, son utilizados por Setas Colombianas S. A. en su proceso productivo, para ser comercializados en diferentes presentaciones. Se mide bajo el modelo del costo, teniendo en cuenta que no existe un mercado activo para estos cultivos y que el ciclo productivo es de corto plazo, cercano a los 90 días.
- (3) Las plantaciones de cacao, ubicadas en los departamentos de Antioquia y Santander en Colombia, cuya finalidad es fomentar el desarrollo del cultivo de cacao a través de sistemas agroforestales (Cacao Maderables) por medio de los agricultores del país.

Al final del período sobre el que se informa y el período comparativo, no existen restricciones sobre la titularidad de los activos biológicos del Grupo, ni compromisos contractuales significativos para su desarrollo o adquisición, y no se han pignorado como garantía para el cumplimiento de deudas.



Nota 10. OTROS ACTIVOS

Los otros activos estaban compuestos por:

	Notas	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Impuestos corrientes	17.2	608.824	308.971
Gastos pagados por anticipado (*)		74.857	46.604
Instrumentos financieros derivados	18.5	137.326	263.627
Total otros activos corrientes		821.007	619.202
Impuestos no corrientes	17.2	1.232	10.538
Otros		14.217	10.296
Total otros activos no corrientes		15.449	20.834
Total otros activos		836.456	640.036
Tabla 15			

^(*) Los gastos pagados por anticipado corresponden principalmente a seguros por \$36.010 (2022: \$21.538), servicios de mantenimiento \$3.312 (2022: \$11).

Nota 11. INVERSIONES EN ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS

Las inversiones en asociadas y negocios conjuntos se presentan a continuación:

	País % participación		Septiembre 2023	Diciembre 2022	
Asociadas					
Bimbo de Colombia S.A.	Colombia	40%	188.314	139.861	
Dan Kaffe Sdn. Bhd	Malasia	44%	50.923	56.263	
Estrella Andina S.A.S.	Colombia	30%	20.682	20.800	
Wellness Food Company S.A.S.	Colombia	23,33%	733	787	
Internacional Ejecutiva de Aviación S.A.S.	Colombia	25%	4.060	3.984	
Negocios conjuntos					
Oriental Coffee Alliance Sdn. Bhd	Malasia	50%	2.587	3.009	
Oriental Coffe Alliance, Inc	Filipinas	50%	6.206	7.429	
Total asociadas y negocios conjuntos			273.505	232.133	

T_{2}	h	10	16	5

			Tercer trimestre				
			20	23		2022	
	País	% participación	Participación en el resultado del período	Participación en el otro resultado integral	Dividendos recibidos	Participación en el resultado del período	Participación en el otro resultado integral
Asociadas							
Bimbo de Colombia S.A.	Colombia	40%	(4.019)	(965)	-	3.575	(2.830)
Dan Kaffe Sdn. Bhd	Malasia	44%	3.869	(2.095)	(1.781)	4.007	338
Estrella Andina S.A.S.	Colombia	30%	606	-	-	272	-
Wellness Food Company S.A.S.	Colombia	23,33%	(23)	-	-	(13)	-
Internacional Ejecutiva de Aviación S.A.S.	Colombia	25%	810	(281)	-	(312)	648
Negocios conjuntos							
Oriental Coffee Alliance Sdn. Bhd	Malasia	50%	-	(62)	-	-	77
Oriental Coffee Alliance, Inc	Filipinas	50%	136	(415)	-	(634)	(26)
Total asociadas y negocios conjuntos	-	-	1.379	(3.818)	(1.781)	6.895	(1.793)

Tabla 17



			Acumulado a septiembre							
			202	23						
	País	% participación	Participación en el resultado del período	Participación en el otro resultado integral	Dividendos recibidos	Participación en el resultado del período	Participación en el otro resultado integral			
Asociadas										
Bimbo de Colombia S.A.	Colombia	40%	(9.689)	(1.858)	-	9.354	(5.228)			
Dan Kaffe Sdn. Bhd	Malasia	44%	7.914	(13.254)	(1.781)	9.279	(318)			
Estrella Andina S.A.S.	Colombia	30%	(118)	-	-	1.107	-			
Wellness Food Company S.A.S.	Colombia	23,33%	(54)	-	-	(46)	-			
Internacional Ejecutiva de Aviación S.A.S.	Colombia	25%	894	(818)	-	(322)	793			
Negocios conjuntos										
Oriental Coffee Alliance Sdn. Bhd	Malasia	50%	-	(422)	-	-	(585)			
Oriental Coffee Alliance, Inc	Filipinas	50%	76	(1.299)	-	(951)	(131)			
Total asociadas y negocios conjuntos	•		(977)	(17.651)	(1.781)	18.421	(5.469)			

Tabla 18

Bimbo de Colombia S. A. es una sociedad anónima con domicilio en Tenjo-Colombia dedicada principalmente a elaboración de productos de panadería.

Dan Kaffe Sdn. Bhd es una sociedad con domicilio en Johor Bahru - Malasia dedicada a la producción de extracto congelado de café y café instantáneo seco. Es un aliado estratégico para el negocio de café por sus altos estándares de producción, ubicación ideal y potencial de crecimiento, ya que permite combinar la experiencia de clase mundial de Colcafé en el café soluble con profundo conocimiento del socio japonés del mercado asiático, el sabor y los ingredientes, tecnologías avanzadas, capacidades de aprovisionamiento de materias primas y red comercial generalizada en toda la región.

Estrella Andina S. A. S. es una sociedad simplificada por acciones domiciliada en Bogotá – Colombia dedicada a la comercialización de comidas preparadas en tiendas de café.

Wellness Food Company S. A. S. es una sociedad por acciones simplificadas con domicilio en Itagüí - Colombia dedicada principalmente a la elaboración de productos lácteos y otros tipos de expendio de comidas preparadas.

Internacional Ejecutiva de Aviación S.A.S. es una sociedad dedicada a la prestación de servicios de transporte aéreo comercial público, no regular de pasajeros, correo y carga, incluyendo la realización de vuelos chárter en rutas nacionales e internacionales de acuerdo con la regulación vigente y los convenios internacionales sobre aviación civil, así como la realización de actividades y servicios complementarios y conexos a dicho servicio de transporte aéreo.

Oriental Coffee Alliance Sdn. Bhd es una sociedad con domicilio en Kuala Lumpur – Malasia dedicada a la venta de productos de Dan Kaffe Malaysia (DKM), así como la de algunos productos de Colcafé y del Grupo en el continente asiático. Esta asociación con Mitsubishi Corporation le permite a Grupo Nutresa avanzar en los objetivos inicialmente trazados con la adquisición de DKM, de ampliar su papel en la industria global del café, diversificar la producción y el origen de sus cafés solubles, e incursionar en el mercado de rápido crecimiento de café en Asia.

Oriental Coffee Alliance Inc. es una sociedad con domicilio en Taguig – Filipinas, conformada con el objetivo de participar, realizar y desarrollar los negocios de compra, venta, distribución, comercialización, celebrar todo tipo de contratos de exportación, importación, compra, adquisición, venta y demás disposiciones por cuenta propia como principal o representativo como representantes de manufactura, intermediario de mercancías, indentador, comerciante a comisión, factores o agentes en el envío de productos relacionados con el café, incluyendo pero no limitado a café instantáneo, productos listos para beber, extracto de café y café tostado y molido, pero excluyendo granos verdes para proporcionar dirección, supervisión y apoyo, incluidos, entre otros, marketing y ventas, a las afiliadas y / o subsidiarias incorporadas, incluidas las futuras afiliadas y / o subsidiarias que puedan incorporarse, que realizarán los negocios de fabricación y comercialización; y desarrollar oportunidades comerciales relacionadas con el café y otros productos alimenticios en países asiáticos y en otros lugares. Esta Compañía hace parte de la estrategia de Grupo Nutresa de asociación con Mitsubishi Corporation, la cual le permite avanzar en los objetivos inicialmente trazados con la adquisición de DKM de incursionar en el mercado, el cual es de rápido crecimiento de café en Asia.

A continuación, se presenta el movimiento del valor en libros las inversiones en asociadas y negocios conjuntos:

	2023	2022
Saldo inicial al 1 de enero	232.133	217.821
Capitalizaciones y adquisiciones (1)	60.000	6.414
Disminución y/o descapitalizaciones (2)	-	(8.900)
Dividendos recibidos	-	(1.781)
Participación en el resultado del periodo	(977)	18.421
Participación en el otro resultado integral	(17.651)	(5.469)
Saldo al 30 de septiembre	273.505	226.506

Tabla 19

⁽¹⁾ El 31 de mayo de 2023 Grupo Nutresa aceptó la oferta de suscripción, de 3.200 acciones ordinarias de Bimbo de Colombia S.A. por valor de \$60.000, las cuales han sido pagadas \$40.000, los \$20.000 restantes serán pagadas en el último trimestre de 2023.



El 17 de junio de 2022 se realizó una ampliación de Capital en Oriental Coffee Alliance, en la cual Industria Colombiana de Café S. A. S. invirtió un valor de \$6.414 para la cual se realizó una nueva emisión de acciones preferentes sin generar cambios en el porcentaje de participación, los cuales quedaron pendientes de pago al cierre del mes de junio.

(2) El 4 de marzo de 2022 la compañía Oriental Coffee Alliance Sdn. Bhd realizó un retorno parcial de inversión a Industria Colombiana de Café S. A. S. por valor de \$8.900 la cual no afectó el número de acciones de la compañía ni el porcentaje de participación de Colcafé en esta inversión.

Durante el período cubierto por estos estados financieros, no se recibieron dividendos por estas inversiones.

Ninguna de las asociadas y negocios conjuntos mantenidos por el Grupo se encuentra listada en un mercado de valores, por lo tanto, no existe un precio de mercado cotizado y comparable para la inversión.

Nota 12. INVERSIONES PATRIMONIALES MEDIDOS A VALOR RAZONABLE

Grupo Nutresa clasifica como instrumentos de patrimonio medidos a valor razonable con cargo a los otros resultados integrales las inversiones de portafolio que no son mantenidas para negociar.

El resultado del período incluye los ingresos por los dividendos sobre dichos instrumentos y que son reconocidos en la fecha en que se establece el derecho a recibir los pagos futuros que es la fecha del decreto de dividendos por parte de la compañía emisora. Los otros resultados integrales incluyen las variaciones en el valor razonable de estos instrumentos financieros.

El detalle de los instrumentos financieros se presenta a continuación:

Valor en libros	Número de acciones ordinarias poseídas	% de participación en el total de acciones ordinarias	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Grupo de Inversiones Suramericana S. A. (*)	62.032.220	13,29%	1.984.411	2.605.353
Grupo Argos S. A. (*)	82.300.360	12,57%	769.508	781.030
Otras sociedades			140.589	160.657
Total			2.894.508	3.547.040

Tabla 20

	To	ercer trimestr	e	Acumulado a septiembre					
	202	23	2022	2023		202	22		
	Pérdida por Ingreso por medición a dividendos valor razonable		Pérdida por medición a valor razonable	Ingreso por dividendos	Pérdida por medición a valor razonable	Ingreso por dividendos	Utilidad (pérdida) por medición a valor		
Grupo de Inversiones Suramericana S. A. (*)	-	(248.749)	(117.862)	79.401	(620.942)	48.633	458.595		
Grupo Argos S. A. (*)	-	(24.691)	(432.076)	47.323	(11.522)	41.150	(307.803)		
Otras sociedades	18	(3.772)	-	275	(7.026)	428	-		
	18	(277.212)	(549.938)	126.999	(639.490)	90.211	150.792		

Tabla 21

El valor del dividendo por acción decretado para el año 2023 por parte de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. fue de \$1.280 pesos anuales por acción, estos serán pagados en forma trimestral por valor de \$320 pesos; por su parte, Grupo Argos S. A. decretó, dividendos por \$575 pesos anuales por acción, estos serán pagados en forma trimestral por valor de \$143,75 pesos.

Para el 2022 el valor del dividendo por acción decretado por parte de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. fue de \$784 pesos anuales por acción, estos serán pagados en forma trimestral por valor de \$196 pesos; por su parte, Grupo Argos S. A. decretó, dividendos por \$500 pesos anuales por acción, estos serán pagados en forma trimestral por valor de \$125 pesos.

El ingreso por dividendos reconocidos en marzo de 2023 para las inversiones de portafolio, corresponde principalmente al total del dividendo anual decretado por los emisores, por lo que no se espera ingresos similares para el restante del año.

Al 30 de septiembre de 2023 se encuentran por cobrar por concepto de dividendos de instrumentos financieros \$63.362 (diciembre 2022: \$22.446).

Los dividendos recibidos generaron un efecto en el flujo de efectivo al 30 de septiembre de 2023 por \$86.083 (2022: \$54.524).

Al 30 de septiembre de 2023 no existe prenda sobre ninguna de las acciones del portafolio de Grupo Nutresa. Al 31 de diciembre de 2022 existían prendas sobre 20.786.846 de acciones de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. a favor de entidades financieras en Colombia como garantía de obligaciones contraídas por Grupo Nutresa y sus subsidiarias.

^(*) Corresponde a las inversiones que serán objeto de la escisión mencionada en la Nota 1.



Medición al valor razonable

El valor razonable de las acciones que cotizan en bolsa y que son clasificadas como de alta bursatilidad se determina con base en el precio de cotización en la Bolsa de Valores de Colombia; esta medición se ubica en la jerarquía 1 establecida por la NIIF 13 para la medición del valor razonable. En esta categoría se ubican las inversiones poseídas por Grupo Nutresa en Grupo de Inversiones Suramericana S. A. y Grupo Argos S. A. Esta medición se realiza mensualmente y a septiembre 30 de 2023 generó una pérdida de \$632.464 (diciembre 2022: utilidad de \$403.601 y septiembre 2022: utilidad por \$150.792) reconocido en los otros resultados integrales. Para el caso de las otras inversiones, cuando su valor en libros sea material, se realizará la medición anual utilizando técnicas de valoración reconocidas y aceptadas bajo la NIIF 13.

A continuación, se presenta el valor por acción utilizado en la valoración de las inversiones cotizadas en la Bolsa de Valores de Colombia:

Pı	recio por acción (en pesos)	Septiembre 2023	Diciembre 2022	Septiembre 2022
	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	31.990	42.000	37.500
	Grupo Argos S.A.	9.350	9.490	9.810

Tabla 22

Las inversiones en otras sociedades clasificadas en esta categoría son medidas al valor razonable, en una base no recurrente, sólo cuando se encuentra disponible un valor de mercado. La Compañía considera que esta omisión a la medición recurrente de estas inversiones es inmaterial para la presentación de los estados financieros de Grupo Nutresa.

No se han realizado cambios en la jerarquía de valor razonable para la medición de estas inversiones, ni cambios en las técnicas de valoración utilizadas



Nota 13. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO, NETO

A continuación, se presenta el movimiento de las propiedades, planta y equipo durante el período:

2023											
	Terrenos	Edificios	Maquinaria y equipo de producción	Equipo de transporte	Equipo de cómputo	Equipo de oficina	Mejoras en propiedad ajena	Activos en curso	Plantaciones en producción (*)	Plantaciones en desarrollo (*)	Total
Costo	882.913	1.209.120	3.845.634	44.601	60.664	55.382	198.332	328.626	18.266	16.549	6.660.087
Depreciaciones y/o	_	(403.198)	(1.975.659)	(36.877)	(45.815)	(42.106)	(118.138)	_	(1.536)	_	(2.623.329)
deterioro Saldo al 1 de enero de		(1001170)	(113701003)	(80.877)	(101010)	(121100)	(1101100)		(1.555)		(2.020.027)
2023	882.913	805.922	1.869.975	7.724	14.849	13.276	80.194	328.626	16.730	16.549	4.036.758
Adquisiciones	-	-	12.883	1.610	2.282	152	8.975	235.830	-	-	261.732
Ventas	(1)	(67)	(787)	(349)	-	-	-	-	-	-	(1.204)
Retiros	-	-	(2.366)	(79)	(20)	(11)	-	-	(38)	-	(2.514)
Depreciaciones	-	(30.846)	(161.515)	(2.381)	(4.105)	(3.168)	(14.079)	-	(951)	-	(217.045)
Deterioro	-		(463)	_	-			-		-	(463)
Traslados	(816)	7.258	111.453	211	1.005	1.339	1.185	(123.753)	7.027	(7.027)	(2.118)
Efecto de las diferencias por conversión	(39.745)	(39.933)	(73.857)	(671)	(399)	(1.125)	(1.778)	(18.854)	-	-	(176.362)
Capitalizaciones y consumo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	445	445
Costo	842.351	1.143.976	3.719.636	38.919	57.398	48.902	201.996	421.849	25.251	9.967	6.510.245
Depreciaciones y/o deterioro	-	(401.642)	(1.964.313)	(32.854)	(43.786)	(38.439)	(127.499)	-	(2.483)	-	(2.611.016)
Saldo al 30 de septiembre de 2023	842.351	742.334	1.755.323	6.065	13.612	10.463	74.497	421.849	22.768	9.967	3.899.229
Conciliación del costo											
Saldo del costo al 1 de enero de 2023	882.913	1.209.120	3.845.634	44.601	60.664	55.382	198.332	328.626	18.266	16.549	6.660.087
Adquisiciones	-	-	12.883	1.610	2.282	152	8.975	235.830	-	-	261.732
Ventas	(1)	(141)	(1.760)	(1.059)	-	-	-	-	-	-	(2.961)
Retiros	-	-	(28.031)	(373)	(1.013)	(399)	(1.557)	-	(42)	-	(31.415)
Traslados	(816)	6.865	112.136	(441)	974	1.338	1.185	(123.753)	7.027	(7.027)	(2.512)
Efecto de las diferencias por conversión	(39.745)	(71.868)	(221.226)	(5.419)	(5.509)	(7.571)	(4.939)	(18.854)	-	-	(375.131)
Capitalizaciones y consumo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	445	445
Saldo del costo al 30 de septiembre de 2023	842.351	1.143.976	3.719.636	38.919	57.398	48.902	201.996	421.849	25.251	9.967	6.510.245
Conciliación de depreci	ación y/o d	eterioro									_
Saldo de depreciación al 1 de enero de 2023	-	(403.198)	(1.975.659)	(36.877)	(45.815)	(42.106)	(118.138)		(1.536)		(2.623.329)
Ventas	-	74	974	710	-	-			-	-	1.758
Retiros	_	-	25.664	294	993	389	1.557	-	4	-	28.901
Traslados	_	394	(683)	652	31	_	_	_	_	-	394
Deterioro	_	-	(463)	-	-	_	-	_	_	-	(463)
Depreciaciones	_	(30.846)	(161.515)	(2.381)	(4.105)	(3.168)	(14.079)	_	(951)	_	(217.045)
Efecto de las diferencias					, ,	, ,	, ,		(551)		
por conversión		31.934	147.369	4.748	5.110	6.446	3.161				198.768
Saldo de depreciación y/o deterioro al 30 de septiembre de 2023		(401.642)	(1.964.313)	(32.854)	(43.786)	(38.439)	(127.499)		(2.483)		(2.611.016)



2022											
	Terrenos	Edificios	Maquinaria y equipo de producción	Equipo de transporte	Equipo de cómputo	Equipo de oficina	Mejoras en propiedad ajena	Activos en curso	Plantaciones en producción (*)	Plantaciones en desarrollo (*)	Total
Costo	832.536	995.242	3.213.606	36.978	57.326	64.046	182.848	495.440	15.062	18.615	5.911.699
Depreciaciones y/o deterioro	(413)	(330.652)	(1.676.391)	(30.171)	(44.452)	(50.721)	(101.168)	-	(800)	-	(2.234.768)
Saldo al 1 de enero de 2022	832.123	664.590	1.537.215	6.807	12.874	13.325	81.680	495.440	14.262	18.615	3.676.931
Adquisiciones	-	-	12.784	1.319	3.238	681	9.348	218.602	-	-	245.972
Retiros	(1.174)	(634)	(2.396)	(164)	(10)	(47)	-	-	-	-	(4.425)
Depreciaciones	-	(28.094)	(155.429)	(2.370)	(4.515)	(3.471)	(14.923)	-	(557)	-	(209.359)
Deterioro	-	-	3	-	-	-	-	-	-	-	3
Traslados	(2.337)	83.357	207.713	771	489	724	161	(295.651)	-	-	(4.773)
Efecto de las diferencias por conversión	23.958	30.810	57.090	422	151	779	1.659	6.589	-	-	121.458
Capitalizaciones y consumo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.124	1.124
Costo	853.040	1.126.327	3.485.206	40.926	53.310	48.448	192.403	424.980	15.062	19.739	6.259.441
Depreciaciones y/o deterioro	(470)	(376.298)	(1.828.226)	(34.141)	(41.083)	(36.457)	(114.478)	-	(1.357)	-	(2.432.510)
Saldo al 30 de septiembre de 2022	852.570	750.029	1.656.980	6.785	12.227	11.991	77.925	424.980	13.705	19.739	3.826.931
Conciliación del costo											
Saldo del costo al 1 de enero de 2022	832.536	995.242	3.213.606	36.978	57.326	64.046	182.848	495.440	15.062	18.615	5.911.699
Adquisiciones	-	-	12.784	1.319	3.238	681	9.348	218.602	-	-	245.972
Retiros	(1.174)	(1.418)	(76.617)	(2.231)	(9.762)	(22.138)	(4.312)	-	-	-	(117.652)
Traslados	(2.337)	83.357	206.459	771	483	724	161	(295.651)	-	-	(6.033)
Efecto de las diferencias por conversión	24.015	49.146	128.974	4.089	2.025	5.135	4.358	6.589	-	-	224.331
Capitalizaciones y consumo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.124	1.124
Saldo del costo al 30 de septiembre de 2022	853.040	1.126.327	3.485.206	40.926	53.310	48.448	192.403	424.980	15.062	19.739	6.259.441
Conciliación de depreciació	n y/o deter	ioro									
Saldo de depreciación al 1 de enero de 2022	(413)	(330.652)	(1.676.391)	(30.171)	(44.452)	(50.721)	(101.168)		(800)		(2.234.768)
Deterioro	-	-	3	-	-	-	-	-	-	-	3
Traslados	-	-	1.254	-	6	-	-	-	-	-	1.260
Retiros	-	784	74.221	2.067	9.752	22.091	4.312	-	-	-	113.227
Depreciaciones	-	(28.094)	(155.429)	(2.370)	(4.515)	(3.471)	(14.923)	-	(557)	-	(209.359)
Efecto de las diferencias por conversión	(57)	(18.336)	(71.884)	(3.667)	(1.874)	(4.356)	(2.699)	-	-	-	(102.873)
Saldo de depreciación y/o deterioro al 30 de septiembre de 2022 Tabla 23	(470)	(376.298)	(1.828.226)	(34.141)	(41.083)	(36.457)	(114.478)	-	(1.357)	-	(2.432.510)

^(*) Las plantaciones de cacao propias, son experimentales y tienen como finalidad fomentar el desarrollo del cultivo de cacao a través de sistemas agroforestales (Cacao – Maderables) con los agricultores del país.

Actualmente se tiene un área sembrada de aproximadamente 483 hectáreas. La planta logra su máxima producción a los 7 años aproximadamente, con dos cosechas al año y una vida útil esperada de 25 años. La Administración del Grupo estableció que el proyecto, no ha alcanzado su nivel óptimo de operación y puesta a punto, con lo cual, en diciembre de 2017, aplicó la enmienda a la NIC 41 Agricultura y a la NIC 16 Propiedades, planta y equipo, que da a las plantas productoras el tratamiento de propiedades, planta y equipo; como parte de este cambio en políticas contables, se trasladó a propiedad, planta y equipo el valor correspondiente al costo histórico de las plantaciones en el momento de la reclasificación.

Al 30 de septiembre de 2023 y 2022 no se tienen propiedades, planta y equipo en garantía.



Nota 14. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO

A continuación, se presenta el movimiento de los activos por derechos de uso:

	Edificios	Equipo de transporte	Maquinaria y equipo de producción	Equipo de cómputo y comunicación	Total
Saldo al 1 de enero de 2023	806.640	68.527	32.752	194	908.113
Nuevos contratos (*)	125.548	47.267	7.963	88	180.866
Retiros	(4.961)	(7.273)	(647)	(141)	(13.022)
Depreciación	(76.188)	(20.238)	(9.417)	(45)	(105.888)
Efecto de las diferencias por conversión	(29.954)	(308)	(3.098)	(26)	(33.386)
Saldo al 30 de septiembre de 2023	821.085	87.975	27.553	70	936.683

Tabla 24

	Edificios	Equipo de transporte	Maquinaria y equipo de producción	Equipo de cómputo y comunicación	Total
Saldo al 1 de enero de 2022	708.976	32.867	21.347	248	763.438
Nuevos contratos (*)	41.028	45.228	8.871	-	95.127
Retiros	(2.011)	(2.302)	(2.611)	-	(6.924)
Depreciación	(80.108)	(15.239)	(7.956)	(67)	(103.370)
Efecto de las diferencias por conversión	13.301	297	230	26	13.854
Saldo al 30 de septiembre de 2022	681.186	60.851	19.881	207	762.125

Tabla 25

Nota 15. PLUSVALÍA

El movimiento del valor en libros de las plusvalías asignadas a cada uno de los segmentos del Grupo fue el siguiente:

Segmento reportable	UGE	Saldo al 1 de enero de 2023	Diferencias por conversión	Saldo al 30 de septiembre 2023
	Grupo El Corral	534.811	-	534.811
Alimentos al consumidor	Grupo Pops	170.494	-	170.494
	Helados Bon	51.530	-	51.530
Café	CCDC OPCO Holding Corporation	304.732	(47.922)	256.810
Care	Industrias Aliadas S.A.S.	4.313	-	4.313
Cárnico	Setas Colombianas S.A.	906	-	906
Chocolates	Nutresa de México	210.898	(16.131)	194.767
	Abimar Foods Inc.	96.546	-	96.546
Galletas	Galletas Pozuelo	51.010	(3.294)	47.716
	Productos Naturela S.A.S.	1.248	-	1.248
Ohana	Atlantic FS S.A.S	33.747	-	33.747
Otros	Grupo Belina	74.988	(4.843)	70.145
TMLUC	Grupo TMLUC	1.208.880	(235.311)	973.569
Total		2.744.103	(307.501)	2.436.602

^(*) Incluye actualización de los cánones de arrendamiento variable basado en un índice o en una tasa.



Nota 16. OTROS ACTIVOS INTANGIBLES

	Marcas	Software y licencias	Concesiones y franquicias	Otros	Total
Costo	1.409.819	117.580	54.576	131.584	1.713.559
Amortización y deterioro	(84.909)	(58.348)	(18.479)	(38.249)	(199.985)
Saldo al 1 de enero de 2023	1.324.910	59.232	36.097	93.335	1.513.574
Adquisiciones	-	25.224	-	9.486	34.710
Amortización	(3.304)	(26.673)	(372)	(6.136)	(36.485)
Traslados	-	4.084	-	(3.783)	301
Efecto de las diferencias por conversión	(114.089)	(963)	(396)	(9.142)	(124.590)
Costo	1.295.229	132.304	54.179	124.227	1.605.939
Amortización y deterioro	(87.712)	(71.400)	(18.850)	(40.467)	(218.429)
Saldo al 30 de septiembre de 2023	1.207.517	60.904	35.329	83.760	1.387.510
Costo	1.261.148	80.402	54.141	122.174	1.517.865
Amortización y deterioro	(80.692)	(38.350)	(18.357)	(25.340)	(162.739)
Saldo al 1 de enero de 2022	1.180.456	42.052	35.784	96.834	1.355.126
Adquisiciones	-	17.544	-	4.932	22.476
Amortización	(2.929)	(17.285)	(87)	(6.202)	(26.503)
Traslados	-	17.710	-	(17.472)	238
Efecto de las diferencias por conversión	46.123	266	289	8.967	55.645
Costo	1.307.681	111.698	54.430	121.213	1.595.022
Amortización y deterioro	(84.031)	(51.411)	(18.444)	(34.154)	(188.040)
Saldo al 30 de septiembre de 2022	1.223.650	60.287	35.986	87.059	1.406.982

Tabla 27

Nota 17. IMPUESTO SOBRE LA RENTA E IMPUESTOS POR PAGAR

17.1 Normatividad aplicable

Las disposiciones fiscales vigentes y aplicables establecen que las tasas nominales de impuesto sobre la renta para Grupo Nutresa son las siguientes:

Impuesto de renta %	2022	2023	2024	2025	2026
Colombia	35,0	35,0	35,0	35,0	35,0
Chile	27,0	27,0	27,0	27,0	27,0
Costa Rica	30,0	30,0	30,0	30,0	30,0
Ecuador	25,0	25,0	25,0	25,0	25,0
El Salvador	30,0	30,0	30,0	30,0	30,0
Estados Unidos	21,0	21,0	21,0	21,0	21,0
Guatemala	25,0	25,0	25,0	25,0	25,0
México	30,0	30,0	30,0	30,0	30,0
Nicaragua	30,0	30,0	30,0	30,0	30,0
Panamá	25,0	25,0	25,0	25,0	25,0
Perú	29,5	29,5	29,5	29,5	29,5
República Dominicana	27,0	27,0	27,0	27,0	27,0
Sudáfrica	28,0	28,0	28,0	28,0	28,0
Table 20					



a) Colombia:

La depuración de la renta fiscal tiene como base el reconocimiento de los ingresos y gastos devengados contablemente, a excepción de los contemplados expresamente en la normativa, tales como: el momento de la realización para algunos ingresos, no deducibilidad de la diferencia en cambio no realizada, limitación en la deducción por atenciones a los empleados, clientes y proveedores, topes en las tasas de depreciación anual, cambios en la realización para el reconocimiento fiscal del plan de fidelización de clientes.

Por otra parte, las donaciones realizadas a las entidades pertenecientes al régimen tributario especial no son deducibles, pero se permite un descuento tributario del 25% sobre el valor donado, el cual no puede exceder del 25% del impuesto sobre la renta a cargo en el respectivo año gravable.

La firmeza de las declaraciones tributarias por regla general es de 3 años, sin embargo, para las empresas sometidas al régimen de precios de transferencia, la firmeza es de 5 años y las declaraciones que originen o compensen pérdidas fiscales quedarán en firme en 5 años. Adicionalmente, para 2023, las declaraciones que presenten un aumento del impuesto neto de renta en un porcentaje mínimo del 35% o del 25% respecto al año anterior, quedarán en firme en 6 meses o 12 meses, respectivamente.

La Ley 2277 - Reforma tributaria para la igualdad y la justicia social, sancionada el 13 de diciembre de 2022, introdujo principalmente los siguientes cambios:

- En materia de Zonas Francas, establece dos reglas para la aplicación de la tarifa de renta para los usuarios industriales, reglas que dependen del tipo de ingresos que tenga la sociedad. Para el caso de los ingresos por exportaciones y prestación de servicios logísticos, la tarifa será del 20% y por los demás ingresos, la tarifa de renta será del 35%. Esta norma tiene vigencia a partir del 2024, sin embargo, para las sociedades cuyo crecimiento de ingresos brutos del 2022 respecto al 2019 represente un incremento mínimo del 60%, la vigencia de esta norma opera a partir del 2026.
- Creación de una tasa mínima de tributación del 15% para las sociedades, cuyo cálculo considera un impuesto y una utilidad depurada, realizándose de forma consolidada para las empresas que pertenezcan a grupos empresariales.
- A partir del 2023, la tarifa de ganancia ocasional pasa al 15% (10% hasta el 2022).
- Elimina y/o limita algunos beneficios tributarios, principalmente el descuento por el impuesto pagado de Industria y Comercio, la deducción por inversión en Ciencia, Tecnología e Innovación (CTel) y la deducción de la contribución a los fondos mutuos de inversión
- Crea el impuesto sobre productos plásticos de un solo uso utilizados para envasar o empacar bienes. La vigencia de este tributo está
 pendiente de ser reglamentada por parte del Gobierno Nacional.
- En cuanto a impuestos saludables, crea el impuesto a las bebidas ultraprocesadas azucaradas y el impuesto a los productos comestibles ultraprocesados industrialmente y/o con alto contenido de azúcares añadidos, sodio o grasas saturadas, ambos impuestos con vigencia a partir de noviembre del 2023.
- Establece una reducción transitoria de sanciones e intereses por la omisión de declarar.
- Reduce los porcentajes graduales de la sanción por no enviar información o enviarla con errores.

b) Chile

En Chile, la ley de impuesto de renta incluye sistemas separados para las "rentas de capital" y las "rentas de trabajo". Las primeras se gravan con el Impuesto de Primera Categoría, que afecta principalmente a empresas. Este impuesto tiene una tasa fija de 27% sobre la bas e imponible, la cual se calcula efectuándose aumentos o disminuciones ordenados por la ley a la utilidad del periodo. El impuesto que se pague de esta manera es imputable contra el Adicional, que grava las rentas de fuente chilena, de personas naturales y jurídicas que resid en fuera del país, según sea el caso. Las pérdidas fiscales se arrastran al periodo siguiente como parte de las deducciones.

c) México:

El impuesto sobre la renta (ISR) grava la renta neta obtenida tanto por sociedades residentes como no residentes, con reglas específicas para cada una de ellas. La tasa de impuesto de renta de México es del 30%, la cual se aplica sobre el resultado fiscal del ejercicio, resultante de restar de los ingresos devengados en el periodo (incluyendo las ganancias de capital), los gastos incurridos para su generación (que se justifiquen a través de facturas u otros documentos legalmente aceptados) y las pérdidas fiscales pendientes de compensación de los últimos 10 años.

d) Costa Rica

El impuesto sobre la renta se calcula sobre la utilidad neta del ejercicio, que es el resultado de los ingresos brutos menos los costos y los gastos útiles y necesarios para generar la utilidad. La provisión para impuestos sobre la renta llevada a resultados incluye, el impuesto corriente gravable sobre la renta del ejercicio y el impuesto diferido aplicable a las diferencias temporarias entre partidas contables y fiscales. La deducción de intereses no bancarios se encuentra limitada a un 20% de la utilidad antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones (UAIIDA) por cada periodo gravable.

La tasa de impuesto a la renta es del 30% y la tarifa a las rentas y ganancias de capital es del 15%. Las pérdidas fiscales pueden ser compensadas en los 3 años siguientes a su generación.

e) Panamá

El impuesto sobre la renta corriente está sometido a una tasa del 25% sobre la renta neta gravable con base al monto que resulte mayor entre:

• La renta neta gravable que resulta de deducir de la renta gravable del contribuyente las rebajas concedidas mediante regímenes de fomento o producción y los arrastres de pérdidas legalmente autorizados, este cálculo se conocerá como el método de tradicional.



La renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables el 4.67% (este cálculo se conocerá como el CAIIR –Cálculo
alterno).

Las declaraciones de impuesto sobre la renta están sujetas a revisión por las autoridades fiscales por los 3 últimos años.

De acuerdo con la legislación fiscal panameña vigente, las empresas están exentas del pago de impuesto de renta por concepto de ganancias provenientes de fuente extranjera. También están exentos del pago de impuesto sobre la renta, los intereses ganados sobre depósitos a plazo en bancos locales, los intereses ganados sobre valores del Estado panameño y las inversiones en títulos valores emitidos a través de la Bolsa de Valores de Panamá.

Las pérdidas fiscales pueden ser deducibles del beneficio imponible de los cinco años siguientes, el 20% cada año, pero limitado al 50% del resultado fiscal de cada año.

f) Ecuador

El impuesto de renta está sometido a una tasa del 25% aplicable a la base imponible, que incluye la totalidad de ingresos gravados disminuidos con las devoluciones, descuentos, costos, gastos y deducciones imputables a tales ingresos y que se hayan realizado con el fin de obtener, mejorar o mantener los ingresos sujetos a impuesto de renta.

Las pérdidas fiscales pueden compensarse con las utilidades gravables dentro de los cinco años siguientes, sin que exceda del 25% de las utilidades obtenidas en cada año.

g) Estados Unidos

El impuesto sobre la renta corriente está sometido a una tasa del 21% sobre la renta gravable del ejercicio. Adicionalmente, aplica el impuesto especial sobre utilidades mantenidas en el exterior del 15% si se mantienen en efectivo y del 8% si se encuentran invertidas en activos.

h) Perú

El impuesto sobre la renta se calcula a una tarifa de 29.5%, sobre las utilidades fiscales del periodo, depurados acorde a la normativa vigente.

La autoridad tributaria del país tiene la facultad de fiscalizar y, de ser aplicable, corregir el impuesto a las correspondientes ganancias calculado por la compañía, durante los 4 años posteriores al año de la presentación de la declaración jurada.

17.2 Activos y pasivos por impuestos

Los activos por impuestos se presentan en el estado de situación financiera dentro del rubro de "otros activos" corrientes y no corrientes. El saldo incluía:

	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Impuesto de renta y complementarios (1)	496.309	221.313
Impuesto a las ventas	81.674	83.360
Otras reclamaciones	2.123	3.110
Otros impuestos	28.718	1.188
Total activos por impuesto corriente	608.824	308.971
Reclamaciones en proceso (2)	1.232	10.538
Total activos por impuesto no corriente	1.232	10.538
Total activos por impuestos	610.056	319.509

Tabla 29

- (1) Los activos por impuesto de renta y complementarios incluían autorretenciones por \$211.863 (2022: \$57), saldos a favor por \$96.684 (2022: \$139.678), anticipos de impuestos por \$81.838 (2022: \$24.977), descuentos tributarios por \$86.043 (2022: \$56.125), y retenciones de impuestos por \$19.881(2022: \$476).
- (2) Grupo Nutresa tiene seis subsidiarias que firmaron en el año 2009 con el gobierno colombiano contratos de estabilidad jurídica (al 30 de septiembre de 2023, cuatro tienen contratos vigentes). Entre los impuestos estabilizados se encuentran el impuesto al patrimonio y el impuesto a la riqueza, que por disposición de la autoridad tributaria fueron declarados y pagados entre los años 2011 al 2017. Amparados en el artículo 594-2 del Estatuto Tributario, que indica que las obligaciones tributarias presentadas por los no obligados a declarar no producen efectos legales, se han adelantado reclamaciones del pago de lo no debido. La disminución por \$9.306 respecto a diciembre de 2022, corresponde al valor de las cuotas 1 y 2 del impuesto al patrimonio, las cuales han sido negadas por el Consejo de Estado bajo el argumento que, si bien inicialmente se tenía derecho a la devolución, el tiempo para la reclamación ya había prescrito.

El saldo por pagar por impuestos corrientes comprendía:

	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Impuesto de renta y complementarios (*)	268.391	142.191
Impuesto a las ventas por pagar	137.087	111.858
Retenciones en la fuente por pagar	47.744	56.122
Otros impuestos	52.509	38.822
Total	505.731	348.993



El Grupo aplica las leyes vigentes con criterio profesional para determinar y reconocer la provisión para el impuesto a las ganancias corriente y diferido en sus estados financieros intermedios consolidados condensados. La determinación tributaria final depende de las nuevas exigencias normativas, la existencia de ganancias fiscales suficientes para el aprovechamiento de beneficios fiscales como el tratamiento de ingresos no gravados y deducciones especiales de acuerdo con la normativa vigente aplicable y al análisis de probabilidad de favorabilidad de las opiniones de expertos. El Grupo reconoce pasivos para situaciones observadas en auditorías tributarias preliminares, sobre la base de estimados, si corresponden a el pago de impuestos adicionales. Cuando el resultado tributario final de estas situaciones es diferente de los montos que fueron inicialmente registrados, las diferencias se imputan al impuesto a la renta corriente y diferido activo y pasivo, en el período en el que se determina este hecho.

Teniendo en cuenta los criterios y juicios en la determinación y reconocimiento de los impuestos mencionados, al 30 de septiembre de 2023, no se han identificado situaciones que generen incertidumbre tributaria y que deban ser reconocidas contablemente de acuerdo al marco definido por la CINIIF 23.

(*) Incluye la disminución del impuesto de renta por pagar realizado a través del mecanismo de obras por impuestos. Durante el 2022 se vincularon cuatro Compañías de Grupo Nutresa con una inversión total de \$23.733, cuyos proyectos tienen como objetivo mejorar las condiciones para la formación y el desarrollo de competencias educativas de los Departamentos de Antioquia y Tolima, cuidado y nutrición a niños y niñas menores de 5 años en Antioquia, la implementación de soluciones solares fotovoltaicas en Caquetá y el mejoramiento de la vía Dabeiba – Camparucia en el departamento de Antioquia. A la fecha estos proyectos tienen un porcentaje de ejecución del 63%. Durante el año 2023 se realizó la solicitud de vinculación a seis proyectos, los cuales se encuentran en etapa precontractual.

17.3 Gasto por impuesto a la renta

El gasto por impuesto de renta fue el siguiente:

		Tercer ti	rimestre	Acumulado a septiembre		
	Nota	2023	2022	2023	2022	
Impuesto de renta corriente		71.665	123.274	256.818	334.113	
Total impuesto corriente		71.665	123.274	256.818	334.113	
Impuesto sobre la renta diferido (*)	17.4	4.514	(19.081)	(30.170)	(42.439)	
Total gasto por impuesto		76.179	104.193	226.648	291.674	

(*) La variación del impuesto diferido obedece principalmente a la generación de pérdidas fiscales.

17.4 Impuesto a la renta diferido

El detalle del saldo del impuesto de renta diferido activo y pasivo fue el siguiente:

	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Impuesto diferido activo	2025	2022
Goodwill tributario TMLUC	8.258	36.528
Beneficios a empleados	81.753	72.530
Cuentas por pagar	30.550	27.565
Pérdidas fiscales	267.085	305.955
Deudores	19.227	24.375
Activos por derecho de uso	342.226	343.323
Derivados	30.910	30.939
Otros activos	30.277	46.298
Total impuesto diferido activo ⁽¹⁾	810.286	887.513
Impuesto diferido pasivo		
Propiedades, planta y equipo	346.260	378.144
Intangibles	417.578	436.591
Inversiones	17.833	28.209
Derivados	24.410	71.808
Inventarios	10.573	15.011
Pasivos por derecho de uso	307.144	314.778
Otros pasivos	16.290	6.749
Total impuesto diferido pasivo ⁽²⁾	1.140.088	1.251.290
Impuesto diferido pasivo neto	329.802	363.777
Tabla 32		

(1) El activo por impuesto diferido se reconoce y se soporta sobre la base de que el Grupo está generando rentas gravables positivas y se encuentra proyectada para generar a futuro las rentas suficientes para compensar créditos y pérdidas fiscales de periodos anteriores antes de su vencimiento, además de obtener beneficios fiscales futuros por el Goodwill tributario en Chile, beneficios a empleados y demás rubros reconocidos en el activo por impuesto diferido. Las proyecciones de las rentas gravables y los datos reales anuales son revisadas para determinar el impacto y los ajustes sobre los valores del activo y su recuperabilidad en periodos futuros.



(2) El pasivo por impuesto diferido corresponde principalmente a intangibles por la diferencia en la amortización contable y fiscal de las marcas, y al impuesto diferido reconocido en el estado financiero consolidado, con relación a las plusvalías por combinaciones de negocios realizadas antes de 2013. De igual forma, corresponde también a la diferencia entre la depreciación contable y fiscal de la propiedades, planta y equipo y al reconocimiento por la diferencia entre lo contable y fiscal derivado de la entrada en vigencia en 2019 de la norma contable de arrendamientos financieros NIIF 16.

El movimiento del impuesto diferido durante el período fue el siguiente:

	Julio-Septiembre 2023	Enero-Septiembre 2023	Julio-Septiembre 2022	Enero-Septiembre 2022
Saldo inicial, pasivo neto	299.424	363.777	415.818	414.099
Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	4.514	(30.170)	(19.081)	(42.439)
Impuesto diferido asociado con componentes de otro resultado integral (1)	(614)	(35.978)	5.453	16.316
Efecto de la variación en las tasas de cambio de moneda extranjera	26.478	32.173	(7.227)	6.987
Saldo final, pasivo neto	329.802	329.802	394.963	394.963
Tabla 33	•			

(*) El impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral está determinado por nuevas mediciones de planes de beneficios a empleados por \$-1.356 (2022: \$497), la participación en asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan mediante el método de participación por \$-6.178 (2022: \$-1.914), por los activos financieros medidos a valor razonable \$-2.812 (2022: \$0) y por coberturas de flujo de efectivo por \$-25.632 (2022: \$17.733).

17.5 Tasa efectiva de impuestos

La tasa de impuesto teórica es calculada utilizando el promedio ponderado de las tasas de impuestos establecidas en la norma tributaria de cada uno de los países donde operan las subsidiarias de Grupo Nutresa. Para el cálculo de la tasa efectiva, se incluyó en la utilidad antes de impuestos el monto de las operaciones discontinuas, debido a que estas operaciones hacen parte de la depuración del impuesto de renta.

La tasa efectiva de impuestos al 30 de septiembre de 2023 se encuentra por debajo de la tasa teórica 3,42% (2022: 4,17%), principalmente por:

- (1) Los dividendos de portafolio no gravados decretados en marzo de 2023 con un efecto en la tasa de -5,33% (2022: -3,08%).
- (2) Por efecto del aumento del IPC en Chile, la corrección monetaria del capital tributario en este país ha implicado mayores ajustes con un efecto en la tasa de -2,49% (2022: -3,82%).
- (3) La aplicación de normas estabilizadas en Colombia como la deducción especial por inversión en activos fijos reales productivos disminuye la tasa efectiva en -1,27% (2022: -0,45%).

Los efectos anteriores se encuentran contrarrestados por diferencias permanentes representadas principalmente en otros gastos no deducibles como el mayor valor de impuesto de renta pagado por empresas de Colombia en el exterior, el 50% del gravamen a los movimientos financieros y costos y gastos de ejercicios anteriores, rubros que aumentan la tasa efectiva en 5,10% (2022: 1,96%).

A continuación, se presenta la conciliación de la tasa de impuestos aplicable y la tasa efectiva de impuestos:

		Tercer trimestre			Acumulado a septiembre				
		202	3	202	2	202	:3	2022	2
	Notas	Valor	%	Valor	%	Valor	%	Valor	%
Utilidad contable antes de impuestos (*)		194.360		329.152		833.474		1.032.256	
Gasto impuesto a la tasa impositiva aplicable		57.057	29,36%	106.656	32,40%	255.155	30,61%	334.811	32,43%
Dividendos de portafolio no gravados		-	0,00%	(113)	-0,03%	(44.443)	-5,33%	(31.762)	-3,08%
Deducción especial por activos fijos reales productivos		(7.061)	-3,63%	(1.332)	-0,40%	(10.598)	-1,27%	(4.604)	-0,45%
ICA y donaciones no deducibles		823	0,42%	3.085	0,94%	1.748	0,21%	9.644	0,93%
Corrección monetaria Chile		(2.130)	-1,10%	(14.759)	-4,48%	(20.755)	-2,49%	(39.458)	-3,82%
Gastos no deducibles		21.687	11,16%	8.237	2,50%	42.522	5,10%	20.275	1,96%
Otros efectos impositivos		5.803	2,98%	2.419	0,73%	3.019	0,36%	2.768	0,27%
Total gasto por impuestos	17.3	76.179	39,19%	104.193	31,65%	226.648	27,19%	291.674	28,26%
Tahla 34									

(*) Incluye operaciones discontinuadas.

17.6 Información sobre procesos legales en curso

• Industria de Alimentos Zenú S. A. S. y Alimentos cárnicos S.A.S., subsidiarias de Grupo Nutresa, se encuentran en procesos de discusión con la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN) por el desconocimiento de la deducción por amortización de la plusvalía generada en la adquisición de acciones, incluida en las declaraciones de renta del año 2011 en industria de Alimentos Zenú S.A.S. y del año 2011 y 2015 en Alimentos Cárnicos S.A.S. Ya fue agotado el proceso en sala administrativa, por lo tanto, se procedió con las respectivas demandas ante los tribunales contencioso administrativo de Antioquia y del Valle, respectivamente. Las solicitudes de saldos a favor de las declaraciones de renta del año gravable 2011 y 2015 de estas dos compañías, con ocasión a esta discusión, fueron consideradas indebidas por parte de la Dian, lo que generó un proceso que se encuentra para Industria de Alimentos Zenú S.A.S. en discusión en sala administrativa y para Alimentos Cárnicos S.A.S. en vía judicial.



 Grupo Nutresa S. A. adelanta demanda por el desconocimiento de deducciones y compensación de pérdidas fiscales en las declaraciones de renta de los años gravables 2008, 2009 y 2014. Debido al desconocimiento por parte de la DIAN de las devoluciones de saldo a favor de dichos años gravables, lo que hizo necesaria la demanda contra las resoluciones que decidieron el rechazo.

Nota 18. OBLIGACIONES FINANCIERAS

18.1 Pasivos financieros a costo amortizado

Las obligaciones financieras mantenidas por Grupo Nutresa son medidas al costo amortizado. A continuación, se presenta el saldo:

	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Préstamos	4.282.607	4.367.451
Arrendamientos	2.861	3.678
Total	4.285.468	4.371.129
Corriente	884.835	588.630
No corriente	3.400.633	3.782.499

Tabla 35

18.2 Vencimiento

Período	Septiembre 2023	Diciembre 2022
1 año (*)	884.835	588.630
2 a 5 años	1.907.814	2.012.384
Más de 5 años	1.492.819	1.770.115
Total	4.285.468	4.371.129

Tabla 36

(*) Incluye intereses por pagar.

18.3 Saldo por divisas

	Septiembre 2023		Diciembre 20	
Moneda (*)	Moneda original	СОР	Moneda original	СОР
COP	3.731.317	3.731.317	3.705.895	3.705.895
CLP	23.719	107.361	23.631	132.812
USD	105	426.405	106	510.903
CRC	2.727	20.385	2.693	21.519
Total		4.285.468		4.371.129

Tabla 37

(*) Los saldos en moneda extranjera se presentan en millones

Los saldos por divisas se presentan después de coberturas cambiarias.

18.4 Tasas de interés

Las variaciones en las tasas de interés pueden afectar el gasto por intereses de los pasivos financieros referenciados a una tasa de interés variable. Para el Grupo, el riesgo de tasas de interés proviene principalmente de las operaciones de deuda, incluyendo los títulos representativos de deuda, el otorgamiento de créditos bancarios y arrendamientos. Estos están expuestos a los cambios en las tasas base (IBR- DTF –SOFR-BCCR, etc) que son utilizadas para determinar la tasa aplicable sobre los bonos y préstamos.

La siguiente tabla muestra la estructura del riesgo financiero referenciado por la tasa:

Tasa	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Deuda a tasa de interés variable	3.554.506	3.524.237
Deuda a tasa de interés fijo	730.962	846.892
Total	4.285.468	4.371.129
Tasa promedio	13,50%	11,50%



Tasa	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Deuda indexada IBR	3.400.923	3.369.828
Deuda indexada DTF	132.595	132.891
Deuda indexada SOFR	603	-
Deuda indexada BCCR (Costa Rica)	20.385	21.518
Total deuda a tasa de interés variable	3.554.506	3.524.237
Deuda a tasa de interés fijo	730.962	846.892
Total deuda	4.285.468	4.371.129
Tasa promedio	13,50%	11,50%

Tabla 39

Para dar una idea de la sensibilidad del gasto financiero a los tipos de interés, se ha supuesto un incremento de +100pb, escenario en el cual el gasto financiero anual del Grupo se incrementaría en \$35.545.

A continuación, se presenta información sobre el comportamiento de las principales tasas de referencia al cierre del periodo:

Tasa cierre	Septiembre 2023	Diciembre 2022
IPC	10,99%	13,12%
IBR (3 meses)	12,32%	11,66%
DTF EA (3 meses)	13,01%	13,70%
DTF TA (3 meses)	12,05%	12,64%
TAB (3 meses)	9,58%	11,78%
SOFR (3 Mes)	5,40%	4,59%
BCCR (Costa Rica)	8,75%	8,80%

Tabla 40

18.5 Instrumentos financieros derivados y coberturas

Para minimizar la volatilidad en las tasas de referencia, Grupo Nutresa realiza coberturas de tasas de interés, la deuda con cobertura asciende a USD \$105.000.000 (diciembre 2022: USD \$105.000.000) y COP \$196.126 (diciembre 2022: \$196.126) y la deuda con cobertura de tasa de interés fija a tasa variable asciende a COP \$45.000 (diciembre 2022: \$45.000).

Para las coberturas de tipo de interés las diferencias acumuladas entre las tasas se reconocen como un mayor o menor valor del interés por pagar.

La deuda en USD con cobertura a través de Cross Currency Swap al 30 de septiembre de 2023 es USD 18.000.000 (diciembre 2022: USD 18.000.000). La valoración a mercado de estas coberturas se contabilizan como otros activos financieros y otros pasivos financieros según corresponda.

Finalmente, Grupo Nutresa utiliza derivados financieros para gestionar y cubrir las posiciones de flujo de caja frente al dólar, en las diferentes geografías donde opera; estos derivados, son medidos a valor razonable, y se incluyen en el estado de situación financiera en las categorías de otros activos corriente y otros pasivos corrientes, según corresponda.

El Grupo no utiliza instrumentos financieros derivados para propósitos especulativos.

A continuación, se presenta el detalle de los activos y pasivos por instrumentos financieros derivados:

	Septiembre 2023		Diciembre 2022	
	Activo	Pasivo	Activo	Pasivo
Coberturas				
Valor razonable de cobertura de tipo de cambio en inversiones corto plazo	(3.160)	-	-	-
Valor razonable de cobertura de tasa de interés	105.895	(26.303)	122.632	(11.247)
Valor razonable de tipos de cambio en proveedores y prestamos	-	(24.639)	-	27.323
Valor razonable de tipos de cambio en clientes o deudores	3.015	-	8.117	-
Valor razonable de tipos de cambio en flujos de caja	31.432	(82.930)	140.995	(139.216)
Total derivados de cobertura	137.182	(133.872)	271.744	(123.140)
Valor neto derivados financieros		3.310		148.604

Tabla 41

La valoración de instrumentos financieros derivados no designados, no generó impacto en el estado de resultados (diciembre 2022: pérdida de \$1.950).

Todos los derivados financieros son medidos mensualmente a valor razonable, de acuerdo a la metodología de valoración de Black Scholes. Estas partidas son clasificadas en el nivel 2 de la jerarquía de valor razonable, establecida en la NIIF 13.



La valoración de los derivados se hace mensualmente según las condiciones de mercados, aumentando o disminuyendo el activo o pasivo reconocido en la apertura de la operación.

18.6 Gastos financieros

El gasto financiero reconocido en el estado de resultados se detalla de la siguiente manera:

	Tercer	trimestre	Acumulado	a septiembre
	2023	2022	2023	2022
Intereses de préstamos	129.839	78.948	431.811	180.811
Intereses por arrendamientos financieros	2	2	6	7
Otros intereses	4	-	4	-
Total gastos por intereses	129.845	78.950	431.821	180.818
Beneficios a empleados	12.727	5.332	36.465	15.741
Gasto financiero por derechos de uso	25.881	14.170	75.396	41.889
Otros gastos financieros	17.620	15.154	52.154	42.538
Total gastos financieros	186.073	113.606	595.836	280.986

Tabla 42

Nota 19. PASIVOS POR DERECHOS DE USO

A continuación, se presenta el movimiento de los pasivos por derechos de uso:

	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Saldo al inicio del periodo	987.809	826.427
Nuevos contratos (*)	180.259	263.043
Retiros	(13.839)	(13.960)
Intereses	75.396	61.244
Efecto de las diferencias por conversión	(36.627)	36.942
Diferencia en cambio	(385)	(1.640)
Ingresos por condonación de arrendamientos	-	(664)
Pagos	(160.332)	(183.583)
Saldo al final del periodo	1.032.281	987.809
Porción corriente	105.836	101.236
Porción no corriente	926.445	886.573

Tabla 43

Nota 20. PROVEEDORES Y CUENTAS POR PAGAR

El saldo de los proveedores y cuentas por pagar se detalla a continuación:

	Notas	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Proveedores		1.074.872	1.428.563
Costos y gastos por pagar		652.141	647.872
Compra de acciones por pagar		20.000	-
Dividendos por pagar	23	322.010	120.396
Retenciones y aportes de nómina		42.790	40.549
Total	·	2.111.813	2.237.380
Porción corriente		2.111.813	2.237.380

^(*) Incluye actualización de los cánones de arrendamiento variable basado en un índice o una tasa.



Nota 21. PASIVO POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

A continuación, se presenta el saldo de los pasivos por beneficios a empleados:

	Notas	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Beneficios corto plazo		256.123	171.402
Beneficio post-empleo		128.840	144.371
Planes aportaciones definidas		44.496	48.845
Planes de beneficios definidos	21.1	84.344	95.526
Otros beneficios a empleados largo plazo	21.2	185.866	202.806
Total pasivo por beneficios a empleados		570.829	518.579
Porción corriente		351.412	301.788
Porción no corriente		219.417	216.791

Tabla 45

21.1 Pensiones y otros beneficios post-empleo

A continuación, se presentan la conciliación de los movimientos de los planes de beneficios definidos:

	Pensiones	Cesantías retroactivas	Otros planes beneficios definidos	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero de 2023	16.603	9.879	69.044	95.526
(+) Costo del servicio	234	192	6.195	6.621
(+) Gastos por intereses	1.243	594	7.826	9.663
(-) Rendimientos del plan	-	-	(7.192)	(7.192)
(+/-) Pérdidas actuariales	922	1.777	3.552	6.251
(-) Aportes al fondo del plan	-	-	(1.108)	(1.108)
(-) Pagos	(1.458)	(4.011)	(10.459)	(15.928)
(+/-) Otros	-	-	(1.965)	(1.965)
(+/-) Diferencia en tipo de cambio	(396)	-	(7.128)	(7.524)
Valor presente de obligaciones a 30 de septiembre de 2023	17.148	8.431	58.765	84.344

Tabla 46

Durante el período de enero a septiembre de 2023 no se han presentado cambios significativos en los principales supuestos actuariales utilizados en la medición actuarial de los planes post-empleo definidos.

21.2 Otros beneficios a empleados a largo plazo

A continuación, se presenta la conciliación de los movimientos de los otros beneficios a empleados largo plazo:

	Prima de antigüedad	Otros beneficios a largo plazo	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero de 2023	78.840	123.966	202.806
(+) Costo del servicio	6.819	60.127	66.946
(+) Gastos por intereses	7.580	4.996	12.576
(+/-) (Ganancias) pérdidas actuariales	12.348	(13.876)	(1.528)
(+/-) Otros	-	7	7
(-) Pagos	(9.271)	(78.263)	(87.534)
(+/-) Diferencia en tipo de cambio	(488)	(6.919)	(7.407)
Valor presente de obligaciones a 30 de septiembre de 2023	95.828	90.038	185.866



21.3 Gastos por beneficios a empleados

Los montos reconocidos como gastos por concepto de beneficios a empleados fueron:

	Acumulado a septiembre			
	2023	2022		
Beneficios corto plazo	1.792.695	1.421.833		
Beneficio post-empleo	154.207	128.065		
Planes aportaciones definidas	147.586	120.809		
Planes de beneficios definidos	6.621	7.256		
Otros beneficios a empleados largo plazo	51.324	60.472		
Beneficios por terminación del contrato	23.459	16.770		
Total	2.021.685	1.627.140		

Tabla 48

Nota 22. PROVISIONES

A continuación, se presenta el saldo de las provisiones:

	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Restauración y desmantelamiento	7.268	6.823
Contingencias legales	3.000	3.450
Premios e incentivos	3.071	243
Total	13.339	10.516
Porción corriente	6.071	3.693
Porción no corriente	7.268	6.823

Tabla 49

Contingencias legales: las provisiones por procesos legales se reconocen para atender las pérdidas probables estimadas en contra de Grupo Nutresa por litigios laborales, civiles, administrativos y regulatorios, las cuales se calculan sobre la base de la mejor estimación del desembolso requerido para cancelar la obligación a la fecha de preparación de los estados financieros. Tomando en consideración los informes de los asesores legales, la Administración considera que dichos litigios no afectarán de manera significativa la situación financiera o la solvencia del Grupo, incluso en el supuesto de conclusión desfavorable de cualquiera de ellos. No existen al 30 de septiembre de 2023 y al 31 de diciembre de 2022 procesos judiciales relevantes que deban ser revelados en los estados financieros.

Premios e incentivos: corresponde a los planes de reconocimiento a la gestión e innovación de los empleados y la fuerza de ventas.

Activos y pasivos contingentes

No se identifican activos y pasivos contingentes que sean materiales cualitativa ni cuantitativamente y que deban ser revelados en los estados financieros al 30 de septiembre de 2023.

Nota 23. DISTRIBUCIÓN DE DIVIDENDOS

La Asamblea General de Accionistas de Grupo Nutresa S.A., en su reunión ordinaria del 21 de marzo de 2023, decretó un dividendo ordinario de \$96,45 pesos por acción y por mes y un dividendo extraordinario trimestral por acción de \$48,24 pesos, equivalente a \$1.350,36 pesos anuales por acción (2022: \$948 pesos anuales por acción) sobre 457.755.869 (2022: 457.755.869) acciones en circulación, el cual serán cancelados durante los meses de abril de 2023 a marzo de 2024 inclusive, para un total de \$618.135 (2022: \$433.953). Además, se decretó dividendos a los propietarios de interés no controlante de Setas de Colombia S.A., Helados Bon S. A., Schadel Ltda, Productos Naturela S. A. S. y Basic Kitchen S. A. S. \$16.369 (2022: \$2.917).

Este dividendo fue decretado de la utilidad neta del ejercicio del 2022 y se destina la suma de \$577.454 con carácter no gravado para pago de dividendos ordinarios y de la reserva ocasional a disposición de la Asamblea de Accionistas \$40.682, con carácter no gravados para pago de dividendos extraordinario.

Durante los meses comprendidos entre enero y septiembre de 2023, se pagaron dividendos por \$432.890 (2022: \$299.564).

Al 30 de septiembre de 2023 se encuentran pendientes por pagar \$322.010 (diciembre 2022: \$120.396) por este concepto.



Nota 24. GASTOS POR NATURALEZA

Se presenta a continuación el detalle de los costos y gastos por naturaleza para el período:

		Tercer trimestre		Acumulado a	Acumulado a septiembre	
	Notas	2023	2022	2023	2022	
Consumo de inventarios y otros costos		2.258.458	2.379.295	7.121.062	6.246.062	
Beneficios de empleados	21.3	684.542	589.047	2.021.685	1.627.140	
Otros servicios (1)		453.061	369.289	1.279.043	981.494	
Otros gastos (2)		139.194	151.723	450.851	408.047	
Servicios de transporte		164.737	156.682	489.923	427.209	
Depreciaciones y amortizaciones (*)		84.200	87.292	254.173	235.560	
Depreciaciones por derechos de uso (*)		36.079	35.338	105.888	103.370	
Servicios de maquila		42.465	38.881	117.284	98.732	
Servicios temporales		51.229	62.391	156.707	175.727	
Energía y gas		69.842	69.496	210.503	186.942	
Material publicitario		47.408	42.427	147.546	117.179	
Mantenimiento		48.363	39.718	144.871	105.209	
Impuestos diferentes a impuesto de renta		41.270	29.135	122.948	79.091	
Arrendamientos		23.141	23.564	72.555	63.739	
Honorarios		59.944	39.811	143.326	106.128	
Seguros		22.363	18.840	62.781	49.074	
Deterioro de activos		13.648	12.397	32.810	40.925	
Total		4.239.944	4.145.326	12.933.956	11.051.628	

Tabla 50

- (1) Otros servicios incluyen mercadeo, aseo y vigilancia, espacios en canales, alimentación, servicios públicos, plan de acción comercial, software y bodegaje.
- (2) Los otros gastos incluyen repuestos, gastos de viaje, envases y empaques, combustibles y lubricantes, contribuciones y afiliaciones, comisiones, taxis y buses, suministros de edificaciones, papelería y útiles de oficina, suministros de aseo y laboratorio, gastos legales y licencias y premios.
- (*) Los gastos por depreciaciones y amortizaciones afectaron los resultados del período así:

	Tercer to	rimestre	Acumulado a septiembre			
	2023	2022	2023	2022		
Costo de ventas	47.784	54.736	145.825	142.828		
Gastos de ventas	62.962	58.052	185.444	168.785		
Gastos de administración	6.895	8.018	19.970	22.428		
Gastos de producción	2.638	1.824	8.822	4.889		
Total	120.279	122.630	360.061	338.930		



Nota 25. OTROS INGRESOS NETOS OPERACIONALES

Se presenta a continuación, el detalle de otros ingresos (egresos) operacionales netos:

	Tercer trimestre		Acumulado a septiembre	
	2023	2022	2023	2022
Indemnizaciones y recuperaciones	9.035	5.991	20.138	17.006
Enajenación y retiro de propiedades, planta y equipo e intangibles	1.810	(272)	834	(199)
Multas, sanciones, litigios y procesos judiciales	(4.036)	(1.534)	(5.562)	(8.414)
Otros ingresos y egresos	(345)	(748)	(1.028)	(1.555)
Patrocinios	1.121	1.466	5.701	4.789
Subvenciones del gobierno	314	377	4.530	2.705
Donaciones	(3.573)	(5.074)	(8.608)	(8.530)
Enajenación y retiro de derechos de uso	454	359	819	582
Ingresos por condonación de arrendamientos	-	50	-	587
Total	4.780	615	16.824	6.971

Tabla 52

Nota 26. EFECTO DE LA VARIACIÓN EN LAS TASAS DE CAMBIO

26.1 Reservas por conversión de negocios en el extranjero

Los estados financieros intermedios consolidados condensados de Grupo Nutresa incluyen subsidiarias extranjeras, ubicadas principalmente en Chile, Costa Rica, Estados Unidos, México, Perú, Panamá, y otros países de Latinoamérica, que representan el 33,9% y el 34,6% de los activos totales consolidados en 2023 y 2022, respectivamente. Los estados financieros de estas subsidiarias, son convertidos a pesos colombianos de acuerdo con las políticas contables de Grupo Nutresa.

A continuación, se presenta el impacto de las tasas de cambio en la conversión de activos, pasivos y resultados de las compañías en el exterior reconocido en los otros resultados integrales:

		Tercer trimestre		Acumulado a	Acumulado a septiembre	
		2023	2022	2023	2022	
Chile	CLP	(314.569)	125.880	(489.292)	(1.130)	
Costa Rica	CRC	(20.924)	149.848	(73.064)	125.424	
Estados Unidos	USD	(18.547)	45.449	(99.350)	62.716	
México	MXN	(20.976)	31.108	(25.260)	49.226	
Perú	PEN	(27.670)	16.479	(63.131)	45.572	
Panamá	PAB	(6.222)	17.702	(34.092)	23.990	
Otros		(7.236)	15.593	(31.112)	22.974	
Impacto por conversión del período		(416.144)	402.059	(815.301)	328.772	
Reserva por conversión al inicio del período		1.475.768	838.736	1.874.925	912.023	
Reserva por conversión al final del período		1.059.624	1.240.795	1.059.624	1.240.795	

Tabla 53

La conversión de estados financieros en la preparación de estados financieros intermedios consolidados condensados no genera efectos impositivos.

Las diferencias de conversión acumuladas se reclasifican a los resultados del periodo, parcial o totalmente, cuando se disponga la operación en el extranjero.

26.2 Diferencia en cambio de las transacciones en moneda extranjera

A continuación, se presenta el detalle de las diferencias en cambio de los activos y pasivos reconocidos en el resultado del periodo:

	Tercer trimestre		Acumulado a septiembre	
	2023	2022	2023	2022
Realizada	(46.103)	7.896	(35.750)	29.902
No realizada	(7.604)	7.368	533	2.544
Diferencia en cambio operativa (*)	(53.707)	15.264	(35.217)	32.446
Diferencia en cambio no operativa	(9.180)	11.082	(84.009)	32.363
Ingreso total por diferencia en cambio	(62.887)	26.346	(119.226)	64.809



(*) La diferencia en cambio operativa al 30 de septiembre de 2023 se distribuye en ingresos clientes \$-24.724 (2022: \$23.733), proveedores \$69.510 (2022: \$-45.337) y coberturas de flujo de efectivo \$-80.003 (2022: \$54.050).

La nota 18.5 revela la información relacionada con las operaciones de cobertura que tienen impactos en las utilidades/pérdidas por diferencias en cambio.

Nota 27. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados fueron autorizados para su emisión por la Junta Directiva de Grupo Nutresa el 27 de octubre de 2023. No se presentaron hechos relevantes después del cierre de los estados financieros y hasta la fecha de su aprobación que puedan afectar de manera significativa la situación financiera de Grupo Nutresa reflejada en estos estados financieros intermedios consolidados con corte al 30 de septiembre de 2023.